

REPÚBLICA DEL ECUADOR



**INSTITUTO DE ALTOS ESTUDIOS NACIONALES
UNIVERSIDAD DE POSGRADO DEL ESTADO**

Trabajo de titulación para obtener la Maestría Profesional en Relaciones Internacionales y Diplomacia con Mención en Política Exterior

TÍTULO

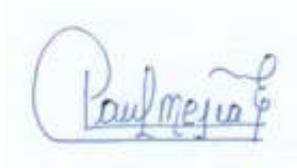
ANÁLISIS DEL PROCESO DE INTEGRACIÓN EUROPEO SOBRE EL REINO UNIDO CON RELACIÓN AL ÁMBITO ECONÓMICO. UN ESTUDIO COMPARATIVO ENTRE 1960-1972 Y 1973-2016

Autor: Iván Paúl Mejía Erazo
Directora: Dra. Lorena Herrera Vinelli

Quito, 30 de junio de 2021

AUTORIA

Yo, Iván Paúl Mejía Erazo, Master, con CI 040153499-5 declaro que las ideas, juicios, valoraciones, interpretaciones, consultas bibliográficas, definiciones y conceptualizaciones expuestas en el presente trabajo; así cómo, los procedimientos y herramientas utilizadas en la investigación, son de absoluta responsabilidad de la autora del trabajo de titulación. Así mismo, me acojo a los reglamentos internos de la universidad correspondientes a los temas de honestidad académica.

A handwritten signature in blue ink, appearing to read "Paul Mejía", is centered on the page. The signature is written in a cursive style with a large initial 'P'.

Firma
C.I. 040153499-5

AUTORIZACIÓN DE PUBLICACIÓN

"Yo Iván Paúl Mejía Erazo cedo al IAEN, los derechos de publicación de la presente obra por un plazo máximo de cinco años, sin que deba haber un reconocimiento económico por este concepto. Declaro además que el texto del presente trabajo de titulación no podrá ser cedido a ninguna empresa editorial para su publicación u otros fines, sin contar previamente con la autorización escrita de la universidad"

Quito, 06 de diciembre de 2021



FIRMA DEL CURSANTE

IVÁN PAÚL MEJÍA ERAZO
NOMBRE DEL CURSANTE
CI 0401534995

CONTENIDO

Agradecimiento	vii
Resumen	viii
Abstract	ix
Introducción	1
Estado del arte	5
Diseño metodológico de la investigación	9
a) Alcance y diseño de la investigación	10
b) Fuentes de recolección de datos	10
c) Análisis de datos	10
Capítulo I: Marco teórico	12
Introducción	12
Categoría de análisis enfocadas a procesos integración	13
Aplicación de los elementos de integración enfocada al proceso de integración europeo	20
Teorías de integración regional aplicadas al proceso de integración europeo	25
Federalismo	26
Funcionalismo	28
Neofuncionalismo	29
Intergubernamentalismo Liberal	31
Enfoque neoliberal	32
Conclusiones	35
Capítulo II: Estadísticas de la economía del Reino Unido enlazado al proceso de integración europeo	37
Introducción	37
Crecimiento y desarrollo económico: un análisis histórico con relación a la economía del Reino Unido	38
Estadísticas macroeconómicas en relación con el PIB del Reino Unido	41
Consumo como componente del Producto Interno Bruto (PIB) del Reino Unido.	43
Inversión como componente del Producto Interno Bruto (PIB) del Reino Unido	48
Gasto Gubernamental como componente del Producto Interno Bruto del Reino Unido	52
Exportaciones como componente del Producto Interno Bruto del Reino Unido	54
Balanza Comercial como componente del Producto Interno Bruto del Reino Unido	64

Conclusiones	67
Capítulo III: Análisis con relación al ámbito económico del Reino Unido con relación al proceso de integración europeo entre 1960-1972 y 1973-2016.	69
Introducción	69
Análisis de la situación económica del Reino Unido como preámbulo de adhesión al proceso de integración europeo	70
Evolución de la economía del Reino Unido en torno al proceso de integración europeo	73
Política comercial de la Unión Europea	76
Principales acuerdos comerciales suscritos por la Unión Europea	77
○ Acuerdo comercial con México	77
○ Acuerdo comercial con los países y regiones del caribe (CARIFORUM)	79
○ Acuerdo comercial con los países de África oriental y meridional (ESA)	81
○ Acuerdo comercial con Perú, Colombia y Ecuador	83
○ Acuerdo comercial con Corea del Sur	85
Evaluación del Proceso de Integración Europeo sobre el Reino Unido	87
Estimación del modelo con seis países	91
Interpretación del modelo	91
Estimación del modelo con nueve países	93
Interpretación del modelo	93
Estimación del modelo con veintiocho países	95
Interpretación del modelo	95
Validación del modelo	96
Análisis de diferencias considerando la adhesión del Reino Unido al proceso de integración europeo	96
Consideraciones adicionales	99
Análisis de Resultados	101
Conclusiones	102
Conclusiones generales	103
Bibliografía	105
Anexos	114

Dedicatoria

En mi vida, siempre sobresale la figura de Dios para ayudarme a lograr cada meta y cada objetivo alcanzado juntamente con Él. Al considerar la grandeza de su obra, me siento privilegiado de poder ser considerado como su hijo. Por lo cual, no encuentro mejor manera para dedicarle todo mi trabajo y esfuerzo llevado a cabo a lo largo de mi formación profesional.

Existen personas que, aunque físicamente no se encuentren a mi lado, han marcado mi rumbo y mi destino. Es por ello, que nunca me olvidaré de cada sonrisa con la que nos impartían sus consejos y principalmente de su ejemplo de trabajo y superación. Personalmente quiero agradecer a mi querido tío Víctor Hugo y mi ángel guardia mi querida abuelita Lilia que han sido un pilar fundamental en mi vida por eso es grato impulsar un beso al cielo agradeciendo por todas las enseñanzas que forjaron mi vida.

De igual manera, existen momentos únicos que nos conmueven el corazón como es el nacimiento de mi querida sobrina Amelia su presencia ha fomentado un sentimiento de paz y unión en el interior de mi hogar. Por lo cual, resulta importante dedicarle los mejores logros en mi vida, al igual que brindarle siempre mi cariño y comprensión.

Finalmente, tengo que reconocer a una persona especial en mi vida, mi mayor inspiración, la niña que con una sonrisa alegra mis días, me refiero a mi amor eterno Diana Villarreal, la persona ideal con la que he podido compartir millones de experiencias que han fortalecido cada uno de mis pasos.

Agradecimiento

Principalmente, me gustaría agradecer a mí querida madre Rosa Matilde, la persona que me enseña a afrontar cada desafío en mi vida, su amor, su ejemplo de trabajo y dedicación han llevado a superar cada dificultad, como también festejar cada meta; a través de cada una de sus palabras, concejos me ha motivado a ser cada día una mejor persona.

De manera especial quiero agradecer a mi padre Jorge Iván por respaldar cada una de mis decisiones, igualmente por ser un ejemplo de trabajo y sacrificio; la confianza que él tiene en mí ha impulsado a enfrentar mis temores internos y encontrar siempre una solución amparado en Dios.

Igualmente, siempre me encontraré agradecido de convivir con mi querida hermana Gaby, ella representa el orgullo de la familia principalmente por tener un enorme corazón enfocado ayudar a las personas más vulnerables; representando una de las motivaciones de mi vida.

A mis queridos abuelitos Hugo y Ligia quiero expresarles un agradecimiento especial, principalmente porque ellos con cada oración, con cada consejo me han mostrado su apoyo, a tal punto que mis logros se han convertido en una alegría para su corazón.

Cada año que paso junto a mi querido abuelito paterno Luis Alfonso es una enorme bendición de parte de Dios, su apoyo y confianza representan una motivación para constantemente buscar nuevos desafíos en mi vida; y a pesar de las dificultades que constantemente hemos tenido, él me ha mostrado un ejemplo de fortaleza y superación.

Mi formación profesional no hubiera sido posible si no hubieran estado presentes personas especiales como los docentes de mi programa de postgrado. Por lo cual, quiero agradecer a Lorena Herrera e Isabella Giunta, quienes a través de su inteligencia y dedicación lograron transmitir su conocimiento.

Finalmente, en mi vida laboral, Dios me permitió encontrar a personas fantásticas que me ayudan a crecer día a día. Por eso quiero agradecer infinitamente a Luis Santacruz, Rocío Montenegro, Gilma Bolaños, Leidy Enríquez que constantemente me han motivado a ser la mejor versión de mí.

Resumen

La investigación se centra en responder la pregunta: ¿La integración europea proporcionó un mayor nivel de crecimiento económico en el Reino Unido? Para ello, resulta fundamental el conocer las teorías sobre integración regional, precisamente el enfoque neoliberal, dado que en la actualidad la Unión Europea representa un bloque de integración conformado por 27 Estados los cuales convergen a través de instituciones supranacionales como la Comisión Europea, ente encargado de las negociaciones comerciales con Estados que se encuentren fuera de este proceso de integración. Consiguientemente, según los enunciados de Bela Ballasa, en base a la integración económica se llega a la conformación de un Mercado Común dentro del continente europeo, mismo que tiene la finalidad de garantizar la libre circulación de mercancías como de servicios para los Estados que conforman este proceso de integración; evitando las medidas proteccionistas al comercio. De esta forma, el Reino Unido llegó a formar parte del proceso de integración europeo a partir de 1973, con la intención de obtener un mayor crecimiento económico expresado a través de la variación del PIB, la economía del Reino Unido se ha caracterizado por la producción de mercancías que han pasado por un proceso de transformación, principalmente por los avances tecnológicos proporcionando mayores réditos económicos para la economía británica. Por lo cual, enfatizar en un modelo aperturista permite un mayor dinamismo para la economía, generando una mayor oferta laboral, como mejores condiciones en materia de competitividad, estimulado el consumo privado de los hogares residentes. La aplicación de una metodología mixta sustentada en datos cuantitativos permite llegar a resultados objetivos sustentados por datos históricos a través de una serie de tiempo, a partir de la elaboración de bases de datos interpretados mediante programas informáticos como lo son Excel y Stata.

Abstract

This investigation work answers the next question: Did the European Integration provide a higher level of economic growth in the United Kingdom? For that purpose, it's fundamental to know the regional integration theories, precisely the neoliberal approach since currently, European Union holds an integration block formed by 27 states, these states converge through supranational institutions such as the European Commission; this entity is in charge of the commercial negotiations with states outside this integration process.

Consequently, according to the statements of Bella Bellasa based on economic integration, a common market is formed within the European continent, which has the purpose of guaranteeing the free movement of goods and services for the states that are part of this integration process; thus avoiding trade protectionist measures.

Thereby, the United Kingdom became part of the European integration process from 1973 with the intention of obtaining greater economic growth expressed through the variation of GDP, the United Kingdom's economy has been distinguished by the production of goods that have a transformation process, mainly due to technological advances providing greater economic returns for the British economy.

Therefore, focusing on an openness model allows greater dynamism for the economy, generating a greater labor supply as better conditions in terms of competitiveness, stimulating the private consumption of resident households.

Using a mixed methodology supported by quantitative data allows reaching objective goals supported by historical data through time series, helped with the elaboration of databases interpreted by computer programs such as Excel and Stata.

Introducción

La integración regional es una iniciativa adoptada por los Estados para alcanzar objetivos que no podrían ser alcanzados individualmente (Sanahuja, 2009). De esta manera una de las variables más significativas en el proceso de integración es mejorar las condiciones económicas de los países miembros, considerando los efectos de la globalización que generan una mayor interdependencia entre Estados, vinculando los mercados internacionales entre sí.

Los efectos destructivos de la Segunda Guerra Mundial representaron la motivación por lo cual, los países europeos consideraron que era mejor trabajar juntos en lugar de luchar entre ellos. De este modo, el proceso de integración europeo comenzó con seis países que fueron Alemania, Bélgica, Francia, Italia, Luxemburgo y Países Bajos (Unión Europea, 2020).

No obstante, la evolución de la Unión Europea ha presentado constantes cambios a lo largo de su historia; comenzando por el Tratado de París en 1951 se conforma la Comunidad Europea del Carbón y del Acero (CECA), estableciendo una vigencia de 50 años a partir de su suscripción. Posteriormente, los seis países fundadores subscribieron el Tratado de Roma en 1957 dando origen tanto a la Comunidad Económica Europea (CEE), como también a la Comunidad Europea de Energía Atómica (CEEA), entrando en vigor a partir de enero de 1958 sin establecer un período de tiempo para su finalización (Bera, 2016).

En este sentido, tanto la Comunidad Económica del Carbón y del Acero (CECA) y la Comunidad Europea de Energía Atómica (CEEA) establecieron objetivos económicos para lograr impulsar la industria correspondiente al carbón, acero y la energía atómica (Bera, 2016). Para lo cual, los países europeos tenían como objetivo final la consolidación de una industria nacional que les permita mejorar las condiciones económicas de los países miembros y así atenuar los efectos de la guerra en su respectivo territorio.

La Comunidad Económica Europea se centró así en la concreción de objetivos más amplios, tanto a nivel económico como social. En este sentido se buscó un mayor involucramiento entre los países miembros y así poder promulgar la paz y la libertad dentro del territorio europeo (Bera, 2016).

Para lograr tal objetivo “la CEE proponía establecer un mercado común que garantizara la libre circulación de mercancías, servicios, personas y capitales y aproximar progresivamente las políticas económicas de los Estados miembros (en particular las políticas agrícolas, de transporte y comercio)” (Bera, 2016, pág. 3).

Posteriormente, se fueron añadiendo otros Estados por lo cual en la actualidad son 27 países que conforman la Unión Europea considerando el abandono del Reino Unido¹, para ello se establecieron objetivos y valores característicos como son perpetuar la paz en el continente europeo y enfocarse en mejorar la calidad de vida de los ciudadanos, respetando los idiomas y culturas y fortalecer la economía europea con el establecimiento un misma moneda que facilite la negociación entre los países (Unión Europea, 2020).

La Unión Europea toma su nombre a partir de 1992, año en el cual se produjo el Tratado de la Unión Europea en la ciudad de Maastricht, el cual consistía en reformular los tratados fundacionales que se había mencionado previamente. De igual manera, se incluyó la ampliación de estos tratados promoviendo nuevos objetivos, por ejemplo: la protección de derechos e intereses de cada país miembro a través de adjudicar la “ciudadanía de la unión” la cual tenía la función de complementar a la ciudadanía interna de cada país (Bera, 2016).

Igualmente, en este proceso de integración resalta la instauración de organizaciones internacionales, que permitió a la comunidad europea, un mayor involucramiento por lo que progresivamente se fueron conformando sistemas de control como la Comisión europea que establece la aplicación de acuerdos en cada uno de los Tratados, como también el Parlamento Europeo cuyos representantes son elegidos por los ciudadanos (Bera, 2016). De esta forma, se permite tener una mayor objetividad para la toma de decisiones, las cuales tienen repercusión directa en la sociedad civil.

Históricamente, entre 1963 y 1968 se vetó el ingreso del Reino Unido a la Unión Europea, principalmente por la influencia del general francés De Gaulle (1959-1969), el cual consideraba una amenaza a su cuota de poder. Sin embargo, la tercera solicitud de adhesión presentada por el primer ministro británico Edward Heath fue aceptada; dicha negociación empezó a partir de

¹ El Reino Unido representa el primer Estado en abandonar el proceso de integración europeo este proceso se lo conoce como BREXIT, dicha decisión fue propiciada principalmente por la pérdida de soberanía enmarcada hacia instituciones supranacionales. Por lo cual, el Reino Unido considera la opción de trabajar autónomamente para la consecución de objetivos económicos al igual que sociales.

1971. Finalmente, en 1973 el Reino Unido junto con Dinamarca e Irlanda, oficializaron la entrada a la Comunidad Europea.

Coincidentemente, su ingreso se produjo en medio de una prolongada crisis del petróleo a nivel mundial, implicando dificultades en la economía de Europa, por lo que en 1974 fue necesaria la intervención del primer ministro británico Harold Wilson para negociar los términos de adhesión del Reino Unido y de este modo disminuir la contribución financiera que se otorgaba a la Comunidad Europea (De Areilza, 1996).

En la actualidad la Unión Europea simboliza un proceso de integración que llegó a estar conformada por 28 países, incluido el Reino Unido. Este proceso de integración fue admirado por la consecución de sus objetivos como el mantenimiento de la paz, a través de la reconciliación de los Estados miembros, la promulgación de la democracia y el respeto de los derechos humanos, lo que conllevó a que en 2012 recibiera el premio nobel de la paz por su trabajo centrado en mitigar los conflictos al interior del continente europeo mediante la cooperación tanto económico como social de los Estados miembros (Unión Europea, 2020).

Dentro de la economía mundial la Unión Europea tiene un rol protagónico, siendo la apertura comercial el mecanismo a partir del cual consolidó relaciones internacionales con otros Estados que no forman parte de este organismo de integración (Unión Europea, 2020).

Sin embargo, el Reino Unido no parece estar conforme con los resultados alcanzados, por esta razón, el 23 de junio de 2016 se realizó el referéndum en el cual mediante votación popular los británicos decidieron la salida del Reino Unido de la Unión Europea. Cabe señalar que, el protocolo de salida que permitió oficializar la desintegración de los británicos se prorrogó hasta el 31 de enero del 2020. Entre las controversias que generó el referéndum destaca la disminución de los bonos británicos al igual que la pérdida del poder adquisitivo de la libra esterlina británica (BBC, 2016).

Esta investigación se enfocará en analizar objetivamente la dinámica de la economía británica, considerando como elemento aclaratorio que el Reino Unido representa la unión de cuatro Estados como son Inglaterra, Escocia, Gales e Irlanda de Norte. De esta manera se puede realizar un proceso comparativo con relación a dos períodos de tiempo, lo cual permite obtener resultados concluyentes de la influencia de este proceso de integración.

Dentro de las relaciones internacionales los estudios sobre integración regional proporcionan un preámbulo para establecer una relación más profunda entre Estados, a mejorar los procesos comerciales como también el establecimiento de políticas públicas entorno a la seguridad y el mejoramiento de factores sociales como migración o el cuidado del medio ambiente con la finalidad de mejorar las condiciones de vida de la población.

La relevancia y pertinencia de este trabajo consiste en dimensionar los efectos económicos del proceso de integración europeo sobre el Reino Unido analizados a partir de unos datos cuantitativos que se complementarán con unos datos cualitativos, contemplando el dinamismo económico del Reino Unido a partir de 1960 hasta 2016, año en el cual se realizó el referéndum que implicó la separación del Reino Unido de este proceso de integración.

La pregunta principal que guía la tesis se formula de la siguiente manera: ¿De qué manera el proceso de integración europeo proporcionó un mayor nivel de desarrollo económico para el Reino Unido contemplando los períodos de 1960-1972 y 1973-2016? Para llegar a responder dicha pregunta esta tesis se enfocará en primer lugar en analizar las perspectivas conceptuales correspondientes a los procesos de integración; seguidamente se analizará las variables macroeconómicas del Reino Unido alienadas al proceso de integración europeo y finalmente se comparará la evolución del crecimiento económico del Reino Unido tomando como referencia al crecimiento económico de los países que conforman la actual Unión Europea.

De esta manera, el objetivo central de esta tesis consiste en comparar analíticamente los efectos económicos generados por el proceso de integración europeo sobre el Reino Unido en los períodos 1960-1972 y 1973-2016. Tomando como base los aportes sobre la teoría de integración económica de Bela Balassa enfocada en consolidar una unión política completa como el nivel más alto de integración regional.

Del objetivo central del estudio se desprenden tres objetivos específicos. El primero se enfoca en analizar las principales perspectivas conceptuales sobre integración desde una perspectiva eurocentrista. El segundo busca examinar históricamente el comportamiento de variables estadísticas del Reino Unido en torno al proceso de integración europea. Por último, el tercer capítulo analizará la influencia del factor económico (PIB) del proceso de integración europeo sobre el Reino Unido en comparación a dos períodos de tiempo 1960-1972 y 1973-2016.

El estudio de las categorías de análisis enfocadas a la economía del Reino Unido contribuye a demostrar la hipótesis central del estudio que propone que la integración europea proporcionó

mayor desarrollo económico para el Reino Unido. Considerando a la economía británica como uno de los principales estados al interior del proceso de integración principalmente por su capacidad instalada reflejada a través de su crecimiento en el PIB.

El corte temporal que propone este estudio comprende el período 1960-1972, mismo que se sustenta principalmente por ser una década privilegiada en torno al crecimiento económico y comercial de los países europeos; adicionalmente en este período de tiempo florece una mayor integración económica de los países que conforman la comunidad europea dando una mayor importancia a las relaciones comerciales. Por otro lado, en este lapso el Reino Unido muestra interés en participar en este proceso de integración siendo negada su adhesión en dos oportunidades. Por lo cual, durante este período de tiempo la economía británica funcionaba con una mayor autonomía en diversas dimensiones.

El segundo período de análisis corresponde desde 1973-2016 principalmente porque a partir de este año el Reino Unido conformó el proceso de integración europeo juntamente con Irlanda y Dinamarca; acogiendo los lineamientos plasmados anteriormente en el tratado de Roma y con la perspectiva de fortalecer la economía del continente europeo. No obstante, en el año 2016 se produce el referéndum denominado BREXIT en el cual se optó por la salida del Reino Unido de este proceso de integración, generando gran admiración a nivel internacional precisamente por ser el primer Estado que se separa de la comunidad europea. Por tal razón, resulta importante dimensionar la evolución de la economía británica durante este período de tiempo.

Estado del arte

En relación a la Unión Europea y principalmente a la salida del Reino Unido de este proceso de integración, existen varios estudios escritos anteriormente, de tal manera, en esta investigación se van a examinar los estudios realizados en base a la integración regional vinculada a la Unión Europea. Posteriormente se analizará los estudios enfocados al dinamismo de la Unión Europea y finalmente se reflexionará sobre los estudios relacionados con la salida del Reino Unido de la Unión Europea, proceso conocido como BREXIT.

En tal sentido, el texto “Conceptos, teorías y debates sobre la integración regional” publicado Malamud A. (2011) relaciona los conceptos de integración regional, reconociendo las motivaciones que incitan a los Estados para fusionarse entre sí, con la finalidad de alcanzar objetivos colectivos, resaltando la importancia de las instituciones comunes, que tienen la facultad de tomar decisiones vinculantes para los Estados miembros, es así como se atribuye la

formación de la Unión Europea por razones tanto económicas como políticas enmarcados en lograr la reconstrucción de Europa luego de la guerra, como también marcar un precedente para lograr la prevención de otra guerra, por lo que dicha integración sería concebida como un medio para impedir un nuevo conflicto bélico, igualmente Alemania buscó alinearse con este planteamiento principalmente para evitar el aislamiento que los demás Estados podrían generar.

Entre otros estudios en relación a la integración se destaca el texto de “Towards a theory of Economic integration” publicado por Balassa (1966) cuyo objetivo consiste en proporcionar una definición apropiada de integración económica vinculado principalmente con el desarrollo, por lo tanto, el texto considera que la Integración Económica representa un proceso gradual para la eliminación de aranceles y así evitar la discriminación comercial, de esta manera se puede alcanzar varias formas de integración como zona de libre comercio, unión aduanera, mercado común y unión económica completa.

De esta forma la integración proporciona una medida deseable para la eliminación de barreras arancelarias llegando a consolidar un “modelo de integración económica” (Balassa, 1966). No obstante, pese a que las medidas proteccionistas ayudan a precautelar la industria naciente de los Estados, una mayor integración ayuda a diversificar la producción brindando la apertura a nuevos mercados regionales.

Anteriormente se han elaborado estudios relacionados con la integración europea. Malamud & Schmitter (2016) en su obra titulada “La experiencia de la integración europea y el potencial de integración del Mercosur” detallan el funcionamiento de la integración en Europa, argumentando que el proceso de integración se desarrolló de manera pacífica y voluntaria, esto permitió que Unión Europea alcance un desarrollo más significativo con relación a otros bloques de integración a nivel mundial.

La integración pacífica y voluntaria de las naciones soberanas puede proseguir en una multitud de direcciones y generar efectos secundarios y terciarios no imaginados por quienes la pusieron en marcha. Precisamente por tratarse de un acontecimiento poco frecuente, nadie puede predecir hasta donde llegará ni cuáles serán sus resultados. (Malamud & Schitter, 2016, págs. 9-10)

De esta manera, es posible advertir que de acuerdo con el autor la integración regional es el resultado de un proceso. Es por ello por lo que normalmente la integración comienza con un pequeño número de países miembros y en base a la consecución de objetivos se van añadiendo nuevos Estados. Consecuentemente resalta el papel de formar instituciones internacionales, a tal

punto que puedan ejercer decisiones de carácter supranacional orientados a la consecución de intereses comunes de los países.

Con relación a la Unión Europea otro estudio importante es el artículo publicado por Rodríguez & Petrakos (2004), titulado “Integración económica y desequilibrios territoriales en la Unión Europea” cuyo objetivo consiste en analizar el impacto de la integración económica europea sobre los países miembros, es por ello por lo que se presenta las ventajas de este proceso de integración como haber logrado una convergencia en indicadores como inflación, desempleo y ciclos económicos. Sin embargo, también presenta los factores negativos del proceso de integración como se asume que se generan disparidades que reflejan en que varios países tengan mayores beneficios en comparación de los otros Estados miembros.

La evolución tecnológica ha presentado una mayor interrelación a nivel mundial lo que ha implicado una mayor diversificación del comercio al igual que una tendencia de crecimiento favorable para los países industrializados. “La convergencia en los ciclos de crecimiento de los estados europeos contrasta frecuentemente con la evolución de las pautas de crecimiento en otras áreas del mundo” (Rodríguez & Petrakos, 2004, pág. 74). No obstante, las condiciones internas de cada Estado implican que exista desigualdades en torno a factores económicos como sociales entre los países europeos.

Entre los textos más relevantes en relación con la Unión Europea, destaca el libro presentado por la Universidad de Oxford titulado “European Union Politics” cuyas autoras Cini & Pérez (2007) analizan parte del contexto histórico de la formación de la Unión Europea. Posteriormente examina las teorías y enfoques con relación a este tema y de igual forma, se centra en la formulación de políticas aplicadas para los países miembros, como son las relaciones exteriores, las políticas de seguridad territorial, la conformación de la unión monetaria, entre los principales elementos. Por lo cual, este libro presenta un análisis relevante de lo que representa la Unión Europea y la influencia de establecer políticas a favor de los intereses para los Estados miembros.

Otro de los estudios realizados acerca de la integración caracterizada en la Unión Europea es el libro “La Europa que viene: el Tratado de Lisboa” publicado por Aldecoa (2010) referente al éxito de la integración de la Unión Europea, atribuyéndole que se ha mantenido la paz entre los Estados y se ha logrado una mayor cohesión entre ellos. Sin embargo, el contenido del libro se centra en examinar el debate acerca de la Constitución Europea, indicando principalmente la reforma presentada en el Tratado de Lisboa proyectado un nuevo modelo de integración en Europa. El Tratado de Lisboa tiene como finalidad la validación de la Constitución Europea

incorporando una mayor democracia, eficiencia y ser más participativo en el mundo, igualmente el Tratado de Lisboa alude que para solventar los desafíos de la Unión Europea es necesario lograr una mayor integración con mayor voluntad política a fin de hacer frente a las necesidades del continente europeo.

En relación con el estudio de la Unión Europea es relevante el aporte presentado por Solozabal (1995) en su texto titulado “Algunas consideraciones constitucionales sobre el alcance y los efectos de la integración europea” en el cual, basa su análisis en la integración europea con un enfoque legal, para ello, se establece una base jurídica en relación a los tratados internacionales de los Estados miembros. De esta manera, resulta importante la conformación de directivas basados en reglamentos, que son aplicables directamente sin la necesidad de ejecución legislativa, así este texto nos ayuda a entender los efectos de las normas comunitarias de carácter supranacional, en lo cual la Unión Europea constituye una comunidad jurídica respaldada por el poder político.

Entre los estudios relacionados con la salida del Reino Unido de la Unión Europea conocido generalmente como proceso BREXIT, se destacan estudios como el libro de “Brexit Why Britain voted to leave the European Unión” publicado por Clarke, Goodwin, & Whiteley (2017) basando su análisis en identificar las razones por lo que los ciudadanos británicos votaron por abandonar la Unión Europea, enfocándose principalmente en la campaña realizada por el Partido de la Independencia del Reino Unido cuyo objetivo es que los ciudadanos voten a favor de la salida. Este libro proporciona un análisis explicativo con relación a las motivaciones que implicaron el abandono de la Unión Europea, sin embargo, hay que considerar que no es la primera vez que se les pregunta a los ciudadanos británicos la permanencia en este bloque de integración. En 1975 se realizó el primer referéndum en lo que entonces se llamaba Comunidad Europea, en el cual se decidió la permanencia del Reino Unido. No obstante, la postura actual del BREXIT va a generar un impacto significativo no solo en Reino Unido sino también en los otros países que conforman la Unión Europea.

Las críticas en contra del referéndum son notorias en base a la decisión de salida del Reino Unido como se menciona en el artículo “The Brexit vote: a divided nation, a divided continent” publicado por Hobolt (2016) en el cual se considera a Gran Bretaña como un caso atípico en referencia al eurocentrismo, los sentimientos en contra de las personas migrantes. En este artículo se detalla como elemento importante los efectos que genera la globalización estigmatizando que entre las personas que se encontraban a favor de la salida del Reino Unido de la Unión Europea eran las personas menos educadas y por lo tanto fácil manipulable, la población categorizada

como con mayor pobreza y adultos mayores, sin embargo, esto representa solo la percepción de la autora mas no está sustentada en evidencia que pueda ser comprobable.

Por consiguiente, en relación con el referéndum Lanchester (2016) mencionó que la campaña estaba llena de mentiras y tergiversaciones que terminaron por influir en los ciudadanos británicos dividiendo al país en dos. El artículo se basa en críticas como que el Estado destina mayor presupuesto a fines sociales que lo que aportan los ciudadanos británicos, con relación a migración destaca que los inmigrantes en promedio son más jóvenes, mejor educados y más sanos que los ciudadanos británicos. De igual manera, destaca que los argumentos fraudulentos como el aporte de 350 millones de libras otorgados por Gran Bretaña a la Unión Europea, al igual que después de la salida del Reino Unido de la Unión Europea se generaría un trato especial permitiéndole el acceso al mercado único europeo, sin embargo no existen antecedentes de otros Estados que hayan tenido tratamientos preferenciales sin pertenecer al bloque, al igual hay que considerar que el BREXIT representa un tema controversial el cual existen posturas a favor y en contra de apoyar esta medida.

Por lo tanto, una vez revisada la literatura en relación a la Unión Europea y al BREXIT, se puede considerar que no se han hecho estudios relacionados con el análisis de la economía británica en el marco del proceso de integración, por lo que la finalidad de la tesis es analizar históricamente la evolución del Reino Unido considerando el período de permanencia en la Unión Europea entre 1973 al 2016 año en el cual mediante referéndum el Reino Unido deciden abandonar este proceso de integración.

Diseño metodológico de la investigación

El enfoque de esta investigación es mixto, aplicando un modelo explicativo el cual es utilizado cuando lo primordial es una investigación cuantitativa que es complementada con información cualitativa para darle mayor profundidad al análisis (Humui-Sutton, 2013). Se aplicará este método al tomar como base datos cuantitativos en relación con la economía del Reino Unido contrastados con información cualitativa para dar una mayor relevancia a la investigación.

a) Alcance y diseño de la investigación

El alcance de la presente investigación es explicativo, al respecto Hernández Sampieri (2014) menciona: “Los estudios explicativos (...) están dirigidos a responder por causas de los eventos y fenómenos físicos o sociales” (p.95). Por lo que, en este trabajo, se plantea responder la pregunta de investigación a través de determinar los sucesos que implicaron el desarrollo económico del Reino Unido.

El propósito del diseño de la investigación es lograr el cumplimiento de los objetivos de investigación, al igual que comprobar la hipótesis de investigación (Hernández Sampieri, 2014). Para esta investigación se aplicará un tipo no experimental, sin manipular las variables, específicamente el estudio será longitudinal o evolutivo, por lo que el análisis de la investigación se encuentra comprendido entre 1960 a 2016.

Con la finalidad de obtener mayor precisión esta investigación trabajará con toda la población en lugar de una muestra, esto permite evitar que se genere un sesgo en el momento de la recopilación de datos.

b) Fuentes de recolección de datos

Según Hernández Sampieri (2014) la recopilación de datos implica: la selección de variables, el método o instrumento, el cual debe ser confiable válido y objetivo, finalmente la preparación de las mediciones obtenidas. Para esta investigación es necesario la generación de una base de datos en consideración de las variables de estudio siendo el Crecimiento Económico del Reino Unido la más representativa, por lo tanto, se utilizará las bases de datos de: Banco Mundial para obtener datos del crecimiento económico, los componentes del PIB y principalmente la balanza comercial del Reino Unido. La herramienta Trade map proporciona datos específicos de los productos comercializados por el Reino Unido, y finalmente Office for National Statistics que representa la página oficial de datos del Reino Unido que abarca campos económicos y sociales; de esta manera se pretende lograr que los datos sean confiables y permitan un análisis objetivo.

c) Análisis de datos

Los datos estadísticos de esta investigación buscan consolidar un criterio objetivo de la evolución del PIB como el principal indicador para analizar el crecimiento económico de un Estado. Para lo cual es imprescindible comprender la dinámica de los componentes del PIB del Reino Unido

para comprender las razones que impulsan un crecimiento o decrecimiento económico en un año determinado.

El empleo de herramientas informáticas como Excel permiten consolidar la información impartida por bases de datos, favoreciendo el desarrollo de gráficos estadísticos para facilitar el análisis de la información, aplicando diagramas de barras se puede evidenciar la evolución de los datos económicos en un lapso determinado.

El análisis de datos se realizará utilizando como instrumento el programa informático Stata, el cual cumple con los criterios de confiabilidad y validez, posteriormente se llevará a cabo un análisis estadístico descriptivo de las variables del estudio, para finalmente incluir los hallazgos en el desarrollo de la tesis.

Considerando los dos períodos de tiempo y mediante la aplicación de Stata, se aplicará un modelo de diferencias en diferencias estableciendo al PIB de la Unión Europea como una variable de control para dimensionar el efecto entre los dos períodos de tiempo y poder determinar una causalidad entorno a la adhesión del Reino Unido al proceso de integración europeo.

Capítulo I: Marco teórico

Introducción

En general, la integración consiste en un mecanismo mediante el cual los países convergen con la intención de fortalecer sus capacidades, de tal modo que se pueda llegar a la consolidación de objetivos de manera colectiva. Por ello, a menudo se han generado procesos intergubernamentales en los cuales los Estados buscan adaptarse a la conformación de nuevos procesos regionales con la intención de solventar necesidades existentes en cada territorio.

Es por ello que, los procesos de integración regional han sido un factor importante para la continua interrelación entre Estados, de tal modo que dichas alianzas llegan a tener un valor significativo dentro de la política interna de cada país.

El presente capítulo tiene como objetivo discutir en torno al concepto sobre integración vinculado al proceso de integración europeo. En este sentido, es importante mencionar que una sola teoría no puede abarcar todas las perspectivas que se desarrollan en un proceso de integración precisamente por la complejidad en términos económicos y sociales, los cuales sufren alteraciones en base al contexto social en el que suceden, afectando los intereses en relación con la agenda internacional de cada Estado.

Una teoría representa “un conjunto de constructos, definiciones y proposiciones relacionadas entre sí, que presentan una visión sistemática de fenómenos especificando relaciones entre variables” (Kerlinger, 2002, pág. 10). Para este caso de estudio van a existir teorías que sean más representativas en comparación con otras, en relación con la profundidad existente en las variables de análisis y a la perspectiva conceptual en la que se fundamenta cada teoría.

En consecuencia, el capítulo se estructura en tres partes. La primera examinará las categorías de análisis relacionadas a los procesos de integración. La segunda parte describirá los elementos de integración aplicados al proceso integración europeo. La tercera parte contemplará postulados de las principales teorías de integración aplicadas a la integración europea.

Categoría de análisis enfocadas a procesos integración

Históricamente, las relaciones entre Estados han sido un vínculo para el fortalecimiento de alianzas tanto de índole comercial como a nivel social, es por ello que las agrupaciones entre países tienen la finalidad de enfrentar desafíos de manera colectiva, tomando en consideración los intereses propios de cada nación. De esta forma, se pretende distinguir las categorías de análisis que reflejan los procesos de integración.

Los inconvenientes generados al interior de cada Estado proporcionan un preámbulo para la posterior alineación entre ellos. De esta manera, las características geográficas, políticas, económicas, culturales marcan una distinción única para cada Estado; debido a esto, el contexto propio de cada país se ve influenciado por el entorno global y la necesidad de buscar alianzas estratégicas en beneficio de la población (Fawcett, 2005).

“La palabra integración proviene del latín: *integratio* (...) quiere decir renovación” (Conesa, 1982, pág. 3). Mediante el cual, es atribuible el concepto de integración a la conformación de las partes en un todo. Es decir, la agrupación de diferentes Estados con la finalidad de promulgar objetivos colectivos entorno al mejoramiento del bienestar de la población.

Considerando los intereses de cada Estado, la conformación de una sociedad internacional se manifiesta a través de tres concepciones como son: hobbesiana, kantiana y grosciana. De esta manera, se induce una concepción diferente en relación con la conformación de un proceso de integración; tomando en consideración la existencia de un distinto panorama atribuible a cada Estado, según las condiciones sociales y políticas en favor de cada nación.

El pensamiento hobbesiano tiene como supuesto fundamental el conflicto entre Estados, caracterizados por mantener una enorme heterogeneidad entre cada uno, lo que implica mantener diferentes intereses para la consecución de objetivos; es por ello que el pensamiento hobbesiano se opone a la idea de integración argumentando principalmente la discordia en la toma de decisiones que pueden favorecer a varios Estados por encima de otros (Vieira, 2005).

Por el contrario, el pensamiento kantiano emplea como base la concepción integracionista enfocado en lograr un mayor involucramiento de cooperación estatal, asumiendo como válido que los intereses de cada población generalmente son similares, lo que implica que se pueda llegar a concebir una comunidad humana que llegue a tener una mayor legitimidad en el contexto internacional (Vieira, 2005).

Finalmente, el pensamiento grosciano marca una distinción entre el hobbesiano y kantiano, no acepta el conflicto generalizado entre Estados ni tampoco concibe que los intereses de cada población deben ser similares. En consecuencia, establece como primicia una sociedad entre Estados regido a través de instituciones con reglas claramente definidas, lo que ayude atenuar los conflictos que se generen durante proceso. Esto tiene como intención propiciar un mayor involucramiento a nivel estatal (Vieira, 2005).

Las teorías de relaciones internacionales han mostrado diferente relevancia según el contexto en el que se encuentren inmersas. En efecto, posterior a la Primera Guerra Mundial se da el surgimiento del idealismo cuyo máximo exponente es Immanuel Kant, direccionando un nuevo pensamiento enfocado en la creación de una Confederación de Estados a nivel internacional en donde se establezca consensos basados en la razón para solucionar pacíficamente conflictos inherentes entre Estados; promulgar un reparto de poderes hacia las organizaciones internacionales pretende garantizar la paz entre naciones con la finalidad de evitar un nuevo conflicto bélico (Vieira, 2005).

Los idealistas enfocaron los asuntos internacionales bajo un prisma a la vez moralista y legalista; en efecto, ellos consideraban la guerra como un mal moral al que había que poner fin de una vez y para siempre, y pensaban que ello sería posible a través de una organización mundial basada en el derecho. (Miranda, 1986, pág. 93)

El fundamento de este pensamiento se enfocó en garantizar la paz perpetua mejorando las condiciones de seguridad entre todos los miembros de la comunidad internacional. Para ello, se consideró como una alternativa viable impulsar una seguridad colectiva a través del compromiso de diferentes Estados que llegasen a responder de manera colectiva ante cualquier intento de agresión de otro Estado; en efecto, surge la importancia de una organización internacional con carácter impositivo en la toma de decisiones por encima de los Estados-nacionales, con la finalidad de evitar nuevos conflictos entre países (Miranda, 1986).

Por el contrario, el realismo surge posterior a la Segunda Guerra Mundial, resaltando los aportes de Hans Morgenthau al igual que Edward Carr; los cuales concebían una visión diferente de la naturaleza humana, argumentando que el factor decisivo en la toma de decisiones es el poder que cada Estado ejerce en el contexto internacional (Vieira, 2005). De esta forma la teoría realista considera al contexto internacional anárquico en la que cada Estado tiene definido sus propios intereses lo cual imposibilita llegar a una cooperación interestatal.

Es por ello que la concepción de Hobbes establece que el ser humano tiene una naturaleza egoísta que constantemente busca incrementar su poder para poder tener mayor posibilidad de supervivencia en un contexto caótico. En consecuencia, la discordia entre seres humanos se genera por tres categorías como son: la competencia, la desconfianza y la gloria, lo que implica que los seres humanos van a coexistir constantemente en guerras; por lo cual se dificulta proporcionar un sistema de seguridad (Miranda, 1986).

En definitiva, concluyen los realistas, la mejor y quizás única garantía para la paz es continuar luchando indefinidamente por incrementar el poder, para de esta manera tratar de disuadir a los eventuales enemigos de emprender un ataque violento. Las carreras armamentísticas aparecen bajo esta lógica, como intento de lograr seguridad para así poder preservar la paz (Miranda, 1986, pág. 93).

Como ejemplo transcendental de la agrupación interestatal sobresale el proceso de integración europeo, cuyo origen radica a partir de 1945. Tomando en consideración el panorama desalentador generado a causa de la Segunda Guerra Mundial, se configura un modelo de integración que tenía como objetivo central perpetuar la paz en Europa; para ello nace la Comunidad Europea del Carbón y del Acero (CECA), conformada por seis países fundadores que son Alemania, Bélgica, Francia, Italia, Luxemburgo y los Países Bajos (Unión Europea, 2020).

En las relaciones internacionales, la agrupación entre Estados ha favorecido a promulgar una mayor interrelación en ámbitos económicos y sociales entre cada nación. Por ello, resulta importante conocer las perspectivas en torno a las teorías integracionistas. De esta forma, esta investigación aportará elementos aclaratorios enfocados en el proceso de integración europeo mostrando énfasis en la actividad económica y comercial.

Entre los principales componentes que engloban los procesos de integración destaca la cooperación intrarregional. En efecto, Fawcett (2005) considera a la cooperación como un componente importante y a la vez complejo, destacando su importancia para lograr un mayor fortalecimiento de las regiones permitiendo reafirmar los elementos comunes. De esta manera, los miembros que conforman cada región puedan compartir rasgos característicos que ayudan a la conformación de una identidad sólida, que facilite el mantenimiento de un mayor dinamismo entre las partes involucradas. Siendo el regionalismo parte de un proyecto en donde los actores cooperan con la intención de alcanzar intereses comunes.

Los intereses estatales y la ideología política de las naciones representan variables de análisis para lograr una mayor cooperación interestatal y principalmente la afectación en la agenda interna de cada país. No obstante, es necesario mencionar que a nivel regional los países se sienten más atraídos a firmar tratados bilaterales que les permite afrontar necesidades de manera conjunta principalmente por la facilidad en el proceso de negociación generado entre dos Estados. (Rivera, 2014).

Autores como Russett (1967) reconocen que para que exista una integración dinámica debe cumplir tres parámetros como son “proximidad geográfica, interdependencia (especialmente en términos económicos), y homogeneidad; por ejemplo, compartir un mismo sistema económico, religión” (Russett como se citó en Oyarzún, 2008). En efecto, generar alianzas regionales entre países cuyas fronteras se encuentren geográficamente cercanas representa ventajas para la economía local. Tal como, en el sector comercial, lo que se evidencia en la disminución en los costos de envío en comparación con otros Estados en los que el flete de determinados productos implica un valor más alto. Del mismo modo, la especialización productiva de cada país implica una mayor interdependencia tanto para ofertar productos nacionales cuya producción sobrepasa la demanda interna como también la necesidad de importar productos que una economía no esté en condiciones de producir.

Un proceso de integración se fundamenta en la unión de varios Estados. Por tal motivo, resalta la importancia de impulsar un bloque de integración que permita la articulación de necesidades conjuntas para poder sustentarlas de forma colectiva; dicha integración puede ser clasificada en términos sociales como económicos. En relación con el factor económico se destaca la apertura de nuevos mercados proporcionando incentivos para lograr una mayor interrelación comercial entre Estados. Del mismo modo, la integración social tiene como finalidad trascender los constructos de la sociedad como raza y grupos sociales permitiendo un mayor involucramiento social en temas educativos y culturales (Balassa, 1966).

Con relación a los actores estatales, hay que considerar parámetros claves para llegar a la integración, es por ello que Malamud plantea la condición de oferta y la condición de demanda como preámbulo para el establecimiento de vínculos regionales.

Mediante la conformación de un proceso de integración se atribuye las condiciones de demanda: “cuando los actores transnacionales perciben que sus actividades transfronterizas enfrentan altos costos de transacción, demandan a las autoridades nacionales o supranacionales que los disminuyan a través de la cooperación, la coordinación y, eventualmente, la integración regional”

(Malamud, 2011, pág. 225). Para ello, los acuerdos de cooperación implican el cumplimiento de los términos establecidos por los actores involucrados.

Del mismo modo, “las condiciones de oferta remiten a la presencia de liderazgo. Éste se entiende como la capacidad y voluntad de uno o más actores de pagar una parte desproporcionada de los costos requeridos por el emprendimiento regional” (Malamud, 2011, pág. 225).

La integración regional proporciona características que impulsan un desarrollo mediante dos categorías de análisis como es una Integración Negativa o Positiva. “La integración negativa hace referencia al desmantelamiento de restricciones, a los intercambios trasfronterizos y a la distorsión de competencias, mientras que la integración positiva implica políticas comunes que moldeen las condiciones en que funcionan los mercados” (Scharpf 1996, citado en Malamud, 2011 p.221).

La “integración negativa” se basa principalmente en la adopción de políticas de carácter intergubernamental, lo que les permite a los Estados el manejo de las restricciones arancelarias, mientras que la “integración positiva” se fundamenta principalmente en políticas de alcance supranacional con la implementación de instituciones y políticas comunes (Malamud, 2011).

En relación con la integración económica Balassa (1966), desde una perspectiva eurocentrista, proporciona parámetros para fortalecer un nivel más profundo de integración; llegando a considerar a la integración como un proceso mediante el cual, los países llegan a consolidar un mayor involucramiento a nivel internacional. Para lo cual, la integración puede ser comprendida por varios niveles como son: un área de libre comercio, una unión aduanera, la conformación de un mercado común, unión económica completa y finalmente una unión política completa.

Desde esta visión, los Tratados de Libre Comercio (en adelante TLC's) representan la eliminación de las barreras discriminatorias al comercio, permitiendo una mayor circulación de los factores de producción. Un segundo nivel de integración representa la Unión Aduanera caracterizada por mantener el TLC y adicionalmente proponer un arancel externo común para terceros países, posteriormente la conformación de un Mercado Común propone una Unión Aduanera más la libre circulación transfronteriza, de esta forma el proceso de integración económica va evolucionando con el establecimiento de una Unión Económica Completa que representa un Mercado Común más la unificación de políticas monetarias y fiscales para finalmente llegar a consolidar una Unión Política Completa, la cual se caracteriza por tener instituciones y políticas comunes como entidades supranacionales (Balassa, 1966).

De este modo, los estudios de Balassa, han tenido gran importancia con relación a las virtudes que genera un proceso de integración económica; es por ello por lo que entre los beneficios inherentes resaltan:

1. “Obtener mayor eficiencia en la producción, debido, en primer lugar, a la promulgación de la especialización productiva a nivel regional, y considerando la ampliación del mercado, se generan economías de escala, lo que les permite a los productores la reducción de los costos de producción, permitiendo la obtención de mayores réditos económicos” (Balassa, 1966).
2. “Las economías nacionales llegan a ser más competitivas a través del mejoramiento de la posición a nivel internacional; permitiendo una mayor diversificación de productos nacionales” (Balassa, 1966).
3. “En relación con la competencia los productores mejorarán la eficiencia, permitiendo la generación de cambios que van a tener un efecto significativo en la calidad de los productos ofertados, en base a estándares de calidad” (Balassa, 1966).

A través de los procesos de integración nacen las consideraciones para “lograr economías de escala (...), el mayor atractivo consiguiente de la región para la inversión externa directa, el mayor poder de negociación conjunta a través de la acción colectiva, la mayor atención a las políticas sociales y ambientales” (Sunkel, 1998, pág. 2).

En tal virtud, el desarrollo se convirtió en el objetivo central de los procesos de integración, para ello la actual Unión Europea destaca las premisas de erradicación de la pobreza a nivel mundial, como también el mantenimiento de los recursos naturales a través de la protección del medio ambiente. Para lo cual, las instituciones de la Unión Europea se alinearon a los Objetivos de Desarrollo Sostenible impulsado por la Organización de Naciones Unidas (Unión Europea, 2020).

Las limitaciones intrínsecas de cada nación impulsan a los representantes estatales a generar alianzas con la finalidad de mejorar las condiciones de vida de la población; por lo que una variable relevante dentro de toda economía es el desarrollo, término que puede tener varias interpretaciones, pero principalmente esta investigación se enfocará en el desarrollo económico, el cual se lo puede analizar a través de la variación del Producto Interno Bruto (PIB).

El desarrollo es considerado como el factor esencial dentro de toda nación; no obstante, la medición del éste se puede realizar a través de varios niveles como son: el desarrollo global,

regional y nacional, cada uno de ellos va a estar influenciado por las características internas de cada Estado y las decisiones que se tomen en torno a política pública, además no se puede desconocer el rol que tiene la globalización en relación con la política internacional. Debido a esto se pretende a través del desarrollo obtener alternativas para la solución de problemas específicos que atraviesan los Estados principalmente los denominados países en vías de desarrollo, dichos problemas son la desigualdad, problemas derivados de la deuda, como también problemas relacionados a la seguridad (Vivares, 2014). De tal forma, la apreciación del contexto mundial es llegar a generar condiciones dignas para los habitantes locales.

Cada nación se encuentra construida socialmente a partir de diferentes interpretaciones del término de desarrollo, en el cual los actores estatales como no estatales convergen a través de diferentes proyectos políticos, con la característica principal de que se alude a cada región es la enorme heterogeneidad que se desprende de cada Estado (Vivares, 2014).

Entre los inconvenientes generados en relación con el desarrollo a nivel regional sobresale la baja productividad, por lo cual históricamente las economías de los países considerados en vías de desarrollo presentan bajos réditos económicos en relación con países que presentan un nivel avanzado de industrialización (Vivares, 2014). Por esta razón, se aduce una mayor vulnerabilidad a las economías que presentan un bajo nivel en su PIB per-cápita lo que se traduce finalmente un incremento en los niveles de pobreza y desocupación a nivel regional.

Los acuerdos bilaterales han sobresalido principalmente con la firma de Tratados de Libre Comercio que principalmente se enfocan en alianzas comerciales entre un país considerado como desarrollado y otro en vías de desarrollo; dichas alianzas enfatizan la eliminación de medidas proteccionistas al comercio, con la finalidad de establecer un modelo exportador (Quiliconi, 2013).

De tal manera Vivares (2014) considera que la manera óptima de alcanzar un desarrollo colectivo es mejorar los factores correspondientes al bienestar social. Para ello es necesario mejorar las condiciones relacionadas al nivel de vida, como la educación, la salud y garantizar el acceso a servicios básicos para la población local.

Es necesario indicar que las relaciones existentes entre Estados no siempre se presentan en condiciones favorables para las partes involucradas, dado que los Estados poderosos terminan ejerciendo dominio sobre los Estados débiles, a través de agencias que implementan dictámenes favorables a los Estados dominantes. (Acharya, 2014).

El avance de la globalización socio-económica ha promovido las relaciones comerciales; sin embargo, hay que considerar que los efectos provocados por la globalización implican un debilitamiento a las pequeñas y medianas empresas, cuya razón social se mira afectada principalmente por el surgimiento de empresas de carácter transnacional, cuya finalidad se enfoca en la ampliación de mercados y por ende la generación de mayores réditos económicos (Ortega, 2000).

Comúnmente, los avances producidos por la globalización han obligado que el mundo sea cada vez más interdependiente, esto ha generado que a nivel individual las regiones no pueden ser totalmente autónomas y necesariamente acudan a la integración para satisfacer constantemente los requerimientos de la población (Acharya, 2014).

Aplicación de los elementos de integración enfocada al proceso de integración europeo

Ciertamente, el origen de la integración europea consideraba razones económicas como también políticas; entre las razones económicas construyó “la necesidad de cooperación para afrontar la reconstrucción de Europa luego de la guerra, pero también la exigencia, por parte de Francia, de ganar acceso a los yacimientos alemanes de carbón y acero” (Malamud, 2011, pág. 227). Mientras que en las razones políticas se enfocaba en la prevención de otra guerra mundial para lo cual Alemania como actor principal en la Segunda Guerra Mundial formaría parte de este nuevo proceso de integración.

Consiguientemente, se genera el Plan Schuman, en el cual se proponía una alternativa para atenuar la crisis económica y a la vez impulsando la reconstrucción de Europa, impulsando la producción de carbón y acero, generando un mecanismo de cooperación interinstitucional liderada por Francia, en la cual los Estados miembros mantenían intereses comunes basados en mejorar las condiciones económicas de la región. Siendo la Comunidad Económica de Carbón y del Acero (CECA) el primer paso de una Unión Económica y Política (Torres, 2008).

Orientado en mejorar las condiciones económicas para el continente europeo, en 1957 se firma el Tratado de Roma, dando origen a la Comunidad Económica Europea (CEE), la cual pretendía la formación de un mercado común entre los Estados miembros. Es decir, la promulgación de mejorar las condiciones de mercado eliminando las barreras arancelarias dentro de la región, al igual que la libre circulación de personas entre los países que conforman este proceso de integración.

Tomando en consideración los aportes de Balassa (1966) se considera que la conformación de un mercado común representa un nivel medio de integración, para lo cual en primera instancia es necesario consolidar un área de libre comercio posteriormente una unión aduanera para finalmente llegar a un Mercado Común. Por lo cual, este proceso de integración debía superar las fases previas para alcanzar el objetivo establecido.

En consecuencia, los principios adoptados en el Tratado de Roma establecen a la Comunidad Europea el promover un mercado común mediante la aproximación gradual de las políticas económicas que facilite mejores condiciones de desarrollo, pretendiendo mejorar el nivel de vida de los Estados que lo conforman. En este sentido para facilitar el comercio de bienes, se emplea la prohibición de impuestos entre Estados miembros, a la vez establece la conformación de un arancel externo común para terceros países (Comunidad Económica Europea, 1957).

El artículo 12 del Tratado de Roma indica: “Los Estados miembros se abstendrán de introducir nuevos derechos de aduana entre ellos, impuestos de importaciones o impuestos de efecto equivalente” (Comunidad Económica Europea, 1957, pág. 25).

Dichos principios establecidos en el Tratado de Roma se alinean al pensamiento de los teóricos neoliberales los cuales consideran que los obstáculos al comercio exterior como aranceles y gravámenes provocan una ineficiencia en la comercialización de bienes y servicios, por lo que a través de la integración se pretende combatir el proteccionismo estatal. De tal manera que se logre que los mercados regionales sean más competitivos (Frambes, 1993).

De esta forma, en 1968 se da origen a la Unión Aduanera, con la finalidad de facilitar el comercio entre los países que conforman este proceso de integración e impulsando de manera armoniosa los derechos de aduana de mercancías procedentes de fuera de la Unión Europea; mediante el apoyo de las autoridades de cada país se determinó aplicar las mismas tarifas a productos procedentes del resto del mundo (Unión Europea, 2020).

A través del artículo 28 del Tratado de Funcionamiento de la Unión Europea se estableció la eliminación de medidas discriminatorias al comercio como derechos de aduana a las importaciones y a las exportaciones entre estados miembros de este proceso de integración, suprimiendo las fronteras entre países.

Al consolidar esta unión aduanera se ha conformado un territorio único para efectos aduaneros. Por lo cual, se obtienen ventajas tributarias para las mercancías entre países que conforman este

proceso de integración, de igual manera se aplica un arancel externo común para las mercancías que provienen de Estados fuera de la Unión Europea (Comisión Europea, 2020).

“En las fronteras exteriores, las mercancías procedentes de terceros países se gravan con un arancel aduanero común completado por el Arancel Integrado de las Comunidades Europeas (TARIC)” (EUR Lex, 2020, pág. 1). A través de este procedimiento se evita preferencias comerciales entre los países que conforman este proceso de integración, en torno a la adquisición de bienes procedentes del resto del mundo.

Para lo cual, las relaciones comerciales de este proceso de integración se han establecido mediante Acuerdos de Asociación Económica (AAE) enfocados en potenciar el comercio y el desarrollo en la economía mundial utilizando como herramienta la liberación gradual de aranceles al igual que la cooperación vinculada al comercio. Para lo cual, se han establecido normas de origen para las mercancías proveniente de terceros países tomando en consideración la política comercial común, esto tiene la finalidad de garantizar la calidad principalmente de productos destinados al consumo humano como alimentos o bebidas (Comisión Europea, 2020).

Para lograr la reducción de impuestos se optó por realizarlo a través de etapas considerando la fecha de suscripción del tratado. De esta forma: “La primera reducción se realiza un año después de la entrada en vigor de este Tratado; el segundo dieciocho meses después; el tercero al final del cuarto año (...) de la entrada en vigor del Tratado” (p.26). Dando cumplimiento a lo establecido en dicho acuerdo, con la finalidad de garantizar la libre circulación de mercancías entre los países miembros de la Comunidad Europea y así mejorar las condiciones económicas de la Región.

La eliminación gradual de los aranceles es la característica esencial de una “integración negativa”. La cual implica, consolidar un proceso de integración mediante el cual no se interpongan barreras proteccionistas al comercio, dinamizando las relaciones comerciales entre Estados miembros.

Los acuerdos generados dentro de este proceso de integración han mostrado una inclinación promulgando el libre comercio con el objetivo de potenciar las industrias europeas, estimulando el consumo interno; por lo cual, la Unión Europea ha establecido como una de las principales economías en el mundo.

A partir de 1973 se incrementa el número de Estados miembros, siendo Dinamarca, Irlanda y el Reino Unido los nuevos miembros de este proceso de integración, es necesario mencionar que

en los años venideros los intereses en relación con la agenda internacional de cada Estado empiezan a considerar factores sociales, como por ejemplo en 1979 se implantan protocolos para la protección del medio ambiente (Unión Europea, 2020).

Enfáticamente, el crecimiento de la integración europea se puede evidenciar a través de la creación de instituciones supranacionales como el Parlamento Europeo, conformado por diputados electos democráticamente por los ciudadanos europeos, el Consejo de la Unión Europea, que se encuentra conformado por representantes del gobierno de cada Estado miembro y la Comisión Europea, cuyo objetivo se centra en velar por los intereses en conjunto de los Estados miembros. Por lo cual, estas tres instituciones marcan los principios legales aplicados en toda la Unión Europea (Unión Europea, 2020).

También sobresalen instituciones como el Tribunal de Justicia encargado de supervisar el cumplimiento de la legislación europea, el Tribunal de Cuentas cuya función es controlar el financiamiento de la Unión Europea, el Banco Central Europeo, como órgano responsable de la política monetaria y finalmente en relación a la política exterior y seguridad se creó el Servicio Europeo de Acción Exterior (SEAE) encargados de coordinar las acciones exteriores de la Unión Europea (Unión Europea, 2020).

La conformación de instituciones supranacionales permite evidenciar una “Integración Positiva” caracterizada por la aplicación de políticas comunes para los miembros de la actual Unión Europea. De esta manera, la creación de instituciones comunes muestra el nivel de involucramiento de los países miembros en este proceso de integración.

A partir de 1993, una vez culminado la creación del mercado único, permitiendo la libre circulación tanto de mercancías, servicios, personas y capitales, se llega a concretar el Acuerdo Schengen, el cual permite a los ciudadanos pertenecientes a los países miembros de este proceso de integración, poder viajar sin la necesidad de tener un pasaporte. De esta forma, se logró un avance representativo en relación con la integración favoreciendo aspectos como la educación, permitiendo a los jóvenes estudiar libremente en otros países (Unión Europea, 2020).

Por tal razón, Malamud (2011) afirma: “La Unión Europea constituye el bloque regional más avanzado del mundo. Ha superado el estadio de mercado común y se consolida, si bien parcialmente, como unión económica y monetaria, aspirando a transformarse en una unión política” (p.228). Este proceso de integración regional representa un pilar fundamental en la economía mundial y para el fortalecimiento de factores sociales.

Un aspecto importante para mencionar es acerca de la enorme heterogeneidad existente en el continente europeo; de tal manera, estos componentes implícitos de cada país pueden llegar a dificultar el proceso de integración regional. Pese a que Europa se caracteriza por ser el continente más organizado en torno a un proceso de integración, sus diferencias son más marcadas que en otras regiones del mundo, es así que en la gran mayoría de los miembros manejan un lenguaje diferente para comunicarse, por ejemplo, Alemania tienen como lengua oficial el alemán, Reino Unido el inglés, Países Bajos al igual que Bélgica manejan el holandés, Italia tiene como lenguaje el italiano, Francia impulsa el francés, Dinamarca tiene como lengua oficial el danés o España que implícitamente tiene al español como su lengua oficial.

No obstante, esto no representa un obstáculo para el establecimiento de relaciones formales entre los diferentes países. Sin embargo, existen otros componentes que en cierto sentido condicionan el actuar de cada Estado, principalmente resalta los ingresos anuales de cada país medidos a través del Producto Interno Bruto. De tal manera, este indicador nos muestra una diferenciación entre países centrales con mayores recursos económicos contra países periféricos en donde se enlazan los países con bajos recursos económicos.

Esta diferenciación en torno al ingreso de cada país se ha visto ampliamente marcada entre los países con mayores ingresos dentro de la Unión Europea como son Alemania, Reino Unido, Francia, Irlanda y España, frente a los países con menores ingresos como son Eslovenia, Letonia, Estonia, Chipre y Malta. Una de las variables significativas en torno a los ingresos representa su dimensión geográfica y por ende el tamaño de su población; así Hamburgo representa la primera economía entorno a su PIB Per-Cápita seguida por Irlanda y Dinamarca, mientras que Bulgaria es la economía que con menor PIB Per-Cápita dentro de este proceso de integración seguida por Rumania y Croacia respectivamente (Datos macro, 2021).

Los ingresos económicos de cada país han marcado una estabilidad en torno al nivel de vida de sus habitantes; de tal manera, una estrategia óptima para sustentar las necesidades internas de cada país, es mediante el endeudamiento, lo que ha promulgado una mayor desigualdad entre cada Estado, por ende, un endeudamiento agresivo dificulta el accionar de varios países, tal como Grecia, Letonia y Portugal cuya deuda supera el 100% de su PIB anual, por lo que su economía se ve condicionada al pago de la deuda e inclusive el pago de intereses provenientes de la misma (Datos macro, 2021).

Estas variables son un parámetro ampliamente considerado en torno a un proceso de integración, principalmente para conocer las cualidades y limitaciones de los Estados miembros, tomando en

consideración que el panorama actual de varios países puede ser modificado por el contexto social en el que están inmersos.

Por otra parte, la consolidación de este proceso de integración facilitó la cooperación con otras regiones fuera del continente europeo fortaleciendo alianzas en regiones como África, Asia, América Latina y el Caribe propiciando ayuda financiera juntamente con la participación de proyectos de investigación enfocados en mejorar las condiciones sociales de la región (Unión Europea, 2020).

Este panorama nos permite dimensionar la amplitud de las variables que comprende un proceso de integración, basado en los intereses individuales de cada región. En la siguiente sección, se emplea un debate teórico entre las principales teorías de integración que engloba el proceso de integración europeo, actualmente denominado como Unión Europea, enfatizando las variables más representativas que caracterizan a este proceso de integración.

Teorías de integración regional aplicadas al proceso de integración europeo

Las teorías de integración reflejan conocimientos obtenidos en base a la experiencia de hechos suscitados anteriormente. Sin embargo, es complicado distinguir la prevalencia de una teoría con relación al proceso de integración europeo, principalmente por los efectos secundarios y terciarios generados a partir de la adhesión a un bloque de integración. Por esta razón se generan incertidumbres de los posibles resultados futuros (Malamud & Schitter, 2016).

Es necesario mencionar que los intereses y motivaciones de los Estados cambian constantemente con relación al contexto en el que suceden. Un ejemplo de ello es lo sucedido en Europa occidental que en un principio las razones de buscar alianzas regionales estaban sustentadas en precautelar la seguridad, posteriormente se involucrarían temas relacionados a la prosperidad económica y comercial priorizando temas a favor de la conformación de un mercado común. Sin embargo, no existe ninguna garantía de que un proceso de integración pueda ser exitoso, es decir cumplir con los resultados esperados en un tiempo determinado, precisamente por los conflictos que se pueden generar en cualquier momento (Malamud & Schitter, 2016).

Las teorías de integración están conformadas a partir de dos dimensiones de análisis como son la Ontología y la Epistemología que tiene como finalidad determinar su validez dentro de un proceso de integración. En este sentido, ontológicamente la teoría implica la sociabilización de las características de los países miembros y el análisis del sistema interestatal en el que se

encuentran inmersos, mientras que epistemológicamente se centra en evaluar las pruebas reunidas en relación con los procesos de integración, enfocados en acontecimientos políticos, socioeconómicos y culturales (Malamud & Schitter, 2016).

Entre las teorías de integración que llegan a tener un mayor protagonismo y respeto al proceso de integración europeo resaltan las teorías tanto del Federalismo, Funcionalismo, Neofuncionalismo, Intergubernamentalismo liberal y Neoliberalismo. Cada una de ellas presenta una perspectiva diferente con relación al fenómeno de estudio. Por lo cual, subyace la importancia de abordar diferentes perspectivas para establecer el direccionamiento de este proceso de integración.

Federalismo

El federalismo tiene una incidencia significativa en relación con la integración regional cuyo fin radica en garantizar la paz a través de un Estado federal. Oyarzún (2008), refiere la incidencia de un mundo, cada vez más interdependiente, obliga a una asociación basada en respeto, reciprocidad e igualdad, esto tiene el objetivo de crear un pacto federal a través de una sola constitución. Por ello, rechaza una soberanía estatal ilimitada o regímenes autoritarios, en su lugar se promulga un Estado basado en múltiples niveles involucrando ampliamente los requerimientos sociales de la población.

La teoría del federalismo nace con los aportes de Kant el cual basa su análisis en la consolidación de una integración política, en la cual, el nivel de integración se establece en base al compromiso preestablecido por cada Estado enfocados en un afianzamiento acerca de un pacto federal, el cual llegase a sobreponer la soberanía de los Estados a través de una autoridad supranacional (Vieira, 2005).

El federalismo implica un proceso de federalización, tanto como una pauta o estructura. El núcleo de tal teoría es que una federación es una unión de grupos, unidos por uno o más objetivos comunes, enraizados en valores comunes, intereses o creencias. (Friendrich, 1968, pág. 176)

En tal sentido, el federalismo llega a tener una incidencia significativa en Europa posterior a la segunda guerra mundial, considerando el como un factor esencial la transferencia de soberanía de los Estados hacia instituciones supranacionales, con la finalidad de evitar un nuevo conflicto bélico. Por lo cual, para 1948 se conformó la Unión Parlamentaria Europea que tenía como objetivo la consolidar una federación de Estados regidos a través de una Constitución Europea (Vieira, 2005).

Llegar a un nivel de integración en el marco del federalismo va a implicar tener una autonomía de las instituciones supranacionales, las cuales deben tener definidas sus competencias que le permitan actuar de manera óptima para la solución de conflictos. En tal sentido resulta trascendente promulgar una mayor cooperación a través de un orden federal evitando una subordinación que tenga a desestabilizar los principios comunes entre Estados (Guy Héraud 1968, citado por Viera, 2005).

En Europa se ha considerado que la base primordial para el funcionamiento de instituciones y políticas comunes se asentado en el fortalecimiento de la cultura europea, logrando una identidad sólida marcada por valores, creencias y objetivos que permitan establecer los lineamientos de integración a través de políticas comunes para la región (Friedrich, 1969).

En consecuencia, el establecimiento de un régimen federal consiste en un rechazo del dogmatismo considerando que no pueden existir verdades absolutas para la resolución de conflictos, principalmente porque las condiciones sociales no son iguales; adicionalmente se promulga un mayor nivel de compromiso legitimando los órganos de poder para promulgar un orden social, que tenga las garantías necesarias en el contexto que cada Nación cuente con representantes que lleguen a tener una influencia en la toma de decisiones (Brugmans, 1969).

La actual Unión Europea se encuentra conformada por órganos de regulación, entre los principales destacan el Parlamento Europea, Consejo Europeo, Tribunal de Justicia de la Unión Europea. En este sentido, para la consecución de los objetivos es necesario la implementación de Reglamentos que representan actos legislativos vinculantes, que deben ser aplicados a todos los países que conforman la Unión Europea, como el establecimiento de medidas comunes con relación al comercio exterior como la implementación de salvaguardias a países que se encuentran fuera de la Unión Europea (Unión Europea, 2019).

Por lo tanto, la Unión Europea ha tenido avances significativos en el establecimiento de reglamentos, directivas y decisiones en favor de la consecución de los objetivos establecidos por los Estados miembros, sin embargo, no se ha consolidado una constitución única aplicable a los 27 países que lo conforman, ni tampoco se ha llegado a establecer una política exterior común que sea aplicable a los países que se encuentren fuera de este proceso de integración, por lo que no se podría considerar a la Unión Europea a través del federalismo.

Funcionalismo

El funcionalismo nace con los aportes de David Mitrany, se enfoca en construir un sistema universal de paz, considera la incapacidad del Estado-nación para resolver problemas relacionados a las necesidades humanas, por lo tanto asume que gran parte de los temas en la agenda internacional solo pueden ser resueltos de manera técnica y no política como transporte, economía, salud y trabajo, por lo que la participación del Estado debe estar limitada a determinadas áreas como por ejemplo enfocarse a la defensa nacional o asuntos exteriores; dada esta separación de competencias se busca un mayor involucramiento en áreas netamente técnicas, a favor de un mayor desarrollo social (Rodríguez I. , 1996).

Los aportes de Mitrany engloban componentes de un enfoque idealista al considerar óptimo la alineación entre estados con el objetivo de consolidar la paz perpetua y lograr un mayor involucramiento en el contexto internacional; al considerar la incompetencia del Estado-nación para hacer frente a las problemáticas sociales lo que tiende a desencadenar en una guerra bélica (Vieira, 2005).

En consecuencia, el fortalecimiento en áreas técnicas entre diferentes Estados implicaría una mayor interdependencia en el contexto internacional, reduciendo la posibilidad de generarse un nuevo enfrentamiento armado.

De tal manera, (Mitrany, 1933) centra sus estudios en las funciones de una sociedad internacional; especificando, la importancia de separar la cooperación técnica en ámbitos sociales frente a las ramas políticas, lo que derivaría en una mayor eficacia para resolver problemáticas comunes entre los Estados miembros.

La actual Unión Europea, establece varias categorías de carácter técnico entre ellas destaca la iniciativa en contra del cambio climático, para la utilización de energías limpias con bajas emisiones de carbono, de esta manera el sector energético pretende favorecer el aumento de crecimiento económico al igual que el empleo en la región, del mismo modo la Unión Europea plantea iniciativas para garantizar los derechos laborales de los habitantes europeos estableciendo igualdad de oportunidades y condiciones de trabajo justas, a través del fondo económico destinado para fines laborales (Unión Europea, 2019).

Para la actual Unión Europea, el funcionalismo tendría un aporte para explicar en funcionamiento de este bloque de integración, si bien es cierto la mayor parte de temas son de

carácter técnico, las instituciones que lo conforman como el Parlamento Europeo tiene carácter político, enfocados en la legislación de la actual Unión Europea.

Neofuncionalismo

El neofuncionalismo, establece como prioridad a las organizaciones internacionales como un instrumento óptimo para la conformación de un proceso de integración considerando la sesión de soberanía de forma paulatina, lo implica la creación de instituciones de carácter supranacional manejado por una nueva autoridad central. Reconoce la importancia de establecer temas de carácter técnico, pero a diferencia del funcionalismo considera la importancia de los factores políticos para establecer una mayor coordinación entre países. A través de la cooperación técnica en un área determinada, se genera un spillover en temas socioculturales como políticos, comúnmente conocido como ramificaciones o desbordamiento, llegando a tener una mayor relevancia en la agenda de los Estados (Hass, 1970).

Los neofuncionalistas introdujeron la idea de que el ser humano no obraba siempre por razones altruistas, y es por ello que la eficiencia de la integración en numerosas ocasiones dependerá del grado esperado de “beneficios” más bien que de los propósitos. Así, la integración se orientó primero hacia formas de integración económica en lugar de integración política y social, pues los beneficios a obtener en los mercados abiertos al comercio estaban antes del altruismo comunitario. (Vieira, 2005, pág. 253).

Hay que tomar en consideración, que los intereses que mantienen cada estado van a estar comprendidos según el contexto en el que se encuentren inmersos, tal como se muestra en los estudios impulsados por (Lindberg, La dinámica política de la integración económica europea, 1963) el cual analiza la dinámica de la integración europea considerando que las decisiones optadas por cada Estado en los ámbitos sociales van a repercutir en el ámbito político. De esta forma, la Comunidad Económica Europea (CEE) en sus primeros años de funcionamiento impulsó una política agraria común la cual fue aceptada por los seis Estados que formaban parte de este proceso de integración; para lo cual, era necesaria la participación de las instituciones de la CEE, brindando la posibilidad de trabajar conjuntamente para abordar necesidades comunes.

La integración implica que un número de Gobiernos comienza a crear y a usar recursos comunes para comprometerlos en la prosecución de ciertos objetivos comunes y que lo hacen desprendiéndose de ciertos atributos factuales de la soberanía y de la autonomía de la toma de decisiones, en contraste con modos más clásicos de cooperación tales como alianzas u organizaciones internacionales. La integración política puede ser por tanto definida como la evolución en el tiempo de un sistema decisorio colectivo entre naciones (Lindberg, 1970, pág. 650).

Lograr un nivel de involucramiento óptimo entre Estados, brinda una mayor confianza asentado en las organizaciones internacionales lo que permite pensar en un bienestar colectivo por encima del bienestar individual, lo que posteriormente genera una mayor articulación en la toma de decisiones enfocado en ámbitos políticos.

Ciertamente, la cooperación técnica tiene implicación para lograr una mayor integración regional. Como se refleja en la evolución de Europea Occidental al pasar de la Comunidad Europea del Carbón y Acero (CECA) a un desbordamiento con la creación de la Comunidad Económica Europea (CEE) y posteriormente a la Comunidad Europea de Energía Atómica (CEEA) (Hass 1958, citado por Oyarzún, 2008).

Mediante la aplicación de políticas comunitarias, aplicadas por las instituciones centrales de la (CEE) se podía evidenciar la generalidad de un desbordamiento a otras áreas de carácter social como político. Por lo cual, siempre se genera una ventaja favorable para los gobernantes y la sociedad civil de cada territorio (Lindberg, La dinámica política de la integración económica europea, 1963).

En tal sentido, para la década de los años setenta los teóricos neofuncionalistas centraron su análisis en una transferencia de la legitimidad de autoridades para la toma de decisiones por encima de transferencias relacionados competencias fácticas de cada gobierno; lo que permite corroborar el grado de involucramiento entre Estados (Vieira, 2005).

Los aportes de Nye proporcionaron un panorama incluyente; en el cual, se consideró la participación de diferentes grupos de interés en la conformación de un proceso de integración, incorporando a políticos o grupos sociales que mantengan una participación en un modelo integracionista, lo que permitirá una mayor legitimidad en la conformación de dicho proceso (Nye, 1970 citado por Vieira, 2005).

En la actualidad, para la Unión Europea el neofuncionalismo llega a tener gran relevancia en el proceso de integración, considerando el abordaje de temas sociales como el turismo, mediante la conformación de la zona Shengen que permite la circulación de personas libremente. Otro aspecto, de principal importancia en la integración europea es la conformación de instituciones internacionales como es el Banco Central Europeo el cual se encarga del manejo de la moneda siendo el Euro la divisa oficial. Actualmente, el 70,3% de los países que conforman la Unión Europea reconocen al euro como moneda oficial. Por lo cual, no se ha llegado a un consenso

total, mediante el cual los Estados puedan involucrarse en todos los temas que confieren a este proceso de integración.

Intergubernamentalismo Liberal

Entre las teorías más representativas se destaca el Intergubernamentalismo Liberal, la cual concibe a la integración como el resultado de la decisión de Estados cercanos, establece la cooperación para solventar las necesidades de los principales actores nacionales, con la intención de fortalecer el poder estatal. Para ello el principal condicionante del proceso de integración es la interdependencia económica, implicando la liberalización comercial permitiendo aumentar el dinamismo del comercio exterior y así lograr mayor diversificación de productos como de productores permitiendo incentivar el comercio; los representantes de esta teoría consideran a las instituciones internacionales como vínculo para alcanzar acuerdos entre los Estados, mas no pueden tener carácter autónomo en la toma de decisiones (Malamud, 2011).

El Intergubernamentalismo liberal difiere con los elementos de la teoría realista, en la cual se especifica que el equilibrio de poder en un sistema anárquico se fundamenta en la en el nivel jerárquico de cada Estado plasmado en el sistema internacional, considerando que se puede llegar a un nivel de integración influenciado por el poder relativo de los Estados que tengan a converger en la elaboración de políticas nacionales (Vieira, 2005).

Esta hipótesis de la convergencia de preferencias sostiene que una condición necesaria para nuevas políticas comunitarias o procedimientos decisorios más centralizados es la convergencia de preferencias de los Gobiernos sobre política económica, por razones que no resultan principalmente de políticas comunitarias previas o de las presiones de la economía política mundial. (Keohane & Hoffman, 1994, pág. 240)

Para lo cual, el Intergubernamentalismo Liberal marca una distinción asumiendo la naturaleza del pensamiento humano como racional; lo que implica que los representantes estatales analizan a los procesos de integración como un mecanismo mediante el cual se pretende maximizar beneficios y minimizar costos (Vieira, 2005).

Los Estados representan el principal actor enfocado en promover la cooperación promulgando la interdependencia económica, como una condición necesaria para el proceso de integración. De tal manera, la liberalización económica llega a tener incidencia en la magnitud del comercio exterior (Malamud, 2011).

La actual Unión Europea ha establecido un libre comercio entre sus países miembros llegando a la consolidación de un mercado único, y se encuentra a favor de lograr una apertura del comercio

mundial, lo que le permitió una mayor diversificación de su economía al contar con socios alrededor del mundo. De igual manera, ha mostrado su apoyo a la Organización Mundial del Comercio para el establecimiento de normas del comercio mundial y eliminación de obstáculos al comercio entre países (Unión Europea, 2019).

En este sentido la Unión Europea se alinea con la teoría del Intergubernamentalismo liberal al establecer una interdependencia entre los Estados miembros al igual que la liberalización comercial, lo que produjo la creación del mercado único europeo, sin embargo, esta teoría no considera la creación de órganos supranacionales que impliquen una pérdida de soberanía para los Estados miembros; lo que la Unión Europea discrepa radicalmente es que se ha creado el Banco Europeo en búsqueda de establecer una moneda única para todos los Estados que lo conforman, actualmente el Euro ha sido aceptado como moneda oficial por 19 de los 27 países que conforman este proceso de integración.

Enfoque neoliberal

Fue establecida con el objetivo de promulgar mayores beneficios al comercio internacional, por esta razón se profundiza el tema del libre comercio con la finalidad de optimizar recursos tanto naturales, humanos como tecnológicos, para ello la complementariedad de los Estados es fundamental para alcanzar un nivel de integración más sólido. Para lograr una mayor interrelación comercial, no es factible el establecimiento de barreras arancelarias, dado que el proteccionismo nacional impide el libre movimiento de bienes y servicios, al igual que la soberanía de los Estados, representa otro impedimento en relación a la integración regional por lo que los teóricos neoliberales sostienen la importancia de establecer instituciones internacionales de carácter supranacional, mismas que se encuentran enfocadas en lograr un mayor desarrollo y de esta manera lograr un mejor nivel de vida para la población (Frambes, 1993).

El comercio de la actual Unión Europea representa uno de los pilares fundamentales que sostienen este proceso de integración, es por ello que el comercio exterior representa más del 30% del Producto Interno Bruto, siendo la Unión Europea la encargada de establecer vínculos comerciales con otros países o regiones, por lo tanto la Unión Europea se encuentra activamente relacionada con las industrias y las empresas de exportación de modo que puedan tener acceso a otros mercados bajo condiciones equitativas basados en la filosofía de un comercio mundial abierto y justo (Unión Europea, 2019).

Entre los objetivos de la Unión Europea se plantea el consolidar una fuerte economía europea, para esto es importante lograr un mayor dinamismo de los mercados nacionales y externos por lo que la teoría neoliberal basa su análisis en temas relacionados a la apertura comercial explícitamente en contra del proteccionismo estatal. Sin embargo, la agenda de la Unión Europea es muy amplia por lo que aborda temas que llegan a ser secundarios para los neoliberales como el medio ambiente, para los cuales los gobernantes han establecido la política medioambiental europea hasta 2020, considerando estas normativas medioambientales entre las más estrictas del mundo (Unión Europea, 2019).

la integración europea fue una serie de adaptaciones racionales por parte de los líderes nacionales a las constricciones y oportunidades provenientes de la evolución de una economía mundial interdependiente, del poder relativo de los Estados en el sistema internacional y del potencial de las instituciones internacionales para reforzar la credibilidad de los comprometimientos interestatales. (Maravsik, 2013)

En tal sentido, se interpreta que entre los 27 países que conforman la Unión Europea considerando la salida del Reino Unido a partir del 31 de enero de 2020, el crecimiento económico representa uno de los intereses primordiales que persiguen los países europeos, es por ello que la teoría neoliberal es una de las más representativas en búsqueda de alcanzar el desarrollo económico de los Estados miembros, considerando que uno de los factores por lo que fue creada fue la reactivación económica de Europa Occidental luego de la Segunda Guerra Mundial.

Las perspectivas teóricas nos revelan la finalidad de la creación de un proceso de integración, tomando en cuenta, la volatilidad en los intereses de los Estados miembros condicionados en base a su contexto social, afectando los objetivos planteados previamente a nivel regional. En el siguiente capítulo se mostrará la aplicación conceptual de los términos empleados en los procesos de integración enfocando principalmente a la actual Unión Europea.

	FEDERALISMO	FUNCIONALISMO	NEO-FUNCIONALISMO	INTERGUBERNAMENTALISMO LIBERAL	NEOLIBERALISMO
OBJETIVO DE INTEGRACIÓN	Garantizar la paz a través de un Estado Federal basado en una única constitución.	Sistema universal de paz, conformación de un proceso de integración. En el cual, los Estados convergen para la resolución de conflictos de manera técnica.	Consolidación de un proceso de integración sólido, que abarque temas de carácter técnico como político que refleje beneficios tanto económicos como sociales para cada Estado.	Integración basada en la interdependencia económica. Implicando, un mayor dinamismo para el comercio (maximizando beneficios y minimizando costos).	Beneficios comerciales a través del libre comercio favorece en la optimización de recursos naturales humanos como tecnológicos.
CONCEPCIÓN DE ORGANIZACIONES INTERNACIONALES	Proceso de federalización. Para lo cual, los Estados transfieren atributos soberanos hacia instituciones supranacionales.	Cooperación basada en temas técnicos entre Estados diferenciándolo de temas políticos. Para lo cual, no es necesario la creación de instituciones supranacionales.	Reconoce la importancia de las organizaciones internacionales, lo que permite generar spillover (ramificaciones) en temas socioculturales como políticos.	No considera importante la creación de organizaciones internacionales dado que dichas organizaciones no pueden obligar a los Estados en la toma de decisiones.	Acepta la incidencia de organizaciones internacionales enfocadas en proporcionar un mayor desarrollo económico.
VARIABLES CLAVES DE LA INTEGRACIÓN	Respeto, reciprocidad, igualdad y fortalecimiento de una identidad.	Cooperación, Involucramiento en objetivos comunes como sociales como económicos.	Cooperación, beneficios mutuos, legitimidad de autoridades.	Intendencia económica condición necesaria para la cooperación.	Integración económica, Potencialización del comercio.
TESIS DEL BENEFICIO MUTUO DE LAS RELACIONES INTERNACIONALES	Mediante un proceso de integración, se establecen lineamientos que los Estados se encuentren en la obligación de cumplir, garantizando objetividad en los procesos.	La concatenación de categorías comunes de carácter técnico que pueden ser sustentada por la armonía entre Estados otorga beneficios mutuos entre Estados.	El grado de beneficios para cada Estado determinará el nivel de involucramiento en el contexto internacional.	La conformación de alianzas económicas, permite un mayor intercambio de mercancías, proporcionando una mayor demanda para el comercio nacional.	A través de la eliminación de las medidas discriminatorias al comercio como gravámenes y aranceles permite un mayor dinamismo entre países lo que se refleja en mayores beneficios económicos.

Conclusiones

La conformación de alianzas regionales permite afrontar desafíos de manera colectiva, es así que problemáticas como seguridad social, salud, medio ambiente llegan a tener gran validez durante el establecimiento de un proceso regional. De igual manera, uno de los objetivos comunes radica en mejorar las condiciones en base al comercio; por lo cual comúnmente se han llegado a establecer estrategias regionales que optimicen las relaciones comerciales con la finalidad de obtener mayores réditos económicos para cada Estado.

A través de las perspectivas conceptuales de integración se puede dimensionar la consecución de objetivos colectivos; a tal punto que generar un mayor involucramiento tanto en materia comercial como a nivel social, a través de una mayor interdependencia se genera una paulatina pérdida de soberanía lo que implica que se deban cumplir con ciertas condicionalidades enmarcadas en cada acuerdo regional como la disminución de medidas discriminatorias al comercio o el cumplimiento de acuerdos para el cuidado del medio ambiente.

Normalmente se considera a los procesos de integración solo en virtud de la consecución de objetivos económicos. Sin embargo, un proceso de integración puede abarcar mayor cantidad de temas sociales. Mediante la conformación de instituciones supranacionales que les permitan hacer frente a nuevos desafíos. Como por ejemplo la implementación de políticas comunes para encontrar de la contaminación ambiental impulsada por la Unión Europea, de esta forma la cooperación impulsada por los Estados miembros hace prevalecer la importancia de factores sociales en la agenda internacional.

Entre las principales consideraciones de la conformación del proceso de integración europeo sobresale el mantenimiento de un sistema de paz al igual que la reconstrucción del continente europeo. Sin embargo, en un corto período de tiempo se llegó a la formación de un mercado común, en la cual intrínsecamente los Estados ceden parte de su soberanía al no poder imponer gravámenes al comercio exterior. En Europa sobresale la conformación de un proceso de integración sólido llegando a tener gran importancia en el contexto internacional, siendo considerado como un proceso formal mediante el cual los Estados se relacionan para la consecución de objetivos comunes, esto implicó que paulatinamente se vayan incorporando nuevos Estados a este proceso de integración en virtud de los objetivos conseguidos previamente.

Pese a la diversidad existente entre las características como religión, idioma o cultura. La Unión Europea se ha consolidado como el bloque de integración más avanzado del mundo fortaleciendo la creación de una Unión Económica y Monetaria conjuntamente con la creación de instituciones supranacionales como el Banco Central Europeo; institución encargada del manejo de la divisa oficial, acogiendo actualmente por 19 de 27 estados que conforman este proceso de integración, lo cual facilita los procesos comerciales entre todos los Estados.

La Unión Europea llegó a posicionarse tanto a nivel económico como social, empleando una agenda de carácter amplio con la intención de solventar los inconvenientes generados al interior de los Estados miembros, adaptando temáticas como ayuda humanitaria, derechos humanos, educación, protección al ambiente y la implementación de programas de salud.

Las teorías de integración han llegado a tener diferente nivel de importancia según el contexto en que se han dado, cada teoría se fundamenta en diferentes categorías de análisis, lo que representa que el objeto de estudio cambie según la perspectiva conceptual. En relación a la actual Unión Europea, las teorías integracionistas se fundamentaron en un pensamiento idealista. Mediante el cual, se propondría alternativas pacíficas para evitar un nuevo enfrentamiento bélico al interior del continente europeo.

Dentro de las teorías de integración el Federalismo representa una de las principales teorías para la conformación de la actual Unión Europea, especialmente por proporcionar una alternativa para la culminación de enfrentamientos a nivel Estatal, considerando a la conformación de un Estado federal basado en una sola constitución por encima de la legislación interna rechazando la noción de una soberanía absoluta en la toma de decisiones de cada Estado. Por ello, las teorías de integración establecen entre sus lineamientos la resolución pacífica de conflictos.

Entre las teorías más representativas de integración regional sobresale la teoría neoliberal, que tiene una inclinación enfocada en la consecución de mayores réditos económicos a través del comercio internacional, considerando que mientras más complementarios sean las economías a nivel regional mejor se desarrollará el proceso de integración, la ampliación de los mercados regionales, brinda a los productores una mayor posibilidad de ofertar sus productos, a la vez que les obliga a ser más competitivos en el sistema internacional. De esta forma se pretende llegar a un desarrollo impulsado a través de las exportaciones.

Capítulo II: Estadísticas de la economía del Reino Unido enlazado al proceso de integración europeo

Introducción

Entre los principales objetivos que se atribuyen a los gobernantes de cada país está el mejoramiento del desarrollo productivo; para lo cual, se toma en consideración las capacidades internas de cada nación, a fin de que puedan optimizar los niveles de producción de cada Estado. De esta forma, se contribuye al crecimiento económico de un país. Realizando la medición a través de la variación del PIB, como el principal indicador para diagnosticar el comportamiento que ha tenido una economía durante un tiempo determinado.

El presente capítulo, busca dimensionar la variación que ha tenido los componentes que conforman el Producto Interno Bruto (PIB) del Reino Unido y su impacto dentro de la economía británica; tomando en consideración para el análisis la adhesión del Reino Unido al proceso de integración europeo actualmente conocido como Unión Europea.

La obtención de un mayor crecimiento económico se establece a través del fortalecimiento de las capacidades productivas. Para lo cual, es fundamental la relación comercial con otros Estados, que tiene como finalidad la obtención de mayores réditos económicos. En este sentido, la conformación de la actual Unión Europea facilita las relaciones comerciales con otros países del Mundo y principalmente la relación comercial interbloque.

En consecuencia, el capítulo se estructura en tres partes. La primera, analizará la importancia del desarrollo aplicado a la economía del Reino Unido. La segunda parte, considerará un análisis histórico en representación del Producto Interno Bruto (PIB) como principal indicador del crecimiento económico. Finalmente, la tercera parte se estudiará los componentes intrínsecos que conforman PIB aplicados a la economía británica.

Crecimiento y desarrollo económico: un análisis histórico con relación a la economía del Reino Unido

La importancia del desarrollo económico está vinculada principalmente con el mejoramiento de las condiciones de vida de la población; es por ello, el propósito de esta investigación busca esclarecer el dinamismo, mediante el cual un Estado optimiza sus recursos financieros y profesionales a fin de incrementar su nivel económico dentro de un contexto establecido. Por lo cual, en esta sección se detallará la evolución del crecimiento económico direccionado a la economía británica; de tal modo, se analizará los datos del PIB comprendidos en el Banco Mundial expresados gráficamente para establecer conclusiones objetivas de la economía británica.

La obtención de un mayor nivel de desarrollo económico requiere mejorar los procesos de producción lo que implica un involucramiento más proactivo de los factores productivos a través del financiamiento de actividades que reflejan un dinamismo de la economía, permitiendo obtener mejores beneficios tanto económicos como sociales (Schumpeter como se citó en Castillo, 2011).

Por consiguiente, Hidalgo Capitán (2011) considera que: “El desarrollo es un proceso de satisfacción efectiva de las necesidades materiales e inmateriales de los seres humanos, que requiere tanto del aumento de la riqueza como (...) de la capacidad de dichos seres humanos para hacer uso de ella” (p.306-307).

La amplitud de perspectivas en base al desarrollo de las naciones se justifica mediante la consecución de objetivos en consideración a las capacidades materiales que cuenta cada nación. De tal manera, Hidalgo Capitán (2011) menciona que la concepción de desarrollo para la escuela neoliberal se expresa como: “proceso de crecimiento sostenido de la economía cuyos beneficios se reparten por la sociedad por medio de la distribución de la renta emanada del mercado” (p.285). Por lo cual, se reafirma el concepto del libre comercio permitiendo el mejoramiento de la productividad de una economía a fin de lograr una mayor competitividad de los mercados.

Del mismo modo, los teóricos estructurales consideran al desarrollo como “proceso de expansión continua del número de sectores que utilizan nuevas tecnologías, cambio en la composición de la producción y aumento de la competitividad y la equidad” (Hidalgo Capitán, 2011, pág. 285). En tal sentido implica que la variable para la concesión de un mayor nivel de desarrollo es la incorporación de nuevas tecnologías a fin de lograr una mayor competitividad a nivel regional.

En consecuencia, para la obtención de un mayor nivel desarrollo económico, se requiere mejorar los estándares de crecimiento económico de la región. Para ello, las políticas públicas implementadas por los gobernantes de cada nación van a repercutir en el comportamiento de los habitantes en torno a la actividad productiva de cada país.

El crecimiento económico representa un “cambio cuantitativo o expansión de la economía de un país. Según los usos convencionales, el crecimiento económico se mide como el aumento porcentual del producto interno bruto (PIB) o el producto nacional bruto (PNB) en un año” (Castillo Martín, 2011, pág. 3). Una de las herramientas utilizadas para facilitar un mayor crecimiento económico equivale a la eficiencia en la utilización de recursos lo que conlleva a un incremento del ingreso per cápita de la población.

Ciertamente, un mayor crecimiento económico trae consigo un mejoramiento en desarrollo humano a través de la ampliación de los recursos materiales. Del mismo modo, incitar un mayor desarrollo humano promueve un mayor crecimiento económico al enfocarse en razón de obtener una población más sana y educada lo que beneficia al desempeño de la economía (Ranis & Stewart, 2002).

Aunque se han generado numerosas críticas en base que un mayor crecimiento económico no se ha enfocado en cubrir las necesidades básicas de la sociedad como la reducción de la pobreza; puesto que, al generarse una distribución desigual de la riqueza ha profundizado mayores niveles de desempleo, la pérdida de la identidad cultural y un consumo excesivo de recursos incluso comprometiendo el panorama para futuras generaciones (Castillo Martín, 2011). No obstante, este indicador macroeconómico sigue proporcionando un mayor nivel de credibilidad en base al estado actual de una economía.

De esta forma, es importante analizar los componentes para el cálculo del PIB, para lograr una mayor objetividad al interior de una economía. Por ello, el PIB se llega a determinar a través de tres fórmulas de cálculo como son mediante el método del ingreso, mediante el gasto y a través de la producción.

El Producto Interno Bruto (PIB) representa la producción final de bienes y servicios durante un tiempo determinado generalmente un año. Por lo cual el PIB es utilizado para “medir la riqueza que genera un país (...), así como la evolución de su economía (...), un país crece cuando su PIB aumenta de un año para otro. Por el contrario, se dice que está en recesión cuando este disminuye” (En Naranja, 2019, pág. 1).

Para fin de esta investigación se utilizará los componentes del Producto Interno Bruto (PIB) a través del método del gasto, el cual consiste en la sumatoria del gasto final de los agentes económicos expresada a través de la siguiente fórmula:

$$\text{PIB} = C + I + G + (X - M)$$

Donde:

C: representa el consumo privado de los residentes de una economía.

I: representa la inversión generada por los agentes económicos.

G: representa el gasto público del gobierno, expresado a través del presupuesto general del Estado.

X: representa las exportaciones de bienes hacia el resto del mundo.

M: representa las importaciones de bienes provenientes de extranjero a fin de cubrir la demanda interna del país.

El PIB puede ser clasificado mediante magnitudes económicas. De tal manera, se puede utilizar tanto el PIB nominal como también el PIB real en consideración a la investigación que se pretenda realizar.

El PIB nominal se caracteriza por presentar el valor monetario de los bienes producidos por una economía, lo cual no permite hacer comparaciones en relación con años anteriores principalmente porque no se contempla la inflación de los mencionados bienes. Es por ello, que para poder hacer comparaciones entre diferentes años se recurre a la información que proporciona el PIB real, el cual toma los precios de un año base para evitar el efecto inflacionario (Montero Castellanos, 2014).

Ciertamente, para efectos de este estudio se empleará el PIB real, primordialmente porque me permite evidenciar la evolución de una economía contemplando el efecto inflacionario. Para lo cual, se recurrirá a la información proporcionada por el Banco Mundial al ser considerada una fuente objetiva cuya información es contrastada; El PIB llega ser de suma importancia para este estudio, al ser un indicador que engloba los principales componentes de una economía como son el consumo, la inversión, el gasto gubernamental y la balanza comercial, los cuales me establecer resultados óptimos con relación a la economía del Reino Unido.²

² El objetivo central del capítulo analizará los componentes utilizados para el cálculo del PIB, como son el consumo, inversión, gasto gubernamental y la balanza comercial, describiendo las variables complementarias que influyen dentro de estas variables categóricas. No obstante, dentro del análisis de estas variables no se cuenta con datos a partir de 1960 lo que representa una limitación en esta investigación.

Estadísticas macroeconómicas en relación con el PIB del Reino Unido

El Producto Interno Bruto representa el principal indicador para analizar la economía de un país; en este sentido el Reino Unido se ha consolidado entre las diez economías más importantes del mundo. Su estabilidad económica le ha permitido mantener bajos niveles de desempleo en relación con otros Estados; de igual forma el Reino Unido ha resaltado por tener excelentes referencias en lo que equivale al Índice de Desarrollo Humano lo que implica que su población llega a tener una excelente calidad de vida, adicionalmente el Índice de Corrupción del sector público ha determinado que sus habitantes mantienen un bajo nivel de percepción de corrupción gubernamental, lo que conlleva a la economía británica a ser un referente a nivel mundial (Datos Macro, 2020).

Históricamente, el Reino Unido ha sido un referente a nivel mundial, implicando a Londres como su capital, se desprende el hecho que Inglaterra llegó a consolidarse como la primera potencia mundial, a través de su expansión territorial como también la conquista comercial, convirtieron a los ingleses en el primer país industrializado del mundo, reafirmando su poder político mediante la imposición de barreras aduaneras cuyos fondos permitieron financiar las guerras de conquista (Fiori, 2009).

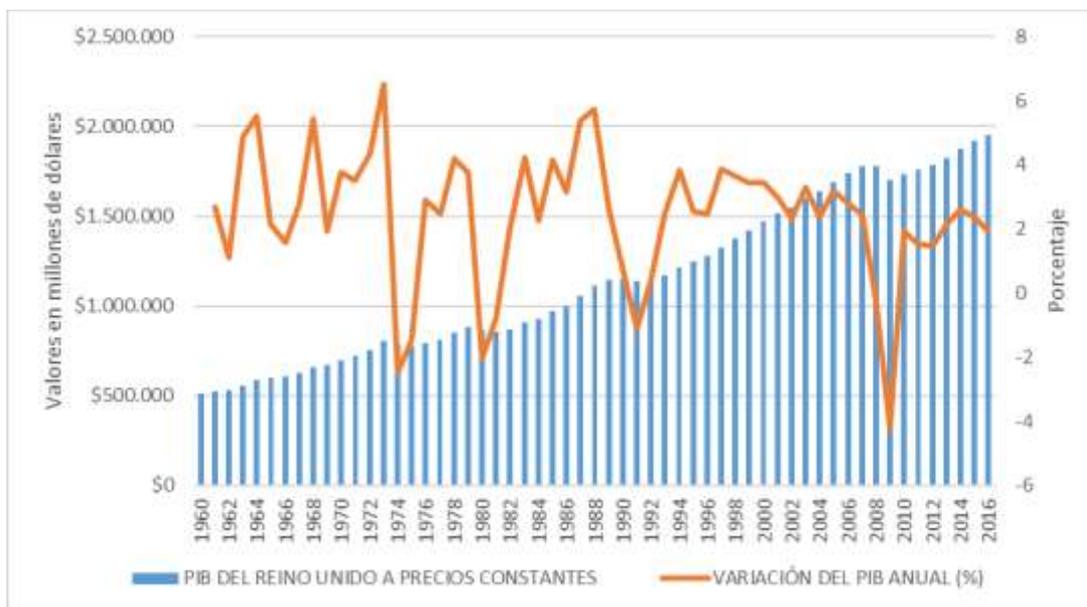
La especialización productiva industrial de Inglaterra, fue un factor primordial para mejorar la competitividad en torno a otros países europeos mejorando su actividad comercial, considerando su posición geoestratégica misma que promulgó el dominio de los mares a través de la flota naval, permitiendo mejorar las condiciones de la economía inglesa puesto que le permitía un mayor abastecimiento de materias primas resaltando el algodón como principal insumo para la industria textil (Keohane, *After Hegemony, Cooperation and Discord in the World Political Economy*, 1984).

La transformación productiva, representa una de las principales iniciativas para la obtención de mayores réditos económicos, permitiendo impulsar el desarrollo local a través de la industria, contar herramientas tecnológicas que permitan, la transformación de materias primas en productos finales va a impulsar mejorar los niveles de crecimiento económico. La variable tecnológica muestra la diferenciación entre economías consideradas desarrolladas con otras economías que forman parte del subdesarrollo. Es por ello, la postura inglesa fue el mejoramiento de las capacidades materiales promulgando una sociedad más competitiva en el contexto internacional.

El PIB muestra una tendencia creciente a partir de 1960, año en el cual el PIB reflejaba un valor de \$ 511.553.311.200, mientras que para el año 2016, el PIB mostró una evolución de casi cuatro veces, llegando a representar \$1.953.665.038.500, por lo que resulta necesario examinar el comportamiento de su economía considerando las políticas gubernamentales que fueron implementadas durante este período.

Gráfico 1

Producto Interno Bruto del Reino Unido. Período 1960 -2016.



Fuente: Data del Banco Mundial (2020)
Elaboración propia

El Producto Interno Bruto del Reino Unido antes de pertenecer a la Comunidad Europea mostraba una tasa de crecimiento en promedio del 3,30%, mientras que a partir de 1973 año en el cual fue aceptada la petición de ingreso hasta el año 2016, año en el cual se realiza el referéndum de salida conocido como BREXIT muestra un promedio de crecimiento de 2,21% con relación al año anterior. En tal sentido, se observa una tendencia creciente, que reafirma a la economía británica entre las principales economías del mundo.

Entre las principales reacciones posteriores al referéndum resalta las declaraciones del gobernador del Banco de Inglaterra Mark Carney, que indicó el período de incertidumbre que se vivirá en el territorio británico; sin embargo, destacó el compromiso por asegurar la estabilidad financiera y monetaria a fin de impulsar la economía, considerando la fortaleza del sistema financiero como una medida para solventar los desafíos futuros de los británicos (Parinte, 2016).

Consumo como componente del Producto Interno Bruto (PIB) del Reino Unido.

El consumo privado representa el gasto final en bienes o servicios ofertados en el mercado, consumido por organizaciones, empresas, familias e individuos para satisfacer sus necesidades. El cálculo de esta variable se la emplea generalmente por el lapso de un año, de esta forma la variable del consumo permite cuantificar el valor final de los bienes finales adquiridos al interior de una economía (Sánchez, 2020). El aumento de consumo permite dinamizar la economía de un país lo que equivale a promulgar la actividad productiva, de esta forma se aumentan las plazas de trabajo, existiendo un mayor circulante económico y por ende se mejora las condiciones de vida de la población.

En consecuencia, el consumo privado en Reino Unido representa el valor más representativo del PIB, llegando a mostrarse incluso hasta por encima del 50% del mismo, esto debido primordialmente a la creciente actividad comercial al interior del país británico.

El consumo al interior de un país se ve condicionado tanto por su capacidad productiva al igual que su demanda interna; en consecuencia, se toma en consideración el crecimiento exponencial en la población de cada nación, al igual que la capacidad de albergar a un grupo determinado de personas proveniente de diferente nacionalidad de forma definitiva o por un lapso de tiempo determinado. Este hecho, se genera en gran parte por los atractivos turísticos como por las condiciones de vida de cada país, promulgando un mayor dinamismo comercial favoreciendo a la industria nacional.

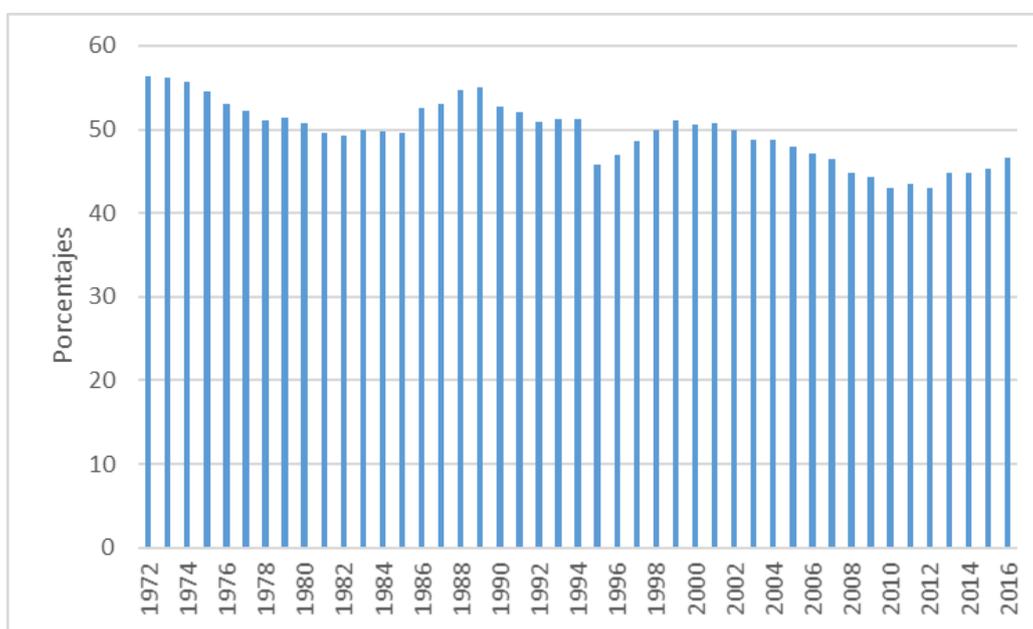
En consecuencia, lo antes mencionado, la actual Unión Europea ha afianzado su proceso de integración buscó implementar un mercado común mediante el cual se pueda promulgar la libre circulación transfronteriza, lo que implica no tener restricciones para la movilidad humana y comercial, siendo el espacio Schengen la modalidad que afiance este proceso de integración europeo.

“El espacio Schengen garantiza la posibilidad de viajar sin restricciones por el territorio de 26 países en los que residen más de 400 millones de ciudadanos” (Comisión Europea, 2015, pág. 4). El espacio Schengen se encuentra conformado por 22 países miembros de la Unión Europea y 4 países fuera de la Unión Europea que acogieron estas medidas para potenciar tanto el turismo como el comercio local.

Sin embargo, Bulgaria, Croacia, Chipre, Irlanda, Rumanía y el Reino Unido son los Estados que a pesar de formar parte de la Unión Europea no conforman el espacio Schengen, esto implica que el vuelo hacia uno de estos Estados se encuentra sujeto a controles fronterizos; no obstante, las políticas migratorias de la Unión Europea conllevan a que sus ciudadanos puedan circular libremente entre los países de la Unión Europea, es decir “cuando un ciudadano de la Unión Europea entra en un Estado de la UE no perteneciente a Schengen, en principio es objeto de una inspección mínima para comprobar su identidad mediante su presentación de sus documentos de viaje” (Comisión Europea, 2015).

Esto implica que el Reino Unido pese a no pertenecer al espacio Schengen se ve influenciado por la circulación de fronteriza, dado que el control migratorio para un Estado no perteneciente a Schengen se enfoca en controles armonizados lo que conlleva a incentivar el turismo y las relaciones comerciales para toda la Unión Europea.

Gráfico 2
Consumo como porcentaje del PIB. Período 1972-2016



Fuente: Data del Banco Mundial (2020)
 Elaboración propia

El aumento nominal del Producto Interno Bruto conlleva a un aumento del consumo en el Reino Unido, en tal sentido es necesario analizar el impacto colateral que ha tenido esta variable sobre el desempleo, al igual que la evolución de la deuda contraída por el país británico, en este

contexto es importante considerar diversificación productiva mediante la incorporación de nueva tecnología, para la elaboración de bienes finales con el objetivo de cubrir la demanda local.

Una de las variables explicativas del consumo privado representa la disminución del desempleo en la región. En efecto, la definición del Banco Mundial, (2020) lo atribuye como: “la proporción de la población activa que no tiene trabajo pero que busca trabajo y está disponible para realizarlo” (p.1). En consideración, la obtención de un empleo se refleja en el aumento de los ingresos individuales de la población, mismos que sirven para atenuar las necesidades de los residentes de una economía.

Gráfico 2.1

Desempleo como porcentaje de la población activa del Reino Unido. Período 1991-2016



Fuente: Data del Banco Mundial (2020)
Elaboración propia

Estadísticamente, la evolución de desempleo desde 1991 hasta 2016 en el Reino Unido en promedio refleja un valor de 6,74% en relación con la población activa, con una tendencia decreciente a partir del 2011. El desempleo del Reino Unido se posiciona inferior a los países que conforman la Unión Europea cuya tasa de desempleo en promedio representa el 9,57% de la población económicamente activa PEA. Estos datos se pueden corroborar con el estudio de Costa, Nieto & Toribio, los cuales mencionan que el desempleo en el Reino Unido en la década de los sesenta era casi inexistente bordeando un valor promedio de 2% llegándose a considerar que la PEA se encuentra en pleno empleo. No obstante, a partir de 1980 las cifras de desempleo crecen llegando a bordear un 12% de la población, principalmente por los efectos de la década de los setenta en los cuales se agudizaron conflictos sociales evidenciados por huelgas de trabajadores; viéndose doblemente afectados por los efectos inflacionarios de los productos.

En este sentido, se indica que el consumo privado se ve influenciado por los bajos niveles de desempleo en la población británica, generando una dinamización de la actividad económica.

En el año 2008, se presenta un escenario complicado para las instituciones financieras, considerando que Lehman Brothers uno de los principales bancos de Estados Unidos se había declarado en crisis, ocasionó pánico en la población mundial. Para ello, es necesario mencionar que las instituciones crediticias mantienen su estabilidad a través del capital de los inversionistas como también de las reservas adquiridas durante el período de funcionamiento de la institución.

En base al contexto mundial los principales ahorristas mostraron gran preocupación al estar en riesgo su capital. Por lo cual, procedieron a retirar el dinero encomendado a las instituciones financieras, la mencionada volatilidad ocasionó una insuficiencia de recursos financieros comprometiendo el funcionamiento de estas instituciones, desencadenando en la crisis financiera mundial (Peteiro Rodríguez, García Iglesias, & Núñez Gamallo, 2010).

El Banco Central Europeo (BCE) implementó procedimientos en base a la política monetaria del Eurosistema como fueron: El otorgar financiamiento con la intención de generar liquidez al sistema bancario a través de bajos tipos de interés especialmente beneficiados por una prórroga de vencimientos entre seis meses a un año (Peteiro Rodríguez, García Iglesias, & Núñez Gamallo, 2010). De esta forma, se pretendía atenuar los impactos de la crisis financiera generando solvencia a las instituciones y por ende una mayor confianza en los ahorristas de cada institución.

Sin embargo, era previsible que esta crisis iba a tener un impacto con relación al desempleo, por ende, en el año 2009 en el Reino Unido el desempleo creció del 5,61% al 7,53% de la población económicamente activa, llegando a representar la mayor variación en base al año anterior, viéndose normalizada a partir del año 2011, año en el cual ya se registra una disminución del desempleo en el país británico.

A partir del 2008 el aumento progresivo del desempleo en el Reino Unido ocasionó una disminución del consumo como porcentaje del PIB, dado la reducción de flujo de efectivo en los hogares residentes se complejizó la denominada crisis financiera mundial, llegando a tener efectos colaterales en los otros socios comerciales del Reino Unido.³

³ Los datos del desempleo obtenidos de la página del Banco Mundial, se establecen a partir de 1991 por lo que el objetivo de utilizar dichos datos se engloba en conocer la tendencia en torno al consumo privado como uno de los componentes del PIB.

La deuda externa llega a tener implicación en base al consumo privado de un país, ya que al encontrarse en mejores condiciones de ingresos provenientes del exterior permite ampliar el margen de consumo e inversión generando un mayor dinamismo de la economía nacional.

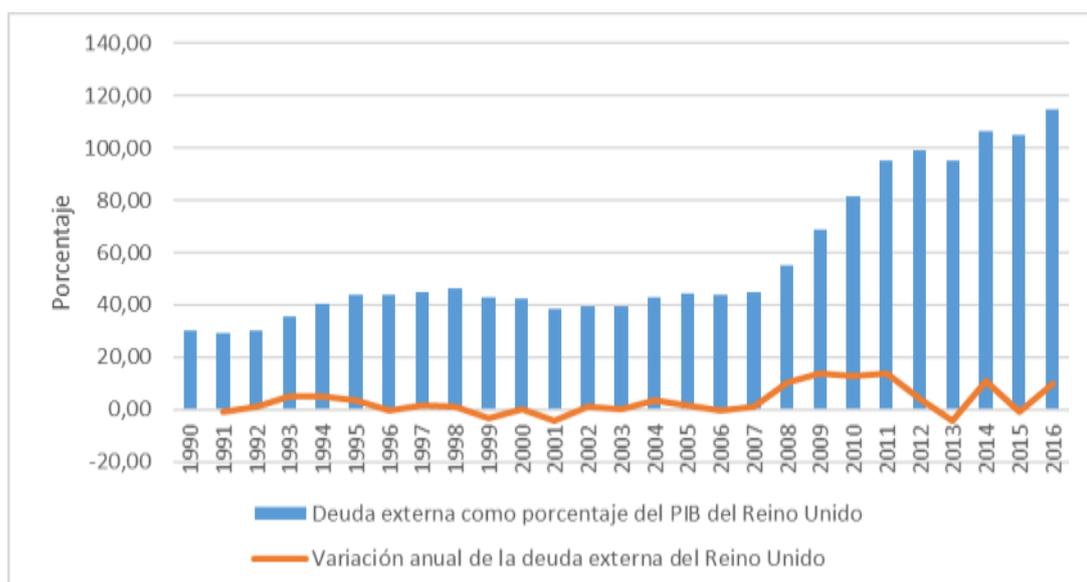
El Banco Mundial, (2020) define a la deuda externa como: “el saldo total de obligaciones contractuales directas a plazo fijo del Gobierno a otros pendientes en una fecha determinada. Incluye los pasivos internos y extranjeros, como dinero, depósitos a la vista, valores excepto acciones, y préstamos” (p.1).

Es necesario destacar que el acceder a financiamiento externo representa una oportunidad para generar mayor cantidad de ingresos permitiendo un mayor desarrollo al interior de un país; para lo cual, se debe considerar la tasa de interés y el margen de utilidad para poder conocer la afectación o rentabilidad generada hacia una economía.

En este contexto, frente a la crisis generada a causa de los mercados financieros el Reino Unido implemento una medida contra cíclica con la intención de atenuar los efectos del desempleo y así poder dinamizar la economía nacional; así se llega a evidenciar un elevado crecimiento en de la deuda externa con relación a años anteriores al 2008, año en el cual la deuda externa representaba el 55,25% del PIB.

Gráfico 2.2

Deuda Externa del Reino Unido. Período 1990-2016.



Fuente: Data del Banco Mundial (2020)
Elaboración propia

El constante incremento de la deuda ha hecho al Reino Unido ha implicado una vulnerabilidad de la libra esterlina provocando una inestabilidad financiera. De tal modo, a partir del año 2014 la deuda externa superó el 100% del PIB, finalmente para el año 2016 la deuda llegó a representar el 114,97% del PIB, siendo un panorama que comprometedor para las futuras administraciones ya que para este año esta nación las obligaciones representan un porcentaje mayor a la producción.

La importancia de consolidar una reactivación económica en el Reino Unido favorece a la obtención de un mayor circulante en el territorio, implicando un mayor nivel de ocupación en la población. Por ende, el consumo privado favorece al mejoramiento de las condiciones de vida de sus habitantes; ciertamente todos los Estados se ven afectados por shocks externos que condicionan las capacidades productivas de cada nación. Por ello, los gobernantes británicos se han visto en la obligación de tomar medidas que permitan atenuar los efectos colaterales del contexto internacional; mediante la ampliación de la deuda externa, lo cual para el año 2008 le atribuyo mayor cantidad de recursos a la economía, permitiendo estabilizar el consumo privado en relación con el PIB del Reino Unido.⁴

Inversión como componente del Producto Interno Bruto (PIB) del Reino Unido

La inversión representa uno de los componentes en el cálculo del PIB de cada país, generalmente se interpreta a la inversión como el capital destinado a mejorar los procesos productivos con la finalidad de obtener un rendimiento en el corto o largo plazo; para ello es necesario mencionar que la inversión puede ser tanto privada como pública, de tal manera esta variable permite analizar el comportamiento de un determinado país en base a su especialización productiva.

En este sentido, la inversión se la dimensiona mediante la Formación Bruta de Capital Fijo con la intención de ser un valor cuantificable en el cálculo del Producto Interno Bruto. Así el Banco Mundial (2020) define como:

La formación bruta de capital (anteriormente, inversión interna bruta) comprende los desembolsos en concepto de adiciones a los activos fijos de la economía más las variaciones netas en el nivel de los inventarios. Los activos fijos incluyen los mejoramientos de terrenos (cercas, zanjas, drenajes, etc.); las adquisiciones de planta, maquinaria y equipo, y la construcción de carreteras, ferrocarriles y obras afines, incluidas las escuelas, oficinas, hospitales, viviendas residenciales privadas, y los edificios comerciales e industriales. Los inventarios son las existencias de bienes que las

⁴ Los datos obtenidos de la deuda externa del Reino Unido se especifican en las bases de datos del Banco Mundial a partir de 1991, los cuales tienen el objetivo de mostrar la incidencia que de este componente dentro del consumo interno.

empresas mantienen para hacer frente a fluctuaciones temporales o inesperadas de la producción o las ventas, y los “productos en elaboración”. (p.1)

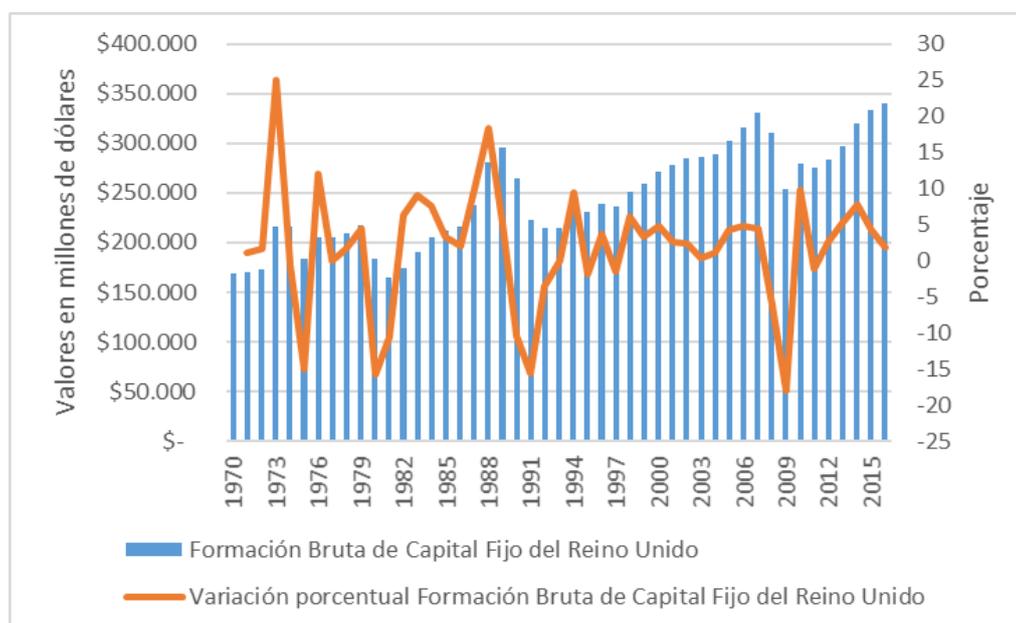
La importancia de esta variable permite dimensionar el crecimiento económico de un país a través de mejorar las condiciones productivas, así el gasto en infraestructura o en bienes destinados a la producción, representan un parámetro para estimular la productividad lo que conllevaría ampliar la oferta de bienes finales y así cubrir la demanda interna de país.

La inversión para cada país se fundamenta en la capacidad de retribuir una mayor cantidad de ingresos a largo tiempo, de tal modo que funciona como un incentivo para dinamizar la economía de cada Estado, generando mejores condiciones de vida para sus habitantes, mediante una mayor oferta laboral y el abastecimiento de servicios de primera necesidad.

“La formación bruta de capital fijo se mide por el valor total de las adquisiciones menos las disposiciones, de activos fijos efectuadas por el productor durante el período contable” (Comisión Europea, Fondo Monetario Internacional, Organización de Cooperación y Desarrollo Económico, Naciones Unidas, Banco Mundial, 2016, pág. 235). En tal sentido, la formación bruta de capital fijo representa el conjunto de bienes y servicios considerados como activos fijos de una institución, para posteriormente ser utilizados para el proceso producción.

Gráfico 3

Formación Bruta de Capital Fijo del Reino Unido. Período 1970-2016



Fuente: Data del Banco Mundial (2020)
Elaboración propia

Hay que considerar que, en caso del Reino Unido, el gasto en inversión alcanzó su máximo porcentual en el año de 1974 llegando a representar el 27,5% con relación al PIB, año en el cual el Reino Unido ya formaba parte de la Comunidad Económica del Carbón y el Acero (CECA) que actualmente adoptó el nombre de la Unión Europea. Sin embargo, este gráfico muestra que el gasto en inversión representa un pilar en la economía de los británicos considerando al Reino Unido como un referente con relación a innovación y tecnología a nivel mundial, es por ello que se asume este rubro como un representante significativo en relación al PIB.

La contracción de la economía a causa del colapso de los mercados financieros implicó que en el año 2009 el Reino Unido registre el menor porcentaje con relación al PIB con el 14,95% y pese a los esfuerzos para la reactivación de la economía hasta el año 2016 la inversión no ha superado el 18% del PIB. Así, a partir de 1970 la inversión en promedio representó 20,29% del PIB, lo que representa la intención del gobierno británico en impulsar los adelantos tecnológicos y así llegar a ser más competitivos a nivel mundial.

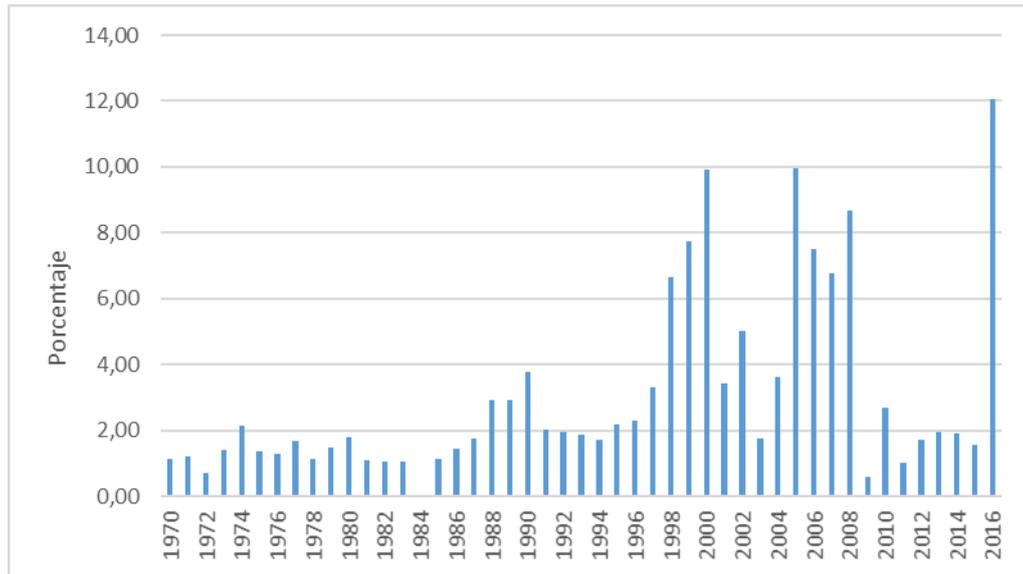
La inversión expresada como la Formación Bruta de Capital Fijo permite una mayor redistribución del circulante para la economía británica. Por lo cual, surge la importancia de canalizar los recursos hacia la conformación de proyectos de inversión que favorezcan la obtención de mayores réditos económicos a corto y largo plazo.

Por otro lado, la inversión extranjera forma parte de la dinámica de un país, en medida que permite la generación de puestos de trabajo y el fomento de la producción de bienes cuyo destino final, puede ser tanto el mercado nacional como internacional. Se toma en consideración que los inversionistas extranjeros buscan la generación de mayor cantidad de ingresos, en consideración de las ventajas impulsadas por la globalización.

“La inversión extranjera directa constituye la entrada neta de inversiones, (...), es la suma del capital accionario, la reinversión de las ganancias, otras formas de capital a largo plazo y capital a corto plazo” (Banco Mundial, 2020, pág. 1).

Gráfico 3.1

Inversión extranjera del Reino Unido como porcentaje del PIB. Período 1970-2016



Fuente: Data del Banco Mundial (2020)
Elaboración propia

Históricamente, la inversión extranjera no ha sido un rubro significativo en torno al PIB del Reino Unido; sin embargo, al generarse la salida de los británicos de la Unión Europea, se empieza a dimensionar un territorio atractivo para los inversionistas externos, en virtud que de generar un ambiente nacionalista en el cual se obtiene una mayor independencia en relación al resto del mundo, es por ello que porcentualmente en el año 2016 la inversión extranjera directa llega a representar el 12% en relación al Producto Interno Bruto del Reino Unido.

En la actualidad, la Unión Europea se ha enfocado en programas a favor de la investigación e innovación, pensando principalmente como un solo bloque de integración le ha permitido ser más competitivos a nivel mundial, siendo uno de los parámetros para contribuir a solucionar varios problemas sociales que atraviesa constantemente la comunidad europea. Bajo esta perspectiva se crean programas plurianuales que son financiados por los organismos de la UE, con la finalidad de mejorar sus condiciones en favor de la ciencia, mejorar la innovación industrial a través del acoplamiento de nuevas tecnologías, buscar soluciones óptimas a problemas sociales como cambio climático y la energía renovable (Unión Europea, 2020).

A través, del conocimiento se pretende ampliar los mercados nacionales al poder desarrollar nuevos productos y servicios para el continente europeo. Para ello la Unión Europea ha implementado programas de apertura al mundo mediante la cooperación internacional esto le

permite tener una perspectiva amplia acerca de los avances sociales y tecnológicos que pueden ser implementados para mejorar las condiciones de vida de la población (Unión Europea, 2020).

La inversión extranjera directa proporciona un mecanismo mediante el cual el Reino Unido ha podido tener mayor cantidad de ingresos provenientes del resto del mundo. De tal manera, atraer a inversionistas extranjeros desemboca en un mayor dinamismo en la economía, como lo es mediante una mayor oferta laboral al igual que mejoramiento de la productividad dentro del territorio; es por ello que tomando como consideración al PIB del Reino Unido como una de las principales economías del mundo, la inversión extranjera ha influenciado en los avances en materia de producción, salud, tecnología y educación lo que conlleva a un mejoramiento en el nivel de vida de la población.⁵

Gasto Gubernamental como componente del Producto Interno Bruto del Reino Unido

El gasto gubernamental representa los gastos operativos de parte de cada Estado, es decir esta variable comprende el gasto empleado en sueldos hacia funcionarios públicos, al igual que la adquisición de bienes comúnmente utilizados para las actividades productivas de cada institución gubernamental, resaltando así la importancia de la planificación anual institucional misma que engloba al presupuesto general del Estado para cada año.

En este sentido, Banco Mundial, (2020) lo define como: “los pagos de dinero por actividades operativas del Gobierno para la provisión de bienes y servicios. Incluye remuneración de empleados (como sueldos y salarios), interés y subsidios, donaciones, beneficios sociales y otros gastos como renta y dividendos” (p.1).

Hay que considerar que la adhesión del Reino Unido a la Unión Europea implicó un mayor gasto gubernamental, dado que entre las políticas de este proceso de integración figura que cada estado miembro debe aportar de manera unilateral tomando en consideración la renta nacional bruta de cada país.

“La Renta Nacional Bruta está compuesta por todos los ingresos que perciben todos los factores productivos nacionales en un cierto período, descontado todos los bienes y servicios intermedios que se han utilizado para producirlos” (Coopera Salud, 2020). Siendo utilizado para medir el

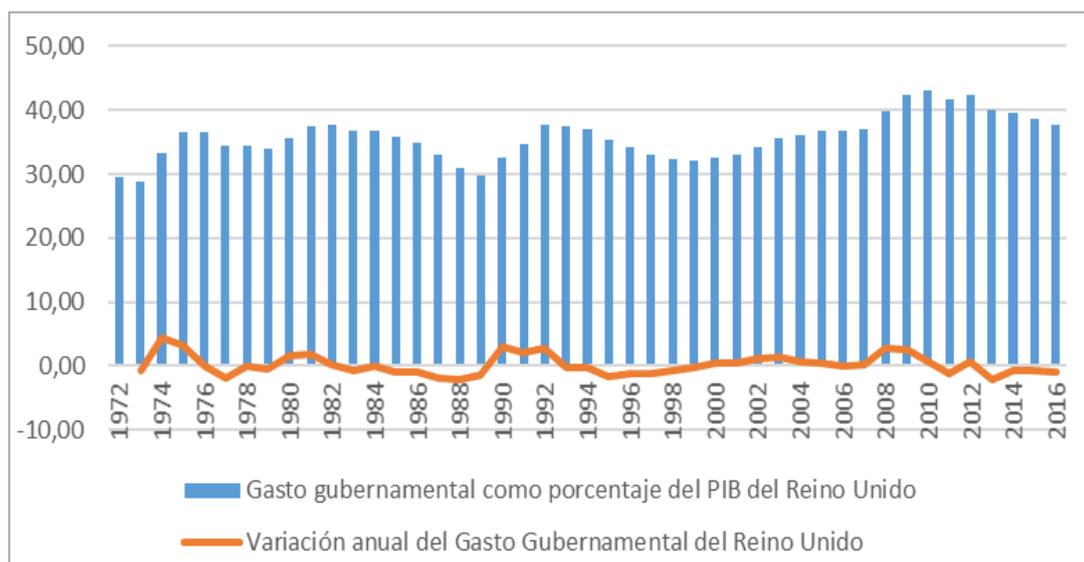
⁵ Los datos obtenidos de la inversión extranjera del Reino Unido inician a partir de 1970, lo que permite analizar su incidencia dentro de la formación bruta de capital fijo (Inversión) como componente del cálculo del PIB.

valor que debe aportar cada miembro del proceso de integración europeo para establecer el presupuesto general de la Unión Europea.

“Las contribuciones nacionales de los Estados miembros son la mayor fuente del presupuesto de la UE y se calcula sobre la base de la renta nacional bruta” (Unión Europea, 2020, pág. 1). Esto implica que proporcionalmente el gasto gubernamental de países considerados con una alta industrialización como es el Reino Unido es superior a países cuya rentabilidad es inferior como es el caso de Grecia.

En este contexto el Reino Unido se consolidó entre los tres países que más contribuyen a la Unión Europea siendo superados por Alemania y Francia. Sin embargo, dentro de la economía británica se ha generado un desbalance entre los ingresos percibidos por pertenecer a este proceso de integración frente a los gastos en relación con las aportaciones de cada país (Agronews castilla y león, 2020).

Gráfico 4
Gasto Gubernamental del Reino Unido. Período 1972-2016



Fuente: Data del Banco Mundial (2020)
Elaboración propia

A partir de este gráfico se evidencia la importancia del gasto gubernamental para el Reino Unido, en promedio a partir del año de 1972 que representa el 35,80% del Producto Interno Bruto anual, siendo a partir del año 2008 donde muestra un mayor incremento, tomando en consideración la disminución generada por el consumo privado, lo que ha implicado un incremento porcentual del gasto público con relación al PIB.

Para el año 2008 el Reino Unido prevalece el rol del Estado aplicando una medida contra cíclica para atenuar la crisis causada por el desplome de los mercados financieros a nivel mundial; es decir para dicho año se optó por incrementar el gasto gubernamental equilibrando el consumo público y privado promoviendo las actividades productivas de la sociedad.

A través, de esta variable se puede evidenciar la dependencia de la economía británica hacia el sector público, llegando a representar en promedio más de un tercio del PIB. Mediante el incremento del gasto gubernamental se pretende mejorar las condiciones de vida de la población británica; mejorando los sectores estratégicos como son salud y educación. Por otro lado, la obtención de mayores recursos económicos evidencia un mayor compromiso con la comunidad europea llegando a tener una mayor solvencia para afrontar desafíos conjuntos entorno al ámbito internacional.

La importancia del gasto público se fundamenta en la administración de la política económica de un país, dado que permite al Estado satisfacer las necesidades de la comunidad mediante gastos en seguridad, justicia social, sistema de salud y educación. En este sentido, la función primordial de cada gobernante implica poder garantizar el acceso a servicios básicos para lo cual se debe invertir en alcantarillados, alumbrado público con el fin de precautelar la calidad de vida de la población (Enciclopedia Económica, 2017).

Exportaciones como componente del Producto Interno Bruto del Reino Unido

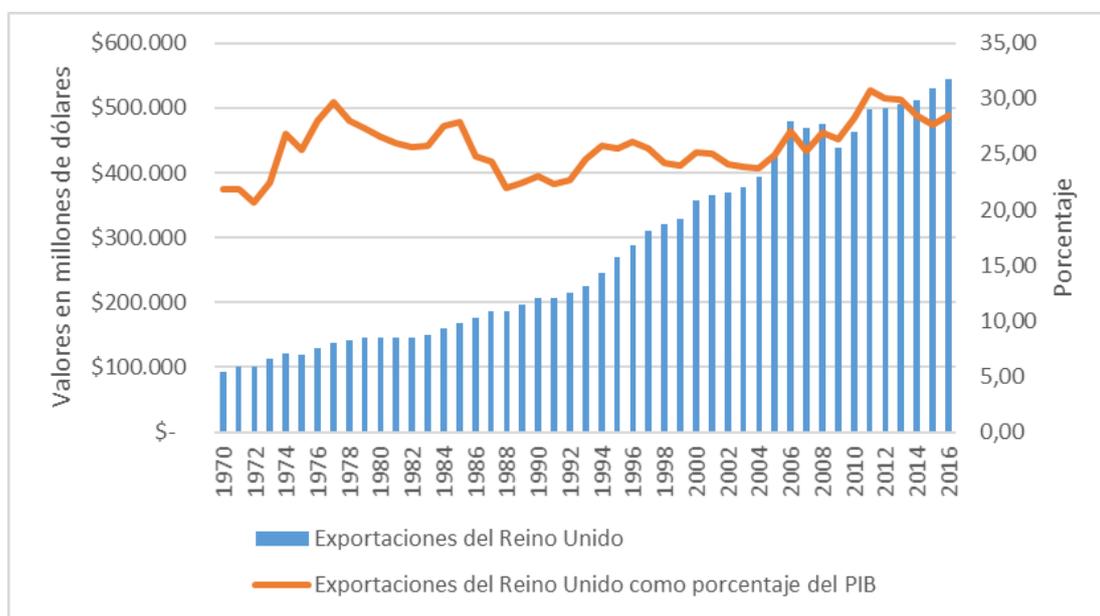
“Las exportaciones son el conjunto de bienes y servicios vendidos por un país en territorio extranjero para su utilización” (Montes de Oca, 2020, pág. 1). Para ello, resalta la importancia de generar ingresos a través de la venta de mercancías, lo cual permite una mayor interrelación con otros países a nivel mundial, permitiendo la generación de ingresos financieros para el país productor.

En tal virtud, el Banco Mundial (2020) define: “Las exportaciones de bienes y servicios representan el valor de todos los bienes y demás servicios de mercado prestados al resto del mundo. Incluyen el valor de las mercaderías, fletes, seguros, transporte, viajes, regalías, tarifas de licencia” (p.1).

Así, el comercio entre países se ha convertido en un factor relevante dentro de toda economía. Por lo cual, surgen las consideraciones en base a la competencia, el valor de adquisición de los bienes y la posterior acumulación de riqueza de cada nación (Ollague, 2019).

Por tanto, las exportaciones de bienes han permitido la ampliación de mercados para los productores nacionales, lo que amplía el margen de producción para cubrir tanto la demanda nacional como también la demanda internacional, permitiendo la generación de puestos de trabajo y ayudando a la dinamización de la economía.

Gráfico 5
Exportaciones del Reino Unido. Período 1970-2016



Fuente: Data del Banco Mundial (2020)
 Elaboración propia

Históricamente, a partir de 1970 las exportaciones del Reino Unido muestran una tendencia creciente, dando en promedio 280.431 millones de dólares equivalente al 25,63% del promedio del Producto Interno Bruto, los efectos de la globalización han implican un mundo con mayor interdependencia, lo que ha promovido las relaciones comerciales entre Estados, siendo en el año 2016 donde el Reino Unido alcanzó el mayor valor de recaudación proveniente de la venta de bienes y servicios con el resto del mundo con un valor de 544.548 millones de dólares representado el 28,44% del Producto Interno Bruto (PIB).

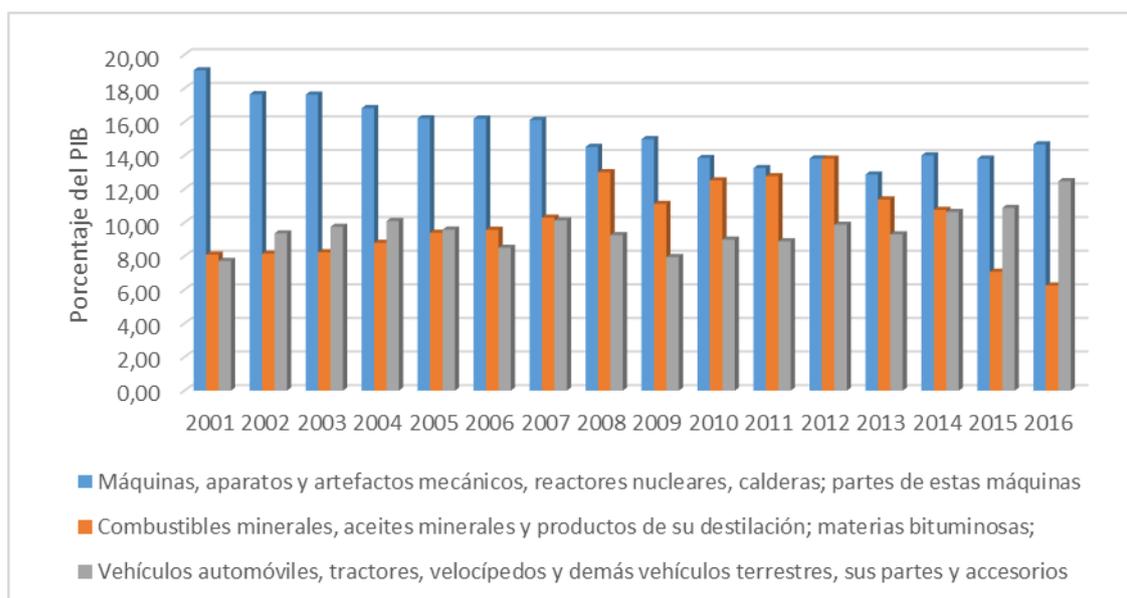
Según datos del Banco Mundial las exportaciones del Reino Unido para el año 2016 llegaron a representar el 28,44% en relación con el Producto Interno Bruto del mismo año, siendo un factor primordial para la dinámica de la economía nacional. No obstante, gráficamente se indica la dispersión de los resultados con relación al PIB por lo cual para el año de 1988 las exportaciones llegaron a representar el 21,93% siendo uno de los valores equivalentes más bajos en el contexto histórico del Reino Unido.

Específicamente las exportaciones tienen una repercusión positiva en el cálculo del PIB principalmente por el aumento de ingresos económicos hacia la economía local; una mayor apertura comercial representa un incentivo para los productores de bienes que han pasado por un proceso de transformación de tal manera que se pueda su comercialización se pueda ver reflejado a través de mayores réditos económicos.

“El Reino Unido los principales productos que exporta son vehículos, oro, productos farmacéuticos, turbinas, al igual que petróleo. Como curiosidad es el mayor proveedor de plásticos aeroespaciales y equipos electrónicos” (Economipedia, 2020, pág. 1).

En tal sentido, se destaca la especialización productiva británica orientada a la comercialización de productos tecnológicos, mismos que cuentan con un valor agregado que permite una mayor retribución económica para el Reino Unido. Es por ello, tanto la recaudación proveniente de ordenadores y vehículos es superior al ingreso de metales preciosos como es el oro o la minería al interior del territorio.

Gráfico 5.1
Exportaciones de productos Reino Unido. Período 2001-2016



Fuente: Trade map (2020)
Elaboración propia.

Las exportaciones del Reino Unido se han caracterizado por la venta de maquinarias electrónicas como lo son computadoras, siendo el rubro más representativo a partir del siglo XX, de igual manera destaca la exportación de combustibles que en el año 2012, llegó a representar el mismo valor porcentual que las maquinarias electrónicas con el 13,8% con relación al Producto Interno Bruto. No obstante, un rubro representativo en la recaudación de ingresos provenientes del

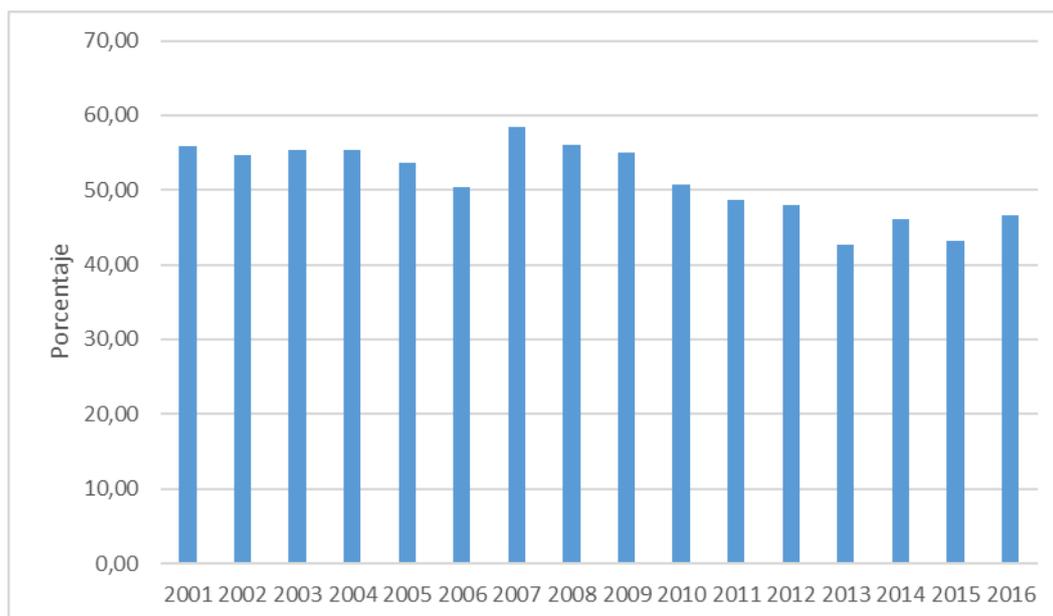
exterior también representa la venta de vehículos, los cuales para el año 2016 alcanzó un valor de \$ 51.311.032 equivalente al 12,47% del PIB.

Tomando en consideración los principales sitios comerciales en los cuales el Reino Unido ha encaminado sus ventas destacan Estados Unidos, Alemania y Francia como los Estados que mayor vínculo comercial han tenido con el país británico (Datos macro, 2020). En tal sentido, la importancia de la recaudación de ingresos provenientes del comercio exterior favorece al crecimiento del Producto Interno Bruto (PIB) y al posterior desarrollo de su Economía.

El fomento de las exportaciones deriva en una mayor actividad productiva en el país británico, tomando en consideración su especialización productiva basada en la exportación de equipos y maquinarias, los cuales implican un valor elevado a causa de su transformación productiva, conlleva un mayor nivel de rentabilidad para el Reino Unido; precisamente por ello, se destaca la inclinación hacia la apertura comercial, el cual permite tener una relación más profunda con nuevas economías.⁶

Gráfico 5.2

Relación Comercial: Exportaciones del Reino Unido hacia la Unión Europea. Período 2001-2016



Fuente: Trade map (2020)
Elaboración propia.

⁶ Los datos obtenidos de la base de datos de Trade Map en relación con las exportaciones por productos del Reino Unido inician a partir de 2001 lo que permite analizar el panorama exportador actual del Reino Unido.

La relación comercial del Reino Unido con la Unión Europea ha logrado consolidarse, llegando a representar el principal destino comercial para la venta de bienes y servicios. Por lo cual, en promedio a partir del año 2001 hasta el 2016 representa al 51.30% de las exportaciones totales del Reino Unido.

Así en el año 2007, las exportaciones hacia Unión Europea llegaron a representar el 58,37% de las exportaciones totales del Reino Unido, porcentualmente siendo el año en el cual refleja una mayor dinámica comercial durante este período de tiempo; por el contrario, para el año 2013 la Unión Europea representó el 42,70% de las exportaciones del Reino Unido, siendo el valor más bajo en comparación a la serie de tiempo a partir del año 2001.

Ciertamente, se puede interpretar un vínculo promulgado de parte del Reino Unido con la Unión Europea; por lo cual históricamente los países que conforman la Unión Europea han llegado a representar uno de los principales socios comerciales para los británicos, permitiendo un mayor crecimiento para su economía.

Del mismo modo, para los países miembros de la Unión Europea las adquisiciones provenientes del Reino Unido a partir del año 2001 representan en promedio el 4.66% de la demanda de bienes y servicios; siendo los primeros años del siglo lo que refleja una mayor dependencia con el Reino Unido. Por lo cual, para el año 2001 las exportaciones del Reino Unido representaron 6.39% de la demanda de bienes y servicios de la Unión Europea. No obstante, la dependencia de la Unión Europea con el Reino Unido ha ido disminuyendo siendo en el año 2016 que las exportaciones provenientes del Reino Unido hacia la Unión Europea llegaron a representar el 3.67% de la demanda de bienes y servicios de los países que conforman la Unión Europea.

La economía británica ha logrado impulsar su industria local proyectándose hacia la ampliación de mercados con la finalidad de obtener mayores réditos económicos. Es por ello, que al pertenecer a la Unión Europea se logró facilitar una interrelación comercial con otros Estados del continente europeo promulgando la eliminación de medidas discriminatorias al comercio lo que permitió un mayor dinamismo de la economía, permitiendo un crecimiento más promulgado del PIB por habitante.⁷

⁷ La relación comercial entre el Reino Unido con la Unión Europea se fundamenta en los datos obtenidos en la base de datos de Trade Map con la limitante que los datos publicados comienzan a partir del 2001. No obstante, estos datos permiten evidenciar la interrelación que existe entre estas economías.

Importaciones como componente del Producto Interno Bruto del Reino Unido

“Las importaciones son el conjunto de bienes y servicios comprados por un país en territorio extranjero para su utilización en territorio nacional” (Kiziryán, 2019, pág. 1). Ciertamente, todos los Estados tienen la necesidad de adquirir bienes y servicios que cuentan con características diferentes ya sea por su valor agregado, su proceso de fabricación o el valor de venta al público, lo que implica que comúnmente los países interactúen entre sí para generar un intercambio comercial que sea beneficioso para la economía de cada país.

Las importaciones de bienes y servicios representan el valor de todos los bienes y otros servicios de mercado recibidos del resto del mundo. Incluyen el valor de las mercaderías, fletes, seguros, transporte, viajes, regalías, tarifas de licencia y otros servicios tales como los relativos a las comunicaciones, la construcción, los servicios financieros, los informativos, los empresariales, los personales y los del Gobierno. Excluyen la remuneración de los empleados y los ingresos por inversiones (anteriormente denominados servicios de los factores), como también los pagos de transferencias. (Banco Mundial, 2020, pág. 1)

En tal virtud, la adquisición de bienes y servicios tiene una mayor interrelación comercial con el resto del mundo, lo que permite ampliar el margen de ganancia de los productores al poder ofertar tanto bienes como servicios fuera de las fronteras nacionales. Así la adquisición tanto de materias primas como de productos con valor agregado brinda la oportunidad al consumidor de poder elegir los bienes y servicios que cuenten con características que satisfagan la necesidad del comprador, representando una estrategia ganar-ganar en la cual tanto el consumidor como el productor se ven beneficiados por dicha interrelación comercial.

Sin embargo, el abastecimiento de mercancías puede representar una amenaza para la producción nacional, considerando la elaboración mediante en economías de escala al igual que el mayor involucramiento de tecnología permiten la fabricación de bienes ofertado a un menor precio de venta, por lo cual las economías con baja industrialización no cuentan con las condiciones necesarias para competir a nivel nacional. En consecuencia, los emprendedores nacionales ven afectada sus ganancias al existir un mayor involucramiento de economías desarrolladas lo que puede repercutir en bajos ingresos o incluso en el cierre de varias actividades productivas.

Para lo cual, los gobiernos nacionales han optado estrategias para la protección de las industrias nacientes que cuentan con baja industrialización, a través de la implementación de impuestos y aranceles al comercio exterior, lo que se resume en un encarecimiento de los productos adquiridos del resto del mundo, favoreciendo a la producción nacional al poder ofertar determinados bienes con un valor equivalente al fabricado en el exterior.

“El impuesto es un tributo o carga que las personas están obligadas a pagar a alguna organización (gobierno, rey.) sin que exista una contraprestación directa. Esto es, sin que se le entregue o asegure un beneficio directo por su pago” (Roldán, 2020). En tal sentido, cada gobierno tiene la facultad de implementar impuestos dentro de su territorio nacional, permitiendo percibir mayor cantidad de ingresos a las arcas fiscales, mismos que son utilizados para cubrir los gastos y obligaciones del sector público.

Los impuestos implican un encarecimiento tanto de bienes como de servicios en base a la actividad productiva que se realice; por ejemplo, comúnmente resalta el impuesto al valor agregado o el impuesto a la renta, cuyo porcentaje se encuentra establecido en base a los gobernantes de cada país, siendo un factor a considerar dentro de la inversión extranjera cuyo fin se basa en la obtención de mayores ingresos que se desprenden de dicha actividad productiva.

No obstante, dentro del comercio exterior una de las variables más representativas son los aranceles mismos que pueden influenciar la demanda de bienes y servicios de un determinado producto; “El arancel es un tributo que se impone sobre un bien o servicio cuando cruza la frontera de un país.” (Sevilla, 2018). Ante el establecimiento de aranceles los productores se ven en la necesidad de incrementar el valor de un determinado bien con la finalidad de generar ganancias al comercializar dicho producto dentro del territorio nacional. Por el contrario, se resalta su importancia para cada gobierno ayudando a obtener una mayor cantidad de ingresos provenientes del comercio exterior.

El Reino Unido representa una de las economías más sólidas a nivel mundial. Por lo cual, han marcado un dinamismo comercial que les permite consolidarse como uno de los principales destinos del comercio mundial, siendo considerado como uno de los factores principales la adquisición de bienes y servicios provenientes del resto del mundo.

Gráfico 6

Importaciones del Reino Unido. Período 1970-2016



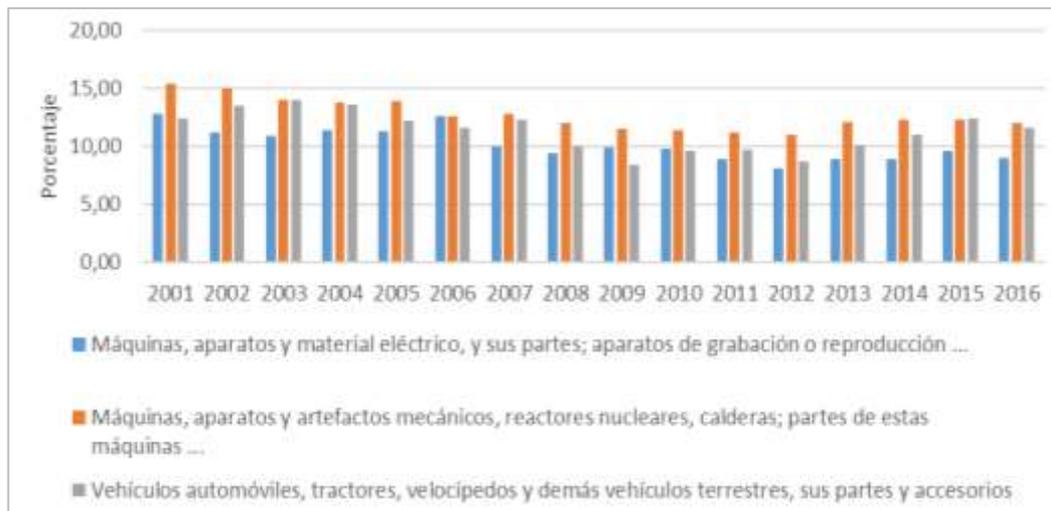
Fuente: Data del Banco Mundial (2020)
Elaboración propia

Históricamente, las importaciones del Reino Unido muestran un rendimiento creciente, esto se debe en gran parte a la influencia de la globalización que implica un mundo cada vez más interdependiente; por lo cual, en promedio a partir de 1970 el porcentaje en relación al PIB es del 26.50%, lo que implica que la balanza comercial en la mayoría de años sea deficitaria de tal manera el margen de las importaciones muestra los valores más bajos entre los años 1970 a 1972 con un promedio del 20.75% del PIB, mientras que en 1974 año en el cual el Reino Unido ya forma parte de la actual Unión Europea se registra el mayor porcentaje de importaciones en relación al PIB, tomando en consideración el Producto Interno Bruto del Reino Unido muestra un crecimiento en sus valores absolutos lo que implica una relación directa con las importaciones, lo que le permite cubrir la demanda interna de la nación.

La afectación producida por la crisis financiera del año 2008 tiene una repercusión en las importaciones de la comunidad británica, al considerar la falta de circulante en la nación, las empresas optaron por la reducción de costos a la vez que el volumen de las importaciones tuvo que ser menor con la finalidad de no sobrepasar su demanda interna. Por lo cual, para el año 2009 las importaciones bajaron en 37.132 millones de dólares equivalente al 8.42% del Producto Interno Bruto del año 2009, mostrando un desbalance tanto en la economía británica al igual que una contracción en el resto del mundo.

Gráfico 6.1

Importaciones de productos Reino Unido. Período 2001-2016



Fuente: Trade map (2020)
Elaboración propia.

Dentro de los principales productos que importa el Reino Unido, destaca aparatos electrónicos, mecánicos al igual que vehículos, principalmente por el valor agregado mostrado mediante el mejoramiento de tecnología que han consolidado a estos bienes como los rubros con mayor demanda dentro del país británico. Para lo cual, la constancia de las máquinas mecánicas se ha dado a causa del mejoramiento de la industria textil al igual que el desarrollo tecnológico impuesto por Inglaterra; destacando la importación de artefactos como computadoras y maquinarias eléctricas cuyos valores se han impuesto como el principal rubro de importación.

El auge de la industria automotriz ha mostrado una evolución que le ha permitido consolidarse como uno de los principales productos con mayor demanda a nivel mundial; por lo cual, para los habitantes del Reino Unido han considerado la adquisición de vehículos tanto para uso personal como herramienta de trabajo, lo que ha permitido una estabilidad dentro de las importaciones de este mencionado bien. Por esta razón, en promedio a partir del 2001 hasta el 2016 la importación de vehículo representa el 11,32% de las importaciones totales del Reino Unido lo que le ha permitido posicionarse como el segundo rubro de mayor egreso del país británico, he inclusive para el año 2003 y 2004 se posicionó como el principal rubro de importaciones alcanzando el 15,1% y el 14,3% respectivamente de las importaciones de estos años.

Estos indicadores, en relación al PIB muestran al Reino Unido como la quinta nación comercial más importante del mundo; para lo cual, entre los principales socios comerciales destaca Estados Unidos, Suiza, China y Francia; tomando en consideración la estructura del país británico implica que alrededor del 60% de las importaciones correspondan a productos manufacturados

mostrando una diferencia considerable con la importación de materias primas que cuyo valor porcentual se posiciona alrededor del 3% de las importaciones totales. (Samper, 2018). Dicha especialización productiva implica al Reino Unido ser considerado como una de las principales economías a nivel mundial, implícitamente reflejado en un mayor abastecimiento de trabajo para sus habitantes.⁸

Mediante, el incremento de las importaciones del Reino Unido ha mostrado una mayor dependencia con el exterior. Es por ello, que sobresale la importancia de generar alianzas internacionales que faciliten la comercialización de productos a través de la eliminación de medidas discriminatorias al comercio, lo cual facilita las relaciones comerciales entre Estados. En tal sentido, las normas interpuestas por la Comunidad Europea tienen la finalidad de preservar los intereses en conjunto por encima de los intereses individuales.

La relación comercial del Reino Unido con la Unión Europea muestra un amplio emparejamiento al estar directamente relacionado en torno a su relación comercial. Es por ello por lo que, dentro del total de las importaciones hacia el Reino Unido, la Unión Europea se consolida como un pilar fundamental para el abastecimiento tanto de bienes como servicios tomando en consideración la cercanía geográfica como un factor primordial que permite una reducción en los costos.

Gráfico 6.2

Relación Comercial: Importaciones del Reino Unido proveniente de la Unión Europea. Período 2001-2016



Fuente: Trade map (2020)
Elaboración propia.

⁸ Los datos obtenidos de la base de datos de Trade Map con relación a las importaciones por productos del Reino Unido inician a partir de 2001 lo exclusivamente permite analizar el panorama importador actual del Reino Unido.

La relación comercial, del Reino Unido con los países que conforman la Unión Europea implica que en mayor parte los productos adquiridos por el país británico provengan del continente europeo. Es por ello, en promedio a partir del 2001 hasta el 2016 las importaciones provenientes de los países que conforman la Unión Europea alcanzaron el 52,01% de las importaciones totales del Reino Unido, siendo los primeros años del siglo XX donde se promulgó una mayor relación comercial en torno a las importaciones; Así para el año 2002 las importaciones provenientes de la Unión Europea alcanzaron el 56,61% de las importaciones totales del país británico, mientras que para el año 2011 las importaciones provenientes de la Unión Europea reflejaron el 46,59%, con un valor de \$ 334.334.390,00 lo que muestra un arraigado emparejamiento comercial con los otros países del continente europeo⁹.

La importancia del Reino Unido como socio de la Unión Europea se refleja en el ámbito comercial, dado que los británicos representan uno de los principales destinos turísticos para las exportaciones de los países que conforman este proceso de integración. Así, que en promedio las exportaciones totales de la Unión Europea el Reino Unido importa el 6,64% del total de los bienes y servicios producidos por los países que conforman la Unión Europea, dicho panorama también influyó a la crisis financiera del 2008, en donde el Reino Unido fue uno de los países más afectados.

La falta de circulante en el continente europeo implicó que las relaciones comerciales se vean suspendidas por lo que el volumen de importaciones para los años subsiguientes terminó siendo considerado por debajo del 50% de las importaciones totales del Reino Unido.

Balanza Comercial como componente del Producto Interno Bruto del Reino Unido

El comercio internacional se ha visto influenciado por las capacidades productivas de los agentes económicos; en consecuencia, Adam Smith formuló la teoría de las ventajas absolutas aplicadas al comercio exterior tomando como referencia la acumulación de riqueza como un objetivo aplicable para cada nación.

El concepto de las ventajas absolutas empleado por Smith indica la capacidad que tiene un país “A” para producir determinados bienes empleando menor cantidad de insumos o factores de producción en comparación con otro país “B” que se dedica a la producción de los mismos bienes del país “A”, brindándole una ventaja absoluta del país A, ya sea por la influencia de factores

⁹ Los datos obtenidos para analizar la relación comercial entre el Reino Unido con la Unión Europea comienzan a partir del 2001, lo que es utilizado exclusivamente para analizar la interdependencia actual entre estas dos economías, representando una limitación para esta investigación.

climáticos como también debido a los avances tecnológicos de cada país. De esta forma le permite ser competitivo a nivel del comercio exterior, por lo cual Smith considera que cada país debe especializarse únicamente en la producción de determinados bienes en los cuales se cuenta con una ventaja en el proceso de producción a fin de poder cubrir la demanda existente a nivel internacional (Cano 2015, citado por Ollague, 2019).

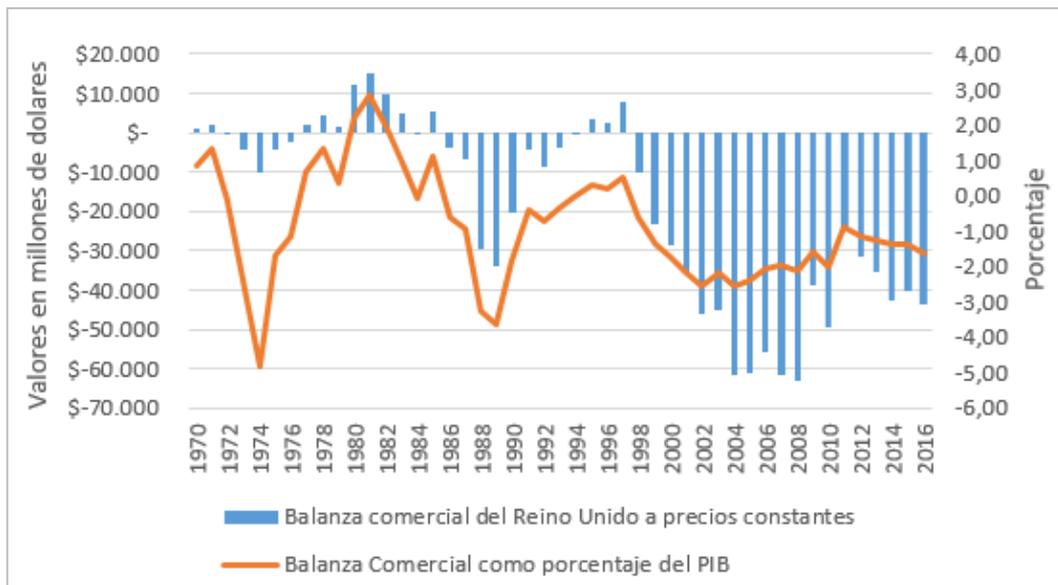
Por otro lado, también surge la teoría de las ventajas relativas defendida por David Ricardo como una crítica a la teoría de las ventajas absolutas, la cual toma en consideración que los Estados con una economía más débiles no podrán imponerse a Estados con economías desarrolladas; por lo cual, Ricardo defiende la importancia de la especialización productiva en determinados bienes en los cuales cuente con menor inferioridad en su elaboración, lo que le permite tener una ventaja relativa, dando como resultado una mayor eficiencia en cada economía y por ende el mejoramiento del bienestar social (Novelo, 2001).

Por consiguiente, “La balanza comercial de bienes y servicios (antes, balanza de recursos) es igual a las exportaciones de bienes y servicios menos las importaciones de bienes y servicios (antes, servicios no atribuibles a factores)” (Banco Mundial, 2020, pág. 1). Así, el saldo comercial de cada país permite realizar un análisis en torno a las relaciones comerciales que tiene cada Estado, influenciado por los lineamientos de los gobernantes.

Ciertamente, la balanza comercial representa una de las principales variables en el cálculo del PIB teniendo en cuenta al comercio exterior, por lo cual se toma en consideración los valores equivalentes a las exportaciones al igual que las importaciones de un país, en tal medida si las exportaciones son superiores a las importaciones la balanza comercial va ser positiva, mientras que si las importaciones son superiores a las exportaciones la balanza comercial será deficitaria, así se busca establecer como ha sido el movimiento comercial de un determinado país; por lo cual representa un indicador importante para analizar la dinámica del comercio nacional al igual que conocer los principales aliados comerciales de cada Estado.

Gráfico 7

Balanza comercial del Reino Unido. Período 1970-2016



Fuente: Data del Banco Mundial (2020)

Elaboración propia

Estadísticamente, el Reino Unido a partir de 1970 en promedio registra una balanza comercial deficitaria de -18.293.823.564 dólares, lo que indica la dependencia del Reino Unido del contexto exterior es decir el valor de las importaciones son superiores al valor de las exportaciones, siendo en el año 2008 en donde se visibiliza el mayor déficit siendo el valor de la balanza comercial -62.875.000.000 dólares, debido principalmente a la afectación del sistema financiero a nivel mundial, mientras que la balanza comercial muestra el mayor superávit de la economía británica en el año de 1983, con un valor de 15.239.202.371 dólares, por lo cual se deduce que la dependencia de la economía británica con el resto del mundo.

La balanza comercial deficitaria condiciona el actuar de los Estados en razón que se está comprando más de lo que se vende al resto del mundo; de esta forma, la importancia de las importaciones radica en el abastecimiento de productos que permitan cubrir la demanda interna de cada nación. Gran Bretaña muestra una prolongada dependencia del comercio exterior lo que implícitamente termina afectado al Producto Interno Bruto. Sin embargo, el amplio dinamismo de su economía permite solventar el déficit producido por el comercio exterior, posicionando a los británicos como una de las principales economías a nivel mundial.

Conclusiones

El Producto Interno Bruto del Reino Unido, ha mantenido una tendencia creciente a lo largo del tiempo, influenciado principalmente por la capacidad productiva del territorio británico, lo que ha llegado a consolidarlo como una de las principales economías a nivel mundial, hay que considerar que la estabilidad en torno al crecimiento económico se ha marcado a partir del desarrollo industrial, siendo el consumo interno el impulsor de la economía. Por lo cual, en promedio esta variable determina el 49,68% con relación al PIB, lo que implica un alto poder adquisitivo de sus habitantes, es por ello por lo que los esfuerzos de los gobernantes se han centrado en mantener una estabilidad laboral con bajos niveles de desempleo en la población británica.

Es necesario destacar la formación bruta de capital fijo, indicador mediante el cual se llega a determinar la capacidad adquisitiva de un país, a través de la incorporación de bienes de larga duración como maquinarias y equipos. Mediante lo cual, el Reino Unido ha buscado obtener un mayor grado de innovación y desarrollo tecnológico, siendo una solución viable para impulsar la industria nacional obteniendo un mayor crecimiento económico.

Dentro de la economía británica prevalece el involucramiento del Estado como impulsor de la economía, en contraste a la teoría neoliberal utilizada para este estudio, el gasto de gobierno ha prevalecido como un componente representativo del PIB; para lo cual, se ha fortalecido el sector público, atribuyéndosele mejoras representativas de las instituciones públicas y mejorando las condiciones sociales de la población.

El fomento de la especialización productiva del Reino Unido ha permitido posicionarse como una de las economías más sólidas a nivel mundial llegando a ser dentro de la industria automotriz como uno de los principales impulsores de los adelantos tecnológicos. De igual manera se ha fortalecido los avances en materia de investigación y tecnología enfocados a las industrias farmacéuticas para la prevención y erradicación de enfermedades.

El Reino Unido se ha caracterizado por mantener un amplio aspecto en relación con el comercio. Sin embargo, al analizar la balanza comercial se evidencia la alta dependencia del contexto internacional, dando como resultado una balanza comercial deficitaria, prevaleciendo las importaciones de bienes y servicios por encima de sus exportaciones, la tendencia creciente de las importaciones ha condicionado a la economía británica a mantener vínculos comerciales con

el resto del mundo, siendo la industria automotriz el principal atractivo de comercialización dentro de la economía británica.

Los avances tecnológicos han permitido constantes cambios principalmente enfocados en la especialización productiva del Reino Unido, caracterizado por los adelantos tecnológicos en la elaboración de maquinarias y equipos a ser exportados al resto del mundo; los cuales determinan un mayor rédito económico para la economía británica. No obstante, también entre los componentes del PIB también sobresale la dependencia de la economía británica en la importación de maquinarias y equipos lo que implica una alta dependencia del Reino Unido con el resto del mundo, resaltando a los países de la Unión Europea en conjunto como sus principales socios comerciales.

Capítulo III: Análisis con relación al ámbito económico del Reino Unido con relación al proceso de integración europeo entre 1960-1972 y 1973-2016.

Introducción

El Reino Unido, llegó a ser considerado la primera potencia hegemónica del mundo, sus avances en torno a la tecnología lo posicionan económicamente como una nación solvente, con una proyección a ser considerado como el centro económico mundial, estableciendo gran influencia en el dinamismo económico de otros Estados (Fiori, 2009). No obstante, posterior a la Segunda Guerra Mundial, tiene lugar el surgimiento de nuevas economías que cuyo desarrollo se vio acelerado principalmente por una mayor interrelación comercial; es por ello que mediante la conformación de la Comunidad Económica del Carbón y el Acero se llegó a evidenciar un crecimiento económico promulgado por encima del Reino Unido, surgiendo el interés del país británico de adherirse a este proceso de integración.

Finalmente, para el año de 1973 fue aceptada la solicitud de adhesión. Por lo cual, el Reino Unido llegó a formar parte de la actual Unión Europea, que llegó a estar conformada por 28 miembros impulsando el principal bloque económico a nivel mundial; generando avances en materia de investigación, cultura, movilidad humana, salud y agricultura como las principales temáticas. Sin embargo, los lineamientos que fueron impulsados a través de este proceso de integración iban a tener una repercusión diferente para cada uno de sus miembros; es así como en el Reino Unido llega a evaluar la posibilidad de lograr un mayor desarrollo económico alejado de este proceso de integración, estableciéndose en 2016 un referéndum en que los ciudadanos británicos decidirían su salida de este proceso de integración.

El propósito de este capítulo es llegar a determinar, si la Unión Europea generó un mayor desarrollo económico para el Reino Unido, por lo cual se establece dos períodos de comparación en la que se analizará el efecto de pertenecer a este proceso de integración.

Para abordar esta idea, el capítulo se estructura en tres partes. La primera, considerará las motivaciones que conllevaron al Reino Unido a formar parte de este proceso de integración. La segunda parte, analizará el establecimiento de vínculos comerciales con terceros países y su connotación en la economía británica. La tercera, comparará la influencia de la Unión Europea sobre la economía del Reino Unido.

Análisis de la situación económica del Reino Unido como preámbulo de adhesión al proceso de integración europeo

Posterior de la Segunda Guerra Mundial, Europa se encontraba en una condición desfavorable en consideración a la destrucción de su patrimonio físico. No obstante, la ayuda recibida de Estados Unidos para su reconstrucción fue un elemento clave para incentivar la economía local, aplicando el denominado Plan Marshall. Un plan que financiaba programas de educación, salud y previsión; mediante la canalización de ayuda económica de Estados Unidos estableciendo parámetros en los que figuraba que Europa se comprometía a respetar los lineamientos y posturas enviados desde Washington.

De esta forma, se da origen a la “edad de oro”, comprendida entre los años 1940 hasta principio de los años 70. Donde el mundo experimentó un prolongado auge económico. En tal sentido, Europa fomento el crecimiento de la región. Según Ávila (2011) “El Sistema Económico del Social-Capitalismo de la Post Segunda Guerra Mundial, fue el modelo que dio sustento a la etapa más brillante de la Historia Económica Mundial. A este período se le denomina La Edad de Oro” (p.5). En este lapso, la economía europea tuvo un crecimiento promedio del 4,9% logrando el mayor ingreso per cápita en los últimos 150 años. Consiguientemente, en los años 60, se notaba el rápido crecimiento de estas economías, reflejado a través del aumento de los salarios, al igual que la mayor demanda en el consumo de bienes como automóviles, televisiones y radios. Además, se potenció las actividades relacionadas con el turismo y la cultura, provocando un cambio de las costumbres de las personas que vivieron en esta época de bonanza.

No obstante, pese al crecimiento generado en el continente europeo, la situación económica del Reino Unido no llegaba a ser totalmente favorable, dado que la economía británica en años anteriores se había posicionado con un gran poderío económico que tenuemente estaba siendo remplazado por economías emergentes. De igual manera, países Grecia y España reflejaban un crecimiento económico mayor al 6% anual, que en valores porcentuales superaba al Reino Unido.

Posteriormente, la conformación del proceso de integración europeo otorgó una mayor importancia al dinamismo comercial; considerado como un incentivo a las economías locales, a través de la ampliación de los mercados nacionales, que posteriormente se evidenciaría en el fortalecimiento de cada Estado. Generando una variación positiva en torno Producto Interno Bruto como se puede evidenciar en la siguiente tabla:

Tabla 1. Producto Interno Bruto a precios constantes 1960-1972

	Años		Porcentaje de
	1960	1972	Variación 1960-1972
Alemania	\$ -	\$ 1.654.903.122.493,35	3,72
Bélgica	\$ 119.193.551.296,99	\$ 209.409.303.532,33	4,81
Francia	\$ 594.143.057.742,54	\$ 1.142.895.006.608,90	5,61
Italia	\$ 546.121.684.550,67	\$ 1.004.134.668.634,22	5,22
Luxemburgo	\$ 8.504.063.007,70	\$ 13.161.497.516,95	3,75
Países Bajos	\$ 188.226.201.449,41	\$ 345.286.433.893,29	5,21
Reino Unido	\$ 730.143.163.309,04	\$ 1.077.267.965.299,23	3,30

Fuente: Data del Banco Mundial (2021)
Elaboración propia

En consecuencia, debido al desalentador panorama generado a causa de la Segunda Guerra Mundial entre los años 1960-1969, Alemania no registra datos en relación con su PIB. Sin embargo, considerando el año de 1972, la economía alemana se consolida como una de las principales economías incluso superando al Reino Unido en 53,62% del PIB a precios constantes.

Para el año 1960, la economía británica se había consolidado como una de principales economías a nivel mundial, superando significativamente los ingresos del PIB con relación a los países cofundadores de la Comunidad Económica del Carbón y el Acero (CECA). Posteriormente la brecha existente entre cada país constantemente iba disminuyendo a tal punto que para 1972 la economía de Francia y Alemania llegó a ser superior a la economía del Reino Unido, mientras países como Italia había acortado la brecha existente de manera promulgada, específicamente en 1960 el PIB de Italia representaba el 74,79% del PIB del Reino Unido, mientras que para 1972 el PIB de Italia representaba el 93,21% del PIB del Reino Unido, mostrando un mayor nivel de aceleración en torno al PIB.

El fortalecimiento del proceso de integración europeo implicó que entre los países miembros se presente un crecimiento favorable representando en promedio una variación del 4,72%, superando al crecimiento del Reino Unido que durante este período de tiempo tuvo una variación en promedio del 3,30%; llegando a representar una de las principales variables de interés para adherirse a este proceso de integración.

A diferencia de los Estados continentales, el Reino Unido no entró en las Comunidad Europea por su vocación integracionista ni para resolver los problemas que el nacionalismo había traído consigo en el continente europeo, tanto en el interior de los propios Estados, como en sus relaciones internacionales. Entró, en realidad, por necesidad: por necesidad económica, para superar una etapa difícil de crisis y para no quedarse retrasado ante el rápido progreso económico de los Seis; y por necesidad política, para no quedarse aislado en un contexto internacional en el que su papel era cada vez menor. (Bar Cendón, 2017, pág. 156)

Con todo lo acontecido en estas épocas y la situación por la que estaba atravesando Reino Unido, se consideró como la principal alternativa para los británicos la adhesión al proceso integración europeo. Es por ello, que entre las causales se puede destacar aspectos como: en primer lugar, la admiración en la variación económica hacia los miembros de la Comunidad Europea, que crecían a un ritmo acelerado y cada vez se consolidaban y reforzaban en un denominado mercado común, conformado con 300 millones de habitantes, lo que les permitía tener los resultados económicos esperados. Otro aspecto, se da por la afectación al Reino Unido con la nacionalización del canal de Suez, perdió todo su poderío económico, viendo amenazado su estatus de potencia económica no solamente en Europa sino a nivel internacional, como posteriormente se evidenció con el quebranto de la economía británica, reflejada así con independencia de las antiguas colonias, acontecido en los años sesenta, lo que requería tomar medidas más agresivas que le permitiesen seguir figurando como una de las principales economías a nivel mundial (Bar Cendón, 2017).

Finalmente, la necesidad de consolidar su ingreso al proceso de integración europeo se fortaleció tomando en consideración la posición geoestratégica en la que se encuentra el Reino Unido destacando la importancia de los vínculos internacionales con terceros países.

Siendo así, el Reino Unido ingresó a la actual Unión Europea en 1973, luego del fallecimiento del presidente francés Charles de Gaulle quien estaba en contra de su adhesión, votando en negativamente en los años de 1962 y 1967. Posteriormente se retomaron las negociaciones e ingreso a formar de este proceso de integración junto con Alemania, Italia, Francia, Luxemburgo, Países Bajos y Bélgica.

Evolución de la economía del Reino Unido en torno al proceso de integración europeo

La economía británica a lo largo del tiempo ha presentado constantes cambios reflejados a través de la variación del Producto Interno Bruto (PIB), siendo una de las variables de análisis el proceso económico vinculado a la integración europeo; en el cual, el Reino Unido representaba uno de principales Estados por la amplitud de su mercado local, llegando a ser destino comercial de productos cuya fabricación se realiza en otros Estados, mayoritariamente procedentes de la Unión Europea. No obstante, los avances tecnológicos enfocados en la mejora continua de la logística, ha permitido una mayor interrelación a nivel estatal, siendo la Unión Europea uno de los principales atractivos para establecer relaciones de índole comercial.

En virtud de las relaciones comerciales con terceros países la Unión Europea tiene como objetivo final el mejoramiento de las oportunidades comerciales aplicando una estrategia ganar-ganar, que permita un desarrollo sustentable para las economías involucradas, afianzando los vínculos diplomáticos entre cada Estado.

“La política comercial de la UE se usa asimismo como vehículo para fomentar los principios y valores europeos, desde la democracia y los derechos humanos, hasta la defensa del medio ambiente y los derechos sociales” (Consejo de la Unión Europea, 2021, pág. 1).

La Unión Europea ha fomentado medidas direccionadas a la defensa comercial, medio ambiente y agricultura, aplicando instrumentos de control hacia prácticas comerciales desleales como es el dumping, término que refiere a ofertar productos en el mercado incluso por debajo de su precio de fabricación. La finalidad de la Unión Europea es que los productos que ingresen al territorio europeo sean establecidos a valores asequibles para sus ciudadanos; al igual, que no se vea comprometida la producción de las empresas locales. Así, se pretende fortalecer los acuerdos comerciales vinculados a este proceso de integración (Consejo Europeo, 2021).

Es por ello, que la Unión Europea se rige por los principios de la Organización Mundial del Comercio (OMC); tal como, la lucha contra la discriminación enmarcada en el principio de nación más favorecida que detalla que los países no pueden discriminar entre sus socios comerciales, aplicando ventajas al comercio exterior. De igual forma, el trato nacional hace alusión que los productos provenientes del exterior una vez que ingresan al mercado obligatoriamente deban tener el mismo trato que los productos nacionales (Organización Mundial del Comercio, 2021).

En efecto, el establecimiento de relaciones intencionales genera ventajas significativas al comercio exterior, como es el caso de la apertura a nuevos mercados, la atracción a la inversión extranjera, una mayor competitividad de los productos, dado por la suspensión de los derechos aduaneros y finalmente una mayor agilidad al comercio eliminando trámites burocráticos (Consejo Europeo, 2021).

Por lo tanto, La Unión Europea en la actualidad ha optado por establecer vínculos diplomáticos en todos los continentes del mundo, mostrando la solvencia en los procesos de negociación lo que ha conllevado a la apertura recíproca de mercados estableciendo un mayor nivel de asociación con diferentes economías.

En consideración de las negociaciones optadas por la Unión Europea los acuerdos comerciales se los ha clasificado en base a su contenido. De tal forma que, se distinguen los Acuerdos de Asociación Económica (AAE), caracterizados por apoyar el desarrollo comercial de países pertenecientes al continente de África, Caribe y el Pacífico. Los Acuerdos de Libre Comercio (ALC), los cuales se centran en la apertura recíproca de los mercados con economías de terceros países, consolidando la concesión de un acceso preferencial de mercancías para los Estados involucrados; de tal forma que se genera un mayor dinamismo de la economía y por ende mayores réditos económicos. Finalmente, los Acuerdos de Asociación (AA) tienen como objetivo reforzar los acuerdos políticos principalmente en áreas sociales, culturales al igual que el fortalecimiento comercial (Consejo de la Unión Europea, 2021).

En este sentido, tanto los Acuerdos de Asociación (AA), Acuerdos de Libre Comercio (ALC) y los Acuerdos de Asociación Económica (AAE) mantienen como característica común la reducción o eliminación de aranceles al comercio bilateral (Comisión Europea, 2021).

Los Tratados de Libre Comercio (TLC), se centran la apertura recíproca del mercado involucrando países desarrollados y economías emergentes, mientras que los AAE representan un tipo particular de ALC principalmente porque son diferenciables para cada Estado, en dicho acuerdo se incluye componentes específicos de desarrollo. De igual forma, los AA han promovido los acuerdos políticos destacando los vínculos existentes entre Unión Europea con Ucrania y Georgia en los cuales se ha potenciado los factores políticos y los vínculos económicos entre estas economías; los avances en materia comercial han llevado que la Unión Europea firme acuerdos de unión aduanera, los cuales se centran específicamente en la eliminación de aranceles de manera bilateral y el establecimiento de aranceles aduaneros conjuntos a importadores extranjeros (Consejo Europeo, 2021).

“La negociación de los acuerdos comerciales se lleva a cabo con arreglo a las normas que establece el artículo 218 del Tratado de Funcionamiento de la Unión Europea” (Consejo de la Unión Europea, 2021, pág. 1). En tal sentido, el Consejo de la Unión Europea representa la institución supranacional encargada del proceso de negociación con terceros países; aquí se puede evidenciar una integración positiva caracterizada por la sesión de soberanía hacia instituciones supranacionales.

El artículo 218 del Tratado Fundacional de la Unión Europea establece que el Consejo es el ente que autoriza la apertura de las negociaciones, aporta directrices en el proceso de negociación y autoriza la firma de convenios. Al establecerse acuerdos enmarcados en temas de seguridad, la Comisión de Altos Representantes de la Unión Europea presentarán recomendaciones al Consejo antes de la apertura de las negociaciones; el Consejo tiene la potestad de designar un comité que pueda llevar a cabo el proceso de negociación así como también puede acoger la propuesta del negociador en la que se detalle que se podrá aplicar provisionalmente un acuerdo antes de su entrada en vigor (Unión Europea, 2012).

Para establecer un dictamen favorable el Consejo se pronunciará por mayoría cualificada de sus miembros; no obstante, los Acuerdos de Asociación (AA) requieren de unanimidad en la votación. Consiguientemente se establece en el artículo que se debe informar completa e inmediatamente al Parlamento Europeo durante todo el procedimiento de negociación (Unión Europea, 2012).

En la actualidad la Unión Europea tiene 41 acuerdos comerciales establecidos con 72 países lo que les permite tener un mayor protagonismo incluso en otros continentes, favoreciendo a la producción, el empleo y al dinamismo comercial (Consejo Europeo, 2021). No obstante, para efecto de este estudio se ha establecido una fecha de corte hasta el 2016, año en el cual se realizó el referéndum denominado BREXIT, implicando la salida del Reino Unido de este proceso de integración; por lo cual, hasta el año 2016 la Unión Europea suscribió acuerdos comerciales con 62 países, mostrando una mayor apertura comercial a partir del 2008 con la finalidad de fortalecer la economía del continente europeo.

De esta forma, en la siguiente sección se mencionará los principales acuerdos comerciales que han conllevado a un mayor dinamismo tanto en materia de exportaciones como también en las importaciones para cada nación.

Política comercial de la Unión Europea

Entre las funciones de la Unión Europea resalta el manejo de la política comercial de los Estados miembros; es por ello por lo que la Comisión Europea es la encargada de negociar los acuerdos comerciales que involucran a los Estados miembros. De tal manera que, ningún Estado perteneciente a este proceso de integración pueden realizar acuerdos bilaterales con otro Estado que no forme parte de la actual Unión Europea (Comisión Europea, 2014).

La incidencia de una política comercial ha promulgado beneficios en relación al crecimiento económico, lo que lo ha posicionado como la mayor economía mundial, representando el mayor exportador e importador de bienes y servicios, principalmente por la incidencia del mercado único que ha conllevado a la libre circulación de mercancías y servicios entre los miembros de este proceso de integración; favoreciendo directamente a la creación de empleo en la región (Comisión Europea, 2014).

La Unión es una de las economías mundiales más volcadas hacia el exterior y se propone seguir siéndolo. Sus intercambios con el resto del mundo se multiplicaron por dos entre 1999 y 2010. En la actualidad casi tres cuartas partes de las importaciones que recibe la UE se gravan con derechos reducidos o nulos. (Comisión Europea, 2014, pág. 3)

Constantemente se ha generado un mayor crecimiento económico impulsado por una mayor interrelación entre Estados es por ello que, específicamente: “El libre comercio constituye uno de los principales activadores de la economía europea, junto con la profundización del mercado único y la inversión a escala europea específicamente dirigida a ámbitos como la investigación, la educación y la energía” (Comisión Europea, 2014, pág. 4)

De igual manera, la promulgación del libre comercio genera un crecimiento exponencial en el empleo, considerando que el predominio de las importaciones provenientes del resto del mundo son materias primas o productos intermedios, permitiendo el desarrollo de las industrias europeas a través de la fabricación de mercancías finales que cuentan con valor agregado.

La Unión Europea ha mostrado gran interés en problemáticas sociales por lo cual ha enfocado medidas hacia un desarrollo sostenible priorizando temas sociales al igual que ambientales enmarcados en el respeto de los derechos humanos. Por lo cual, los acuerdos comerciales han involucrado temáticas como el derecho de propiedad intelectual como también el establecimiento de normas de sanidad agropecuaria priorizando la calidad de vida de la población (Comisión Europea, 2014).

Principales acuerdos comerciales suscritos por la Unión Europea

○ Acuerdo comercial con México

Entre los principales acuerdos comerciales que tiene la Unión Europea, es de suma importancia el acuerdo firmado con México, tomando en consideración que la extensa población y el Producto Interno Bruto de la economía mexicana llega a representar uno de los principales socios comerciales del continente americano.

En la actualidad México tiene una superficie de 1.960.189 kilómetros cuadrados, cuenta con una población de 127.6 millones de habitantes, lo que representa a nivel individual es país más poblado en relación con los que con otros países que mantienen relaciones comerciales con la Unión Europea, lo que implica que al ser un mercado relativamente grande presenta mayor oportunidad para la comercialización de productos fabricados en el continente europeo.

De esta forma, el 24 de octubre de 1997, el Consejo de la Unión Europea deja constancia de la aprobación del Acuerdo de colaboración económica, coordinación política y cooperación comercial suscrito ente Comunidad Europa y México (Consejo Europeo, 1997).

En consecuencia, el acuerdo establece lineamientos para su aplicación, haciendo referencia al comercio, se formuló el artículo 4 que indica:

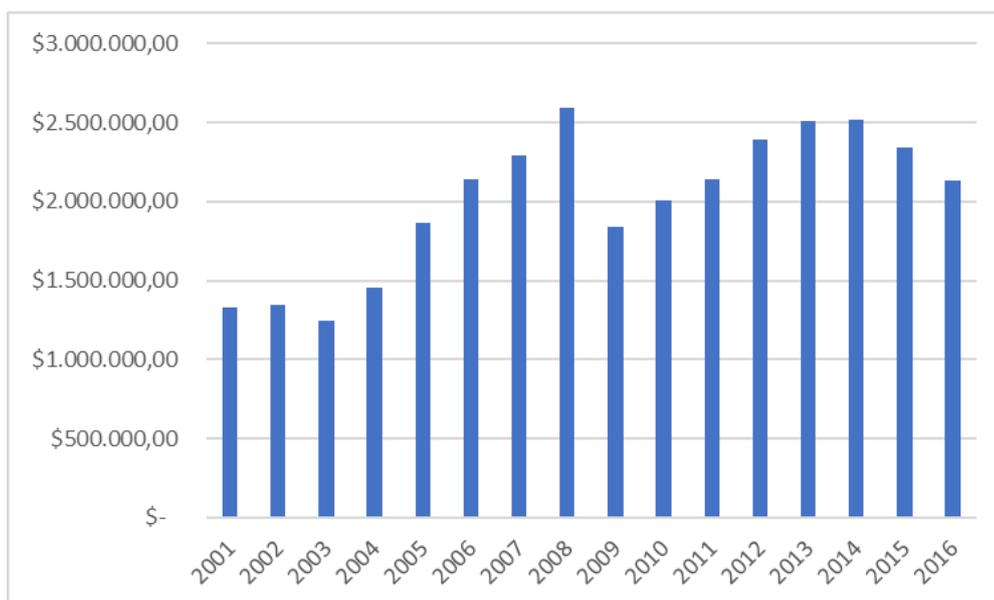
El objetivo del presente título es establecer un marco para fomentar el desarrollo de los intercambios de bienes y servicios, incluyendo una liberalización bilateral y preferencial, progresiva y recíproca del comercio de bienes y servicios que tenga en cuenta la sensibilidad de determinados productos y sectores de servicios, y de conformidad con las normas pertinentes de la OMC. (Consejo Europeo, 1997, pág. 10)

Así, el artículo 4 detalla la finalidad de generar una apertura recíproca de mercados que facilite el comercio bilateral entre ambas economías, enmarcado en las normas de la Organización Mundial del Comercio. Es por ello, que mediante el artículo 5 se indica la creación de un calendario para liberalización comercial, respetando los lineamientos legales como la legislación sanitaria de cada país. Del mismo modo, mediante la aplicación de artículo 6 se enfatiza la generación del comercio de servicios como beneficio para los habitantes de cada país (Consejo Europeo, 1997).

A través de la cooperación de aduana establecida en el artículo 19, se pretende garantizar un comercio justo. Por lo cual, nace la iniciativa de la creación de un marco jurídico aplicable a las relaciones comerciales proporcionando información oportuna a cada Estado al igual que la simplificación de los procedimientos aduaneros a partir de la entrada en vigor del convenio (Consejo Europeo, 1997).

Una vez finalizado el proceso de negociación, a partir del año 2000, entra en vigor del mencionado convenio, presentando un panorama positivo para los Estados involucrados:

Gráfico 8
Exportaciones del Reino Unido hacia México. Período 2001-2016



Fuente: Trade map (2021)
Elaboración propia

Un mayor dinamismo comercial reflejado a través del aumento de las exportaciones ha facilitado a la economía británica la obtención de mayores réditos económicos, precisamente por la amplitud del mercado mexicano, lo que ha promulgado una mayor interdependencia entre estas economías, gráficamente se puede observar la tendencia creciente de las exportaciones británicas hacia México, considerando la desaceleración a causa de la crisis financiera de 2008 que tuvo un efecto adverso para la economía del Reino Unido, posteriormente ha ido incrementando el volumen de exportación y constantemente se ha posicionado como uno de los principales socios comerciales de la economía mexicana.

- Acuerdo comercial con los países y regiones del caribe (CARIFORUM)

Los países del Caribe representan un gran atractivo para la economía europea, debido principalmente por su especialización en materias primas que se generan en gran abundancia principalmente por el factor climático. De igual manera, la especialización tecnológica de Europa llega a completar de manera óptima la economía caribeña, lo que permite un mayor dinamismo en el comercio de cada región.

Los países del CARIFORUM, si bien es cierto no cuentan con una ardua población a nivel individual, constantemente han logrado integrarse con la finalidad de representan un solo bloque a nivel internacional. A tal punto, de llegar a establecer relaciones bilaterales con otros países como Estados Unidos o la Unión Europea.

En consecuencia, en octubre del 2008, se firma el Acuerdo de Asociación Económica entre la Unión Europea y los Estados del Caribe: Antigua y Barbuda, Bahamas, Barbados, Belice, Dominica, República Dominicana, Granada, Guyana, Jamaica, San Cristóbal y Nieves, Santa Lucía, San Vicente y las Granadinas, Surinam y Trinidad y Tobago. Dicho acuerdo se establece de manera provisional con la intención de poder evaluar y hacer ajustes a los lineamientos establecidos entre ambas partes; según lo establecido en el acuerdo las revisiones se las realizan cada 5 años.

El Acuerdo de Asociación Económica llega a ser de gran importancia para los países del Caribe principalmente porque la Unión Europea representa el segundo socio comercial más importante de esta región. A tal punto, se pretende mejorar los componentes de la balanza comercial lo que implica un mejoramiento a nivel de importaciones como de exportaciones.

Las ventajas del Acuerdo de Asociación Económica representan un preámbulo para la inversión extranjera, una mayor comercialización de mercancías garantiza la liberalización de impuestos a los productos procedentes del caribe, lo que ayudaría a ser más competitivos frente a las industrias europeas. Un factor de suma importancia contemplado en el acuerdo y con la intención de no afectar a los pequeños productores en el Caribe, es la aplicación gradual de aranceles durante un período de 25 años (Comisión Europea, 2021).

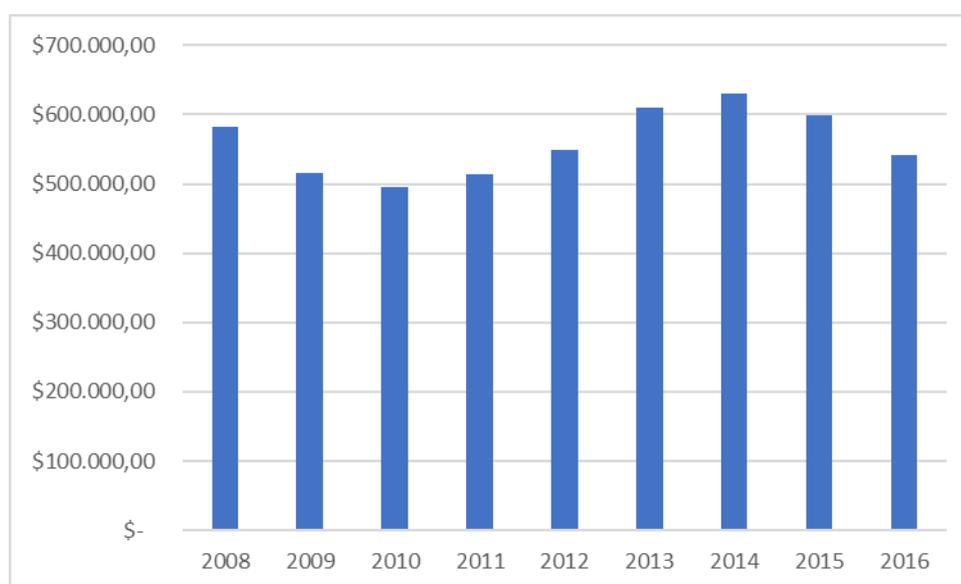
“Las principales exportaciones del Caribe a la UE son combustibles y productos de la minería, en particular gas y aceites de petróleo, plátanos, azúcar y ron, minerales en particular oro, corindón, óxido e hidróxido de aluminio” (Comisión Europea, 2021, pág. 1). De tal forma,

consolidar un nuevo mercado, trae consigo ventajas adicionales en materia de producción y mayores ingresos económicos para la región.

“Las principales importaciones al Caribe desde la UE son barcos, automóviles, vehículos de construcción y piezas de motores, equipos telefónicos, leche y nata y bebidas espirituosas” (Comisión Europea, 2021, pág. 1). Lo que implica que la especialización productiva de los países europeos está sustentada en los adelantos tecnológicos, cuyos bienes tienen la característica de aumentar su valor con relación a los productos primarios que no han cruzado por un proceso de fabricación.

Gráfico 9

Exportaciones del Reino Unido hacia países y regiones del caribe. Período 2008-2016



Fuente: Trade map (2021)
Elaboración propia

A causa del acuerdo económico entre ambas regiones se evidencia una constante relación comercial para el Reino Unido, llegando a ser beneficioso para la obtención de mayores réditos económicos, proporcionando un mayor dinamismo para la economía de las ambas regiones, favoreciendo prioritariamente la exportación de productos manufacturados.

- Acuerdo comercial con los países de África oriental y meridional (ESA)

Los países que conforman África oriental y meridional han visto la importancia de establecer acuerdos comerciales con la Unión Europea; si bien es cierto que los Estados del continente europeo han mostrado una apertura global hacia el comercio exterior principalmente para el abastecimiento de productos que no se producen en este territorio, esto ha sido una pauta para que los países africanos consoliden nuevas relaciones comerciales.

De este modo cuatro países de la ESA (Madagascar, Mauricio, Seychelles y Zimbabue) establecieron un Acuerdo de Asociación Económica provisional con la Unión Europea ser aplicado desde mayo del 2012, bajo las directrices establecidas en dicho convenio se establecen lineamientos en favor del comercio, desarrollo y cooperación (Comisión Europea, 2021).

Mediante la aplicación de este convenio, la Unión Europea se compromete a eliminar las medidas proteccionistas al comercio como aranceles a las importaciones provenientes de estos países, generar constantemente un mecanismo de exportaciones de productos hacia los países de África como también el establecimiento de normas de cooperación y desarrollo principalmente en áreas vulnerables como el comercio, la agricultura y la pesca (Comisión Europea, 2021).

El artículo 2 basado en los objetivos generales del Acuerdo de Asociación Económica establece:

Contribuir a reducir y, con el tiempo, erradicar la pobreza mediante el establecimiento de una asociación comercial y de desarrollo reforzada y estratégica, coherente con el objetivo del desarrollo sostenible, los Objetivos de Desarrollo del Milenio y el Acuerdo de Cotonú. (Comisión Europea, 2012, pág. 6)

El artículo 36 en el cual se detallan las disposiciones generales del acuerdo se enfocan principalmente en promulgar el desarrollo de los Estados del África Oriental y Meridional (AOM):

Las Partes acuerdan abordar las necesidades de desarrollo de los Estados del AOM para promover un crecimiento duradero en la región del AOM, aumentar la capacidad de producción y suministro de los Estados afectados, estimular la transformación estructural y la competitividad de sus economías, así como su diversificación y aportación de valor añadido y apoyar la integración regional. (Comisión Europea, 2012, pág. 17)

Precisamente, la estimulación a un crecimiento económico se basa en un mayor dinamismo del comercio lo que permite una ampliación del consumo y por ende un mayor poder adquisitivo de los ciudadanos. Por ello, se muestra un mayor énfasis a la apertura comercial.

En los artículos 7 y 18 del tratado se refiere específicamente a la eliminación de los derechos de aduana sobre importaciones, lo que implica que ninguna de las partes involucradas podrá establecer gravámenes, cuya finalidad sea la protección de las empresas nacionales. De igual forma se establece una paridad hacia el trato de productos provenientes del exterior con los producidos localmente (Comisión Europea, 2021).

Además, el artículo 17 hace mención que una vez entrado en un vigor dicho convenio, quedan eliminadas todas las restricciones o prohibiciones a las importaciones e instituye la norma que ninguna de las partes involucradas pueda establecer restricciones comerciales. Posteriormente, el acuerdo enfatiza en el artículo 19 la importancia de la defensa comercial estableciendo medidas antidumping y compensatorias al comercio exterior (Comisión Europea, 2021).

Entre los principales productos exportados hacia la Unión Europea de la región de África oriental y meridional están azúcar, café, pescado, tabaco, cobre y petróleo crudo. Mientras que los productos importados de la Unión Europea principalmente son maquinarias, aparatos mecánicos, vehículos y productos farmacéuticos (Comisión Europea, 2021).

La complementariedad de estas dos regiones ha permitido un trabajo conjunto para atenuar problemas comunes entre ambos territorios como es principalmente la erradicación de la pobreza y la mendicidad, siendo el comercio el principal vínculo para el establecimiento de relaciones conjuntas entre estos territorios.

- Acuerdo comercial con Perú, Colombia y Ecuador

América Latina representa uno de los continentes más diversos del mundo, caracterizado por su gran abundancia en flora y fauna que lo ha llevado a ser reconocido como uno de los principales productores de materias primas a nivel mundial. Sin embargo, a lo largo del tiempo ha mostrado gran fragilidad en la comercialización de productos manufacturados por lo que nace la iniciativa de fortalecer el sector comercial, generando vínculos con los países europeos, los cuales se han distinguido por los constantes avances tecnológicos a lo largo de su historia.

Si bien es cierto, el mercado ecuatoriano, colombiano y peruano individualmente son relativamente pequeños, se optó por generar una alianza que facilite las relaciones comerciales con la Unión Europea, manteniendo las mismas características en el proceso de negociación. De esta forma, se oficializó un Acuerdo Comercial que inicialmente involucró a Perú y Colombia llegando a firmar un acuerdo provisional desde el año 2013, posteriormente Ecuador sería el siguiente país en adherirse a este al mencionado Acuerdo Comercial habilitando también a Bolivia como miembro de la comunidad andina para poder solicitar su adhesión al Acuerdo Comercial de ser considerado necesario (Comisión Europea, 2021).

La economía peruana fue la primera en establecer el acuerdo provisional con la Unión Europea, Colombia rectificaría su compromiso pocos meses después; al igual, la economía ecuatoriana se mantenía en negociación que culminaron en 2016, por lo que, a partir del primero de enero del 2017, Ecuador aplicaría dicho Acuerdo Comercial (Comisión Europea, 2021).

Entre los beneficios que se establecen en el convenio figura principalmente la apertura comercial de bienes y servicios a través del mejoramiento de las condiciones del mercado, para lo cual, se pretende disminuir o eliminar las barreras al comercio como aranceles, mejorar la competitividad de cada región, establecer dictámenes favorables a la transparencia en los procesos de contratación, al igual que el fomentar los derechos de propiedad intelectual (Comisión Europea, 2021).

Las políticas aplicadas dentro de este convenio se centran en impulsar un desarrollo sostenible para cada región con compromisos enfocados en garantizar la protección laboral y el respeto al medio ambiente; con la finalidad de mejorar las condiciones laborales de los ciudadanos permitiendo un mejor nivel de vida para sus habitantes (Comisión Europea, 2021).

Una mayor apertura comercial genera un mayor dinamismo en la economía, lo que implica mayores oportunidades laborales, y al igual que una ampliación en la oferta de productos, dando oportunidad al consumidor de tener mayor variedad de opciones al escoger un determinado bien. De igual manera, una mayor amplitud al comercio exterior favorece a los exportadores locales en materia de poder ofertar sus productos hacia diferentes mercados, traduciéndose en mayores réditos económicos.

No obstante, los acuerdos bilaterales, presentan inconvenientes a largo plazo principalmente para las economías pequeñas, afectando a las industrias nacientes, las cuales no se encuentran en condiciones de competir con empresas consolidadas en países cuyo poder adquisitivo es mayor. Por ende, mediante la entrada en vigor del convenio con los países andinos se estableció que la reducción de aranceles se la realizaría de manera continua con la intención de no afectar a las empresas locales específicamente de América Latina.

En este contexto, la Unión Europea representa el tercer socio comercial más importante para los países andinos, siendo también uno de los principales inversores en el continente americano, estableciendo gran importancia en la comercialización de productos principalmente manufacturados (Comisión Europea, 2021).

Los países andinos se caracterizan por la exportación de productos agrícolas, pesqueros al igual que productos minerales. Mientras que la Unión Europea se ha especializado en la exportación de productos manufacturados como maquinarias, vehículos como también la comercialización de productos químicos (Comisión Europea, 2021).

La importancia de establecer nuevos acuerdos de carácter comercial para la Unión Europea favorece a tener un superávit en la balanza comercial del Reino Unido, dado que la exportación de productos manufacturados tiene un mayor rédito económico en comparación con la venta de materias primas.

- Acuerdo comercial con Corea del Sur

La amplitud de acuerdos ha llevado a los Estados Europeos a establecer relaciones comerciales a lo largo del mundo. Es por ello que, el continente asiático también representó un punto estratégico para promulgar vínculos diplomáticos; así Corea del Sur llegó a implementar un acuerdo provisional a partir del 2011, ratificando un Acuerdo de Libre Comercio a partir del 2015 (Comisión Europea, 2021).

El Tratado de libre comercio firmado con Corea del Sur, representa uno de los principales acuerdos económicos establecidos por la Unión Europea, principalmente por la cantidad de habitantes residentes en este territorio, llegando a representar 51.71 millones de personas; lo que indudablemente se convierte en un atractivo para la exportación de mercancías producidas en territorio europeo.

La consolidación de relaciones comerciales con Corea del Sur representó el primer acuerdo firmado con un país del continente asiático, marcando un preámbulo hacia futuras negociaciones con otros Estados de esta región. El Acuerdo Marco firmado entre estos Estados abordaba diferentes temáticas de interés común, como el respeto de los derechos humanos, lucha contra el terrorismo y los problemas presentados por el cambio climático (Comisión Europea, 2021).

Adicionalmente es importante destacar que Corea del Sur representa el octavo destino de exportaciones de bienes procedentes de la Unión Europea. De igual manera, las exportaciones procedentes de Corea del Sur han encontrado en el mercado europeo su tercer mejor socio comercial, lo que conllevó que a partir de la firma del Tratado de Libre Comercio se amplié constantemente la brecha de exportaciones de la Unión Europea hacia Corea del Sur, llegando a representar un aumento del 77% de ingresos con relación al 2010 (Comisión Europea, 2021).

Del mismo modo, se promulgó la inversión extranjera directa en el continente asiático llegando a representar un 112% adicional lo que se tenía contemplado antes del acuerdo, llegando a posicionarse como el principal inversor extranjero en el continente asiático. De tal manera, el fortalecimiento de las relaciones comerciales tuvo una ventaja significativa para mejorar indicadores sociales como la pobreza, desocupación y productividad entre estas regiones (Comisión Europea, 2021).

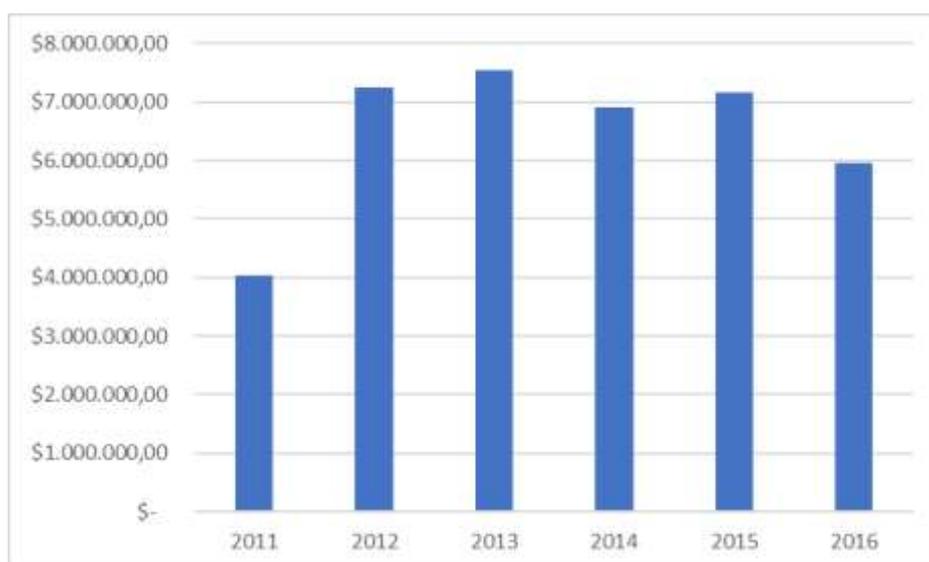
Ciertamente, la especialización productiva tanto de la Unión Europea como de Corea del Sur llega a ser prácticamente similar, al establecer una mayor diversidad de productos mejora la

competencia local, lo que impulsa mayores niveles de inversión y desarrollo en cada región. Es así que entre los productos más exportados entre ambos territorios están maquinarias, electrodomésticos y equipos de transporte, llegando a fortalecer los adelantos tecnológicos para la fabricación de nuevos productos.

Mediante la conformación del acuerdo firmado en 2011 se llegó a eliminar la mayor parte de derechos de importación, los gravámenes restantes fueron eliminados 5 años después salvo un pequeño número de productos agrícolas, los cuales aún ven amenazada su producción local por el ingreso de nuevos productos. Es así como este Tratado de libre comercio ha ayudado a la eliminación de barreras discriminatorias al comercio exterior principalmente del sector automotriz y farmacéutico.

La consolidación del Acuerdo de Libre Comercio favoreció a la economía británica aumentar el volumen de exportaciones pasando de 4.035.176,00\$ en 2011 a 7.249.722,00 para el año 2012 principalmente por la similitud de productos fabricados en cada uno de los territorios lo que conllevó a un mayor fortalecimiento de las industrias internas de cada país.

Gráfico 10
Exportaciones del Reino Unido hacia Corea del Sur. Período 2011-2016



Fuente: Trade map (2021)
Elaboración propia

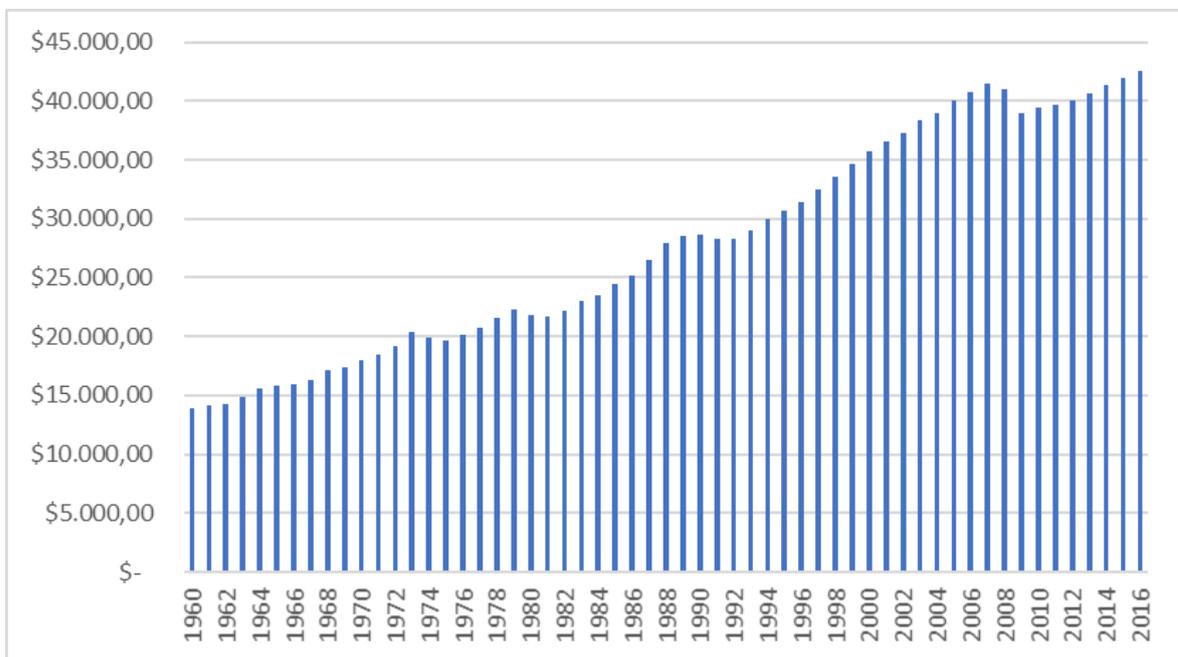
Evaluación del Proceso de Integración Europeo sobre el Reino Unido

Tomando en consideración al desarrollo económico como un indicador relevante para el análisis de la economía de un país, es importante destacar un análisis histórico que permita evidenciar la variación procedente del Producto Interno Bruto. Es por ello, que para fines académicos y demostrar la variabilidad a partir de la adhesión del Reino Unido al proceso de integración europeo; en esta sección se procede a la utilización del PIB per-cápita, el cual toma como referencia para su análisis el tamaño total de la población en un momento determinado.

El PIB per cápita es el producto interno bruto dividido por la población a mitad de año. El PIB es la suma del valor agregado bruto de todos los productores residentes en la economía más todo impuesto a los productos, menos todo subsidio no incluido en el valor de los productos. Se calcula sin hacer deducciones por depreciación de bienes manufacturados o por agotamiento y degradación de recursos naturales. (Banco Mundial, 2021, pág. 1)

Gráfico 11

Producto Interno Bruto per cápita del Reino Unido. Período 1960-2016

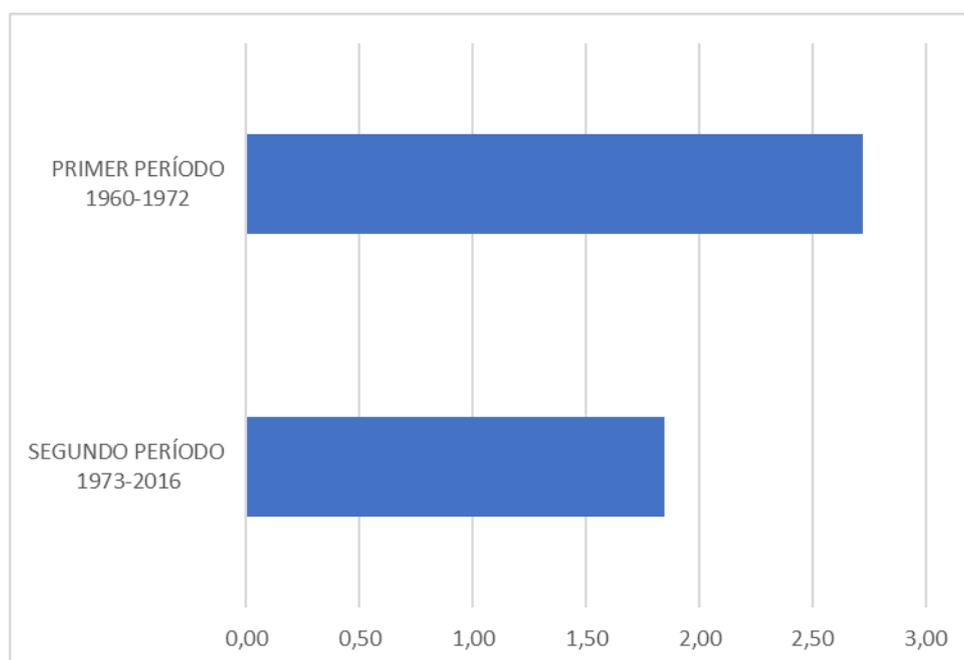


Fuente: Data del Banco Mundial (2021)
Elaboración propia

La consideración, de utilizar al PIB per cápita, facilita el análisis de impacto tomando como objeto de estudio la economía del Reino Unido; mediante la cual, se llega a evidenciar una tendencia creciente de este indicador. No obstante, pese a demostrar gráficamente una variación favorable en términos absolutos el promedio de variación porcentual anual indica que entre 1960-

1972, considerado como primer período la economía de los habitantes británicos crecía en promedio 2,72% en relación al año anterior, mientras que en el segundo período comprendido entre 1973-2016 la economía per cápita del Reino Unido mostró en promedio un crecimiento de 1,84% en relación al año anterior; lo que implica que en el primer período existió una mayor aceleración del Producto Interno Bruto per cápita de la economía británica.

Gráfico 12
Promedio de variación anual del PIB per cápita del Reino Unido



Fuente: Data del Banco Mundial (2021)
Elaboración propia

No obstante, no se puede atribuir como causalidad la adhesión al proceso integración europeo, dado que se incurriría sesgo por variables no observadas. De tal forma, para realizar un análisis de impacto y eliminar shocks externos, se pretende aplicar un modelo de diferencias vinculando como variable de control el PIB per cápita de la Unión Europea.

De esta forma, vinculando como variable de control el PIB per cápita de la Unión Europea, se puede realizar una comparación en torno a brecha existente de la actividad económica de un residente del Reino Unido en comparación a un residente de la Unión Europea, tomando en consideración la distinción por períodos de tiempo, correspondiente al primero entre 1960-1972 y al segundo que comprende los años de 1973-2016.

Aunque, al realizar la comparación entre el ingreso anual promedio de un habitante del Reino Unido frente a un habitante de la Unión Europea en una serie de tiempo, se incurriría en un error categórico, tomando en consideración que el proceso de integración europeo ha presentado una variación con respecto a la adhesión de nuevos miembros; cambiando significativamente el cálculo del PIB per-cápita de la actual Unión Europea.

AÑOS	INTEGRANTES DEL PROCESO DE INTEGRACIÓN	PROMEDIO DEL PIB PERCÁPITA
1960-1972	6	19.909,41
1973-1980	9	26.186,44
1981-1985	10	28.076,25
1986-1994	12	31.559,92
1995-2003	15	39.767,95
2004-2006	25	33.857,77
2007-2012	27	33.099,96
2013-2016	28	33.238,97

De tal manera, este estudio no puede demostrar una causalidad atribuible al proceso de integración europeo hacia la economía del Reino Unido. No obstante, se puede realizar una comparación en términos estadísticos considerando tres panoramas; el primero en donde se muestre la diferencia entre el PIB per-cápita del Reino Unido frente al promedio del PIB per-cápita de los seis integrantes fundadores del proceso de integración (Bélgica, Alemania, Francia, Italia, Luxemburgo). Un segundo panorama mostrará la relación del PIB per-cápita del Reino Unido frente al promedio de los nueve integrantes que conformaban el proceso de integración en 1973 considerando la adhesión de Dinamarca, Reino Unido e Irlanda. Finalmente se mostrará la relación del PIB per-cápita del Reino Unido frente a los veintiocho integrantes que llegaron a conformar dicho proceso de integración para el año 2016.

El fin de este estudio, se enfoca en analizar el dinamismo de la economía del Reino Unido, tomando en consideración la política de adhesión al proceso de integración europeo. De esta forma, se establece como variable dependiente la actividad económica del Reino Unido (PIB per cápita), estableciendo como variable de control el PIB per cápita de la Unión Europea, con el objetivo de consolidar un modelo de regresión lineal, establecido a partir de una variable binaria la cual toma el valor de 0 si el Reino Unido no forma parte de la Unión Europea y toma el valor de 1 si el Reino Unido forma parte de la Unión Europea.

$$F(X) = \beta_0 + \beta_1x_1 + \mu$$

En donde:

$F(X)$ = Representa el PIB per cápita del Reino Unido en relación con el PIB per cápita de la Unión Europea

β_0 = El valor constante equivalente a la diferencia en el ingreso per cápita entre ambas economías

β_1 = Representa el coeficiente de variación a partir de la adhesión del Reino Unido al proceso de integración europea, tomando en consideración el establecimiento de este modelo a partir de una variable dicotómica.

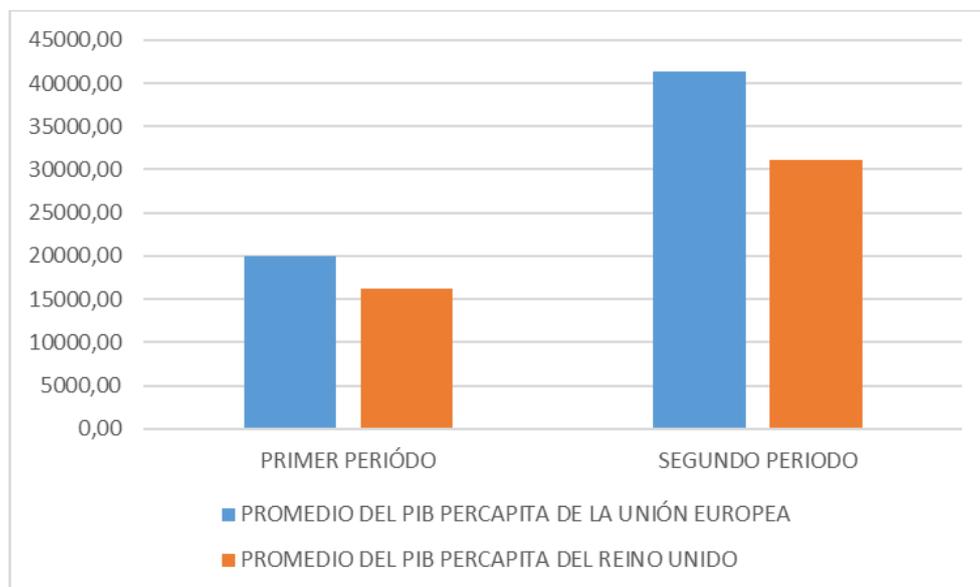
X_1 = Representa la variable binaria, la cual toma el valor de 0 en los años que el Reino Unido no formó parte de este proceso de integración y toma el valor de 1 en los años que el Reino Unido se incorpora a la actual Unión Europea.

μ = Representa el término de error establecido por variables no observadas.

Consiguientemente, la utilización de las herramientas informáticas permite establecer con mayor exactitud la estimación de los β . Por lo cual, dentro de este estudio se priorizó emplear a Stata como herramienta estadística, que facilite el análisis de datos a partir de una serie de tiempo.

Gráfico 13

Promedio de PIB per cápita del Reino Unido frente a la Unión Europea con seis miembros



Fuente: Data del Banco Mundial (2021)
Elaboración propia

Gráficamente, se puede evidenciar que en promedio un habitante de los países fundadores del proceso de integración europeo obtiene ingresos superiores a un habitante del Reino Unido, tomando en consideración que sus economías han tenido un mayor alcance principalmente por el fortalecimiento de economías como Bélgica, Alemania y Luxemburgo, determinando que en el primer período de tiempo un residente del Reino Unido ganaba 3.698,95\$ menos que un residente del proceso de integración europeo, mientras que en el segundo período de tiempo un residente del Reino Unido en promedio ganaba 10.151,57 menos que un residente. Es decir, históricamente se ha promulgado la brecha entre estas economías.

Estimación del modelo con seis países

Mediante la utilización de Stata utilizando los comandos específicos para la estimación de los coeficientes a partir de una base de datos migrada del Banco Mundial, en la cual únicamente se toma en consideración el PIB per cápita del Reino Unido y de la Unión Europea considerando únicamente los seis países fundadores proporcionó el siguiente resultado:

Source	SS	df	MS	Number of obs	=	57
Model	417824587	1	417824587	F(1, 55)	=	78.85
Residual	291461686	55	5299303.38	Prob > F	=	0.0000
Total	709286273	56	12665826.3	R-squared	=	0.5891
				Adj R-squared	=	0.5816
				Root MSE	=	2302

df_pib6	Coef.	Std. Err.	t	P> t	[95% Conf. Interval]
add_ru	-6452.625	726.6894	-8.88	0.000	-7908.943 -4996.307
_cons	-3698.946	638.4659	-5.79	0.000	-4978.46 -2419.432

Remplazando en la fórmula anteriormente detallada se obtiene:

$$F(X) = -3698,95 - 6452,63x1$$

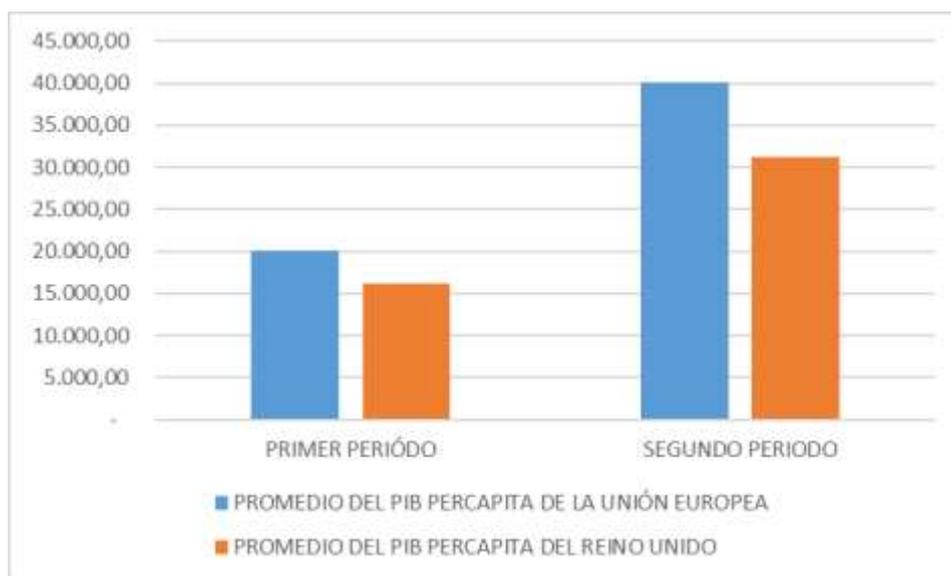
Interpretación del modelo

La variación generada a partir de la adhesión del Reino Unido al proceso de integración europeo representa ampliación de la brecha de ingresos per cápita entre el Reino Unido con relación a los seis países fundadores del proceso de integración europeo de 6452,63\$. Lo que atribuye, cuando X1 es 0. Es decir, el período comprendido en el cual el Reino Unido no forma parte de la Unión Europea la diferencia del PIB per cápita entre estas economías es de 3698,95\$ a favor de los países fundadores del proceso de integración, mientras que cuando X1 toma el valor de 1

correspondiente al período en el cual el Reino Unido se añade al proceso de integración europeo, la diferencia con relación al PIB per cápita es de 10.151,57\$ a favor del promedio de las economías que comprenden Alemania, Luxemburgo, Bélgica, Francia, Italia y Países Bajos. Lo que demuestra que el nivel de aceleramiento para dichas economías fue superior al del Reino Unido en el segundo período tiempo.

Gráfico 14

Promedio de PIB per cápita del Reino Unido frente a la Unión Europea con nueve miembros



Fuente: Data del Banco Mundial (2021)
Elaboración propia

Tomando en consideración un segundo panorama considerando la economía de los nueve miembros que llegaron a integrar el proceso de integración; gráficamente, se puede evidenciar que en promedio un habitante entre los nueve miembros iniciales del proceso de integración europeo obtiene ingresos superiores a un habitante del Reino Unido, ampliando considerablemente la brecha del ingreso promedio durante el segundo período para estas economías. Considerando, que en el primer período el ingreso promedio de un habitante de la Unión Europea ganaba 20.030,51\$ mientras que un habitante del país británico obtenía ingresos en promedio de 16.210,47\$. Posteriormente, para el segundo período se amplía la brecha existente entre estas economías dado que un residente de la Unión Europea ganaba en promedio 40.124,22\$ a comparación que un residente del Reino Unido que obtenía ingresos en promedio por 31.182,79\$, llegando a evidenciarse un mayor nivel de aceleramiento entre las economías de Alemania, Luxemburgo y Dinamarca.

Estimación del modelo con nueve países

Mediante la utilización de Stata utilizando los comandos específicos para la estimación de los coeficientes a partir de una base de datos migrada del Banco Mundial, en la cual únicamente se toma en consideración el PIB per cápita del Reino Unido y de la Unión Europea considerando los nueve países que llegaron que conformar el proceso de integración a partir de 1973. Es decir, en el segundo panorama se ha considerado la adhesión de Dinamarca Reino Unido e Irlanda proporcionando el siguiente resultado:

Source	SS	df	MS	Number of obs	=	57
Model	263206319	1	263206319	F(1, 55)	=	45.02
Residual	321527294	55	5845950.79	Prob > F	=	0.0000
				R-squared	=	0.4501
				Adj R-squared	=	0.4401
Total	584733612	56	10441671.6	Root MSE	=	2417.8

dif_pib9	Coef.	Std. Err.	t	P> t	[95% Conf. Interval]	
add_ru	-5121.387	763.2503	-6.71	0.000	-6650.975	-3591.799
_cons	-3820.043	670.5882	-5.70	0.000	-5163.932	-2476.154

Remplazando en la fórmula anteriormente detallada se obtiene:

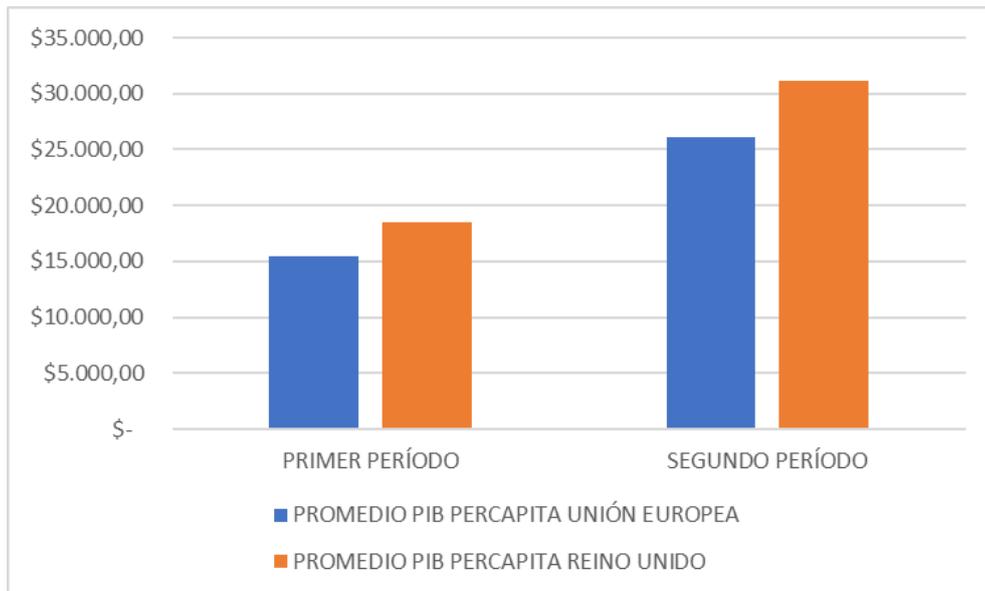
$$F(X) = -3820.04 - 5121.39x1$$

Interpretación del modelo

La variación generada a partir de la adhesión del Reino Unido al proceso de integración europeo representa ampliación de la brecha de ingresos per cápita entre el Reino Unido con relación a los nueve países que llegaron a integrar el proceso de integración europeo en de 5121.39\$. Lo que atribuye, cuando X1 es 0. Es decir, el período comprendido en el cual el Reino Unido no forma parte de la Unión Europea la diferencia del PIB per cápita entre estas economías es de 3.820,04\$ a favor de los nueve países que conformaron el proceso de integración, mientras que cuando X1 toma el valor de 1 correspondiente al período en el cual el Reino Unido se añade al proceso de integración europeo, la diferencia con relación al PIB per cápita es de 8.941,43\$ a favor de la economía de los nueve países antes mencionados. Lo que demuestra que el nivel de aceleramiento para dichas economías fue superior al del Reino Unido en el segundo período tiempo. Principalmente por el mayor nivel de aceleramiento de economías como Alemania, Luxemburgo y Dinamarca.

Gráfico 15

Promedio de PIB per cápita del Reino Unido frente a la Unión Europea con relación veintiocho miembros



Fuente: Data del Banco Mundial (2021)
Elaboración propia

Gráficamente, se ha ilustrado que en promedio la actividad económica de un residente del Reino Unido es superior a un residente de la Unión Europea. No obstante, es importante resaltar la ampliación de la brecha existente a nivel del ingreso por habitante, indicando que, en promedio durante el primer período de tiempo, un habitante del Reino Unido ganaba 3.030,99\$ más que un habitante de la Unión Europea, mientras que durante el segundo período de tiempo un habitante residente del Reino Unido en promedio ganaba 5.096,11\$ más que un residente de la actual Unión Europea. Es decir, el ingreso promedio por habitante de la Unión Europea se ha visto ampliamente afectado por la adhesión de nuevos Estados que cuentan con economías con menor PIB per-cápita.

Estimación del modelo con veintiocho países

Mediante la utilización de Stata utilizando los comandos específicos para la estimación de los coeficientes a partir de una base de datos migrada del Banco Mundial, en la cual únicamente se toma en consideración el PIB per cápita del Reino Unido y de la Unión Europea considerando los 28 países que llegaron a integrar el proceso de integración a partir del año 2013, proporcionó el siguiente resultado:

Source	SS	df	MS	Number of obs	=	47
Model	11729099.3	1	11729099.3	F(1, 45)	=	3.09
Residual	170599491	45	3791099.8	Prob > F	=	0.0854
Total	182328590	46	3963665	R-squared	=	0.0643
				Adj R-squared	=	0.0435
				Root MSE	=	1947.1
dif_pib	Coef.	Std. Err.	t	P> t	[95% Conf. Interval]	
add_ru	2043.592	1161.835	1.76	0.085	-296.464	4383.649
_cons	3052.52	1124.144	2.72	0.009	788.3776	5316.662

Remplazando en la fórmula anteriormente detallada se obtiene:

$$F(X) = 3052,52 + 2043,59x1$$

Interpretación del modelo

El impacto generado a partir de la adhesión del Reino Unido al proceso de integración europeo representa ampliación de la brecha de ingresos per cápita del Reino Unido con relación a la Unión Europea de 2.043,59\$. Lo que atribuye, cuando X1 es 0. Es decir, el período comprendido en el cual el Reino Unido no forma parte de la Unión Europea la diferencia del PIB per cápita entre estas economías es de 3.052,52\$ a favor del Reino Unido, mientras que cuando X1 toma el valor de 1 correspondiente al período en el cual el Reino Unido se añade al proceso de integración europeo, la diferencia con relación al PIB per cápita es de 5.096,11\$ a favor del Reino Unido. Tomando en consideración que mediante la estimación de este modelo la variable independiente llega a representar el 64,3% de significancia, favoreciendo a esta variable como la más significativa dentro de este modelo.

Validación del modelo

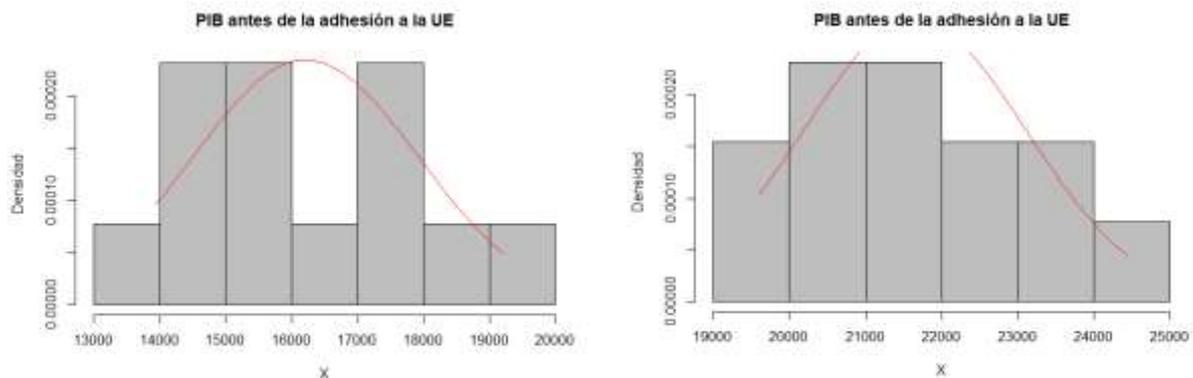
A partir de una base de datos de 26 observaciones del PIB per cápita del Reino Unido antes y después de la adhesión a la Unión Europea se ejecutó el análisis de la variable dependiente PIB. Inicialmente, se ejecutó un tratamiento de datos donde se obtuvo el puntaje Z de cada observación para la detección de datos atípicos, y empleando un estadístico de corte de ± 3 mediante los cuantiles de la distribución Normal para un intervalo de exclusión de 0.3% de las distancias más alejadas. Con esto se concluyó que no existieron observaciones atípicas, por lo que fue no fue removida ninguna observación de la base de datos.

De esta manera la muestra estuvo constituida por 26 observaciones, donde se verificaron los supuestos paramétricos de: normalidad, linealidad, homogeneidad y homocedasticidad. La variable categórica empleada en la prueba de diferencias fue la situación antes o después de que el reino unido se adhiera a la Unión Europea. De esta manera los principales estadísticos descriptivos obtenidos para la variable PIB per cápita se presentan en la siguiente tabla.

PIB per-cápita del Reino Unido	
Min	13934
1er Cuartil	16015
Mediana	19408
Media	18929
3er Cuartil	21653
Max	24458
Desviación estándar	3182.106

Análisis de diferencias considerando la adhesión del Reino Unido al proceso de integración europeo

En la siguiente figura se presentan los histogramas y diagramas de densidad de probabilidad del PIB per cápita antes y después de la adhesión a la Unión Europea:



Para la verificación del supuesto de normalidad se empeló la prueba de Shapiro donde se obtuvieron p-values de 0.6395 y 0.7972 para los grupos “Antes” y “Después”, respectivamente, por lo que se aceptó el supuesto de normalidad para ambos grupos.

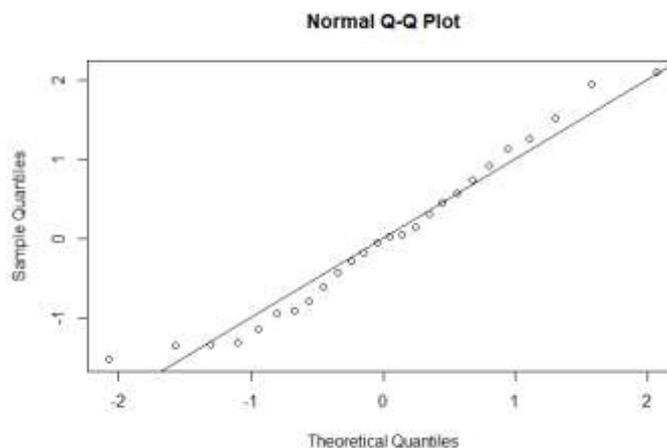
```
Shapiro-wilk normality test
data: PIBantes
W = 0.95269, p-value = 0.6395
```

```
Shapiro-wilk normality test
data: PIBdespues
W = 0.96286, p-value = 0.7972
```

La homogeneidad se verificó empleando la prueba de F de igualdad de varianzas ya que se contó con 2 grupos dentro de la muestra, donde se encontró un p-value de 0.6171 por lo que se aceptó el supuesto de homogeneidad.

```
F test to compare two variances
data: PIB by Condicion
F = 1.3434, num df = 12, denom df = 12, p-value = 0.6171
alternative hypothesis: true ratio of variances is not equal to 1
95 percent confidence interval:
 0.4099212 4.4027772
sample estimates:
ratio of variances
 1.343425
```

Para la prueba de linealidad, se efectuó un diagrama de cuantiles Q-Q plot, donde se visualiza una marcada tendencia lineal, por lo que se aceptó el supuesto de linealidad, como se evidencia en el siguiente gráfico.



Adicionalmente, el supuesto de homocedasticidad se evaluó empleando la prueba de Breusch Pagan, donde se obtuvo un p-value de 0.4683, por lo que se acepta el supuesto de homocedasticidad.

```

studentized Breusch-Pagan test

data: ModeloLineal
BP = 0.5261, df = 1, p-value = 0.4683
    
```

Con base en lo anterior, se concluyó que la muestra es paramétrica, por lo que se seleccionó la prueba de T para la verificación de existencia de diferencias significativas.

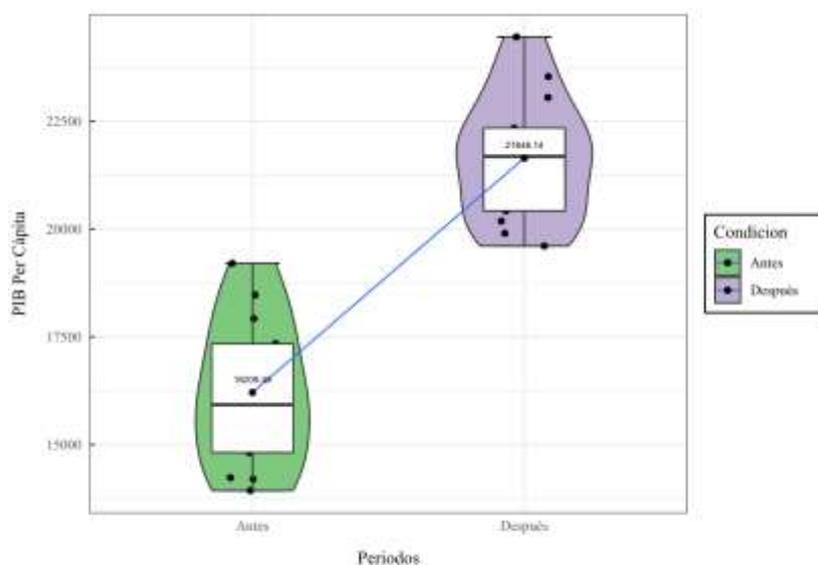
En la prueba de T de diferencias se obtuvo un p-value de 0.4412.

```

Welch Two Sample t-test

data: PIB by Condicion
t = -8.7059, df = 23.495, p-value = 8.171e-09
alternative hypothesis: true difference in means is not equal to 0
95 percent confidence interval:
 -6729.469 -4147.853
sample estimates:
mean in group Antes mean in group Después
      16209.48          21648.14
    
```

Mediante la prueba T se concluye que existe una diferencia significativa entre ambos períodos, con un p-value de $8.17e - 09$. Por lo que, se concluye que el crecimiento del PIB per cápita Reino Unido posterior a la adhesión a la Unión Europea es significativamente mayor al período comprendido entre 1960-1972



Consideraciones adicionales

El origen de la integración europea se basó en cuatro ejes principales: en primer lugar, se establecía el mejoramiento de las condiciones de empleo en la región; al igual, se formuló como uno de los principales objetivos impulsar un mayor nivel de bienestar en la población tomando en consideración que Europa había atravesado por un período de constantes guerras que incluían más que la destrucción del patrimonio físico con la pérdida de vidas humanas; un tercer elemento fue mejorar las relaciones comerciales al exterior este indicador se estableció como una causa efecto para lograr un mayor crecimiento económico y finalmente un elemento considerable fue la agricultura. Para lo cual, se estableció políticas de protección y mejoramiento del sector (Milward, 1999).

En la década de 1960 la agricultura era un aspecto fundamental dentro de la economía europea. Es por ello que, la Comunidad Europea se centró en el comercio de productos alimenticios como una de las principales políticas de sustentabilidad al interior de la región. En ese sentido el precio del trigo generó gran controversia en las relaciones comerciales; ahí subyace la importancia del establecimiento de la Política Agrícola Común acaparando la mayor cantidad del presupuesto mancomunado. Sin embargo, los estados fundadores (Alemania, Francia, Italia, Luxemburgo, Países Bajos y Bélgica) se encontraban entre los países más industrializados del mundo, lo que posteriormente se evidenciaría en el tratado de Roma el cual mostró un mayor énfasis al comercio de manufacturas dejando al comercio agrícola en un segundo plano; implicando una menor dependencia de la economía de los Estados europeos (Milward, 1999).

La economía británica se asemejaba a las bases los lineamientos del proceso de integración europeo, bajo la cosmovisión que el mejoramiento de las condiciones agrícolas en la región podía impulsar un mayor nivel de desarrollo y mejorar las condiciones de empleo, para ello la demanda agregada representaba un impulsor dentro del dinamismo de la economía. Para lo cual el gobierno británico impulsó un mayor nivel de control sobre la industria impulsando los niveles de exportación de mercancías con la finalidad de obtener mayores réditos económicos (Milward, 1999).

Hay que tomar en consideración, que el deterioro de los términos de intercambio implicaba una fragilidad para una economía sustentada en la agricultura, llegando a ser representativo el mejoramiento de materias primas en productos manufacturados dentro de un sistema de industrialización.

Posteriormente, el Reino Unido direccionó su actividad económica hacia el mejoramiento de los servicios financieros, lo cual repercutió en un mayor dinamismo de la economía británica, Actualmente la clasificación de New Financial ubica a Reino Unido como el principal centro financiero de Europa en relación al comercio de divisas, créditos bancarios. Un esquema similar maneja la economía de Luxemburgo a pesar de mostrarse ampliamente superado por el Reino Unido (España Exportaciones e Inversiones , 2018).

El proceso de integración europeo benefició a la amplitud de un comercio transfronterizo sin la necesidad de barreras impositivas como aranceles, esto se evidencia en un mayor crecimiento de la economía en relación al período comprendido entre 1960-1973.

La actividad de divisas en el Reino Unido, centrada en Londres, prácticamente duplica las cifras de Estados Unidos, al tiempo que supera en 14 veces el tamaño de Alemania o Francia. El documento destaca, asimismo, que las exportaciones de servicios financieros de Gran Bretaña cuadruplican las registradas en los mercados galo y germano. (España Exportaciones e Inversiones , 2018)

En tal sentido, las condiciones de vida entre los residentes del Reino Unido han variado, no solo por la adhesión al proceso de integración europeo, también se ha contemplado el cambio en la actividad económica relacionado hacia el mercado de divisas enfocado en servicios financieros lo cual ha tenido una relevancia significativa en el crecimiento del PIB.

Análisis de Resultados

Las políticas comerciales impulsadas por la Unión Europea han tenido una repercusión positiva para lograr un mayor dinamismo comercial en la región. Por lo cual, la economía británica en promedio registra un incremento en el cálculo del PIB per-cápita; se debe tomar en consideración que el ingreso por habitante dentro del continente europeo es disparejo marcando una brecha entre las economías desarrolladas y las economías que se encuentran en vías de desarrollo; en tal sentido, la economía británica ha promulgado un mayor esfuerzo hacia el mejoramiento de los procesos industriales y de servicios financieros por encima de las actividades agropecuarias.

La especialización productiva de la economía británica se ha mostrado en torno a los avances tecnológicos impulsando la elaboración de maquinarias y equipos como también la comercialización de vehículos, automóviles, tractores que constantemente revalorizan su precio por el surgimiento de nuevas tecnologías, llegando a posicionarse a nivel internacional como uno de los principales proveedores a nivel mundial.

Mediante, la promulgación del libre comercio por parte de la Unión Europea, la economía británica ha encontrado un mercado potencial, en donde ofertar bienes y servicios con Estados que no forman parte de este proceso de integración. Por lo cual, la amplitud de nuevos mercados genera un mayor dinamismo para la economía juntamente con el progreso de indicadores sociales como la reducción del desempleo y el mejoramiento de la productividad

La Unión Europea, ha llegado a representar el proceso de integración más estable del mundo; a través de la conformación de instituciones supranacionales ha logrado unificar las necesidades colectivas de los Estados miembros. Sin embargo, al pertenecer al proceso de integración los Estados partícipes necesariamente deben acoger las resoluciones colectivas perdiendo su soberanía en la toma de decisiones.

Es por ello que, la economía británica pese encontrarse en mejores condiciones que en el período comprendido entre 1960 a 1972 en el cual no formaba parte del proceso de integración, ha optado por separarse de la Unión Europea, lo que conlleva a que puede oficializar libremente acuerdos comerciales con cualquier país del mundo, al igual que manejar una política exterior propia que vincule exclusivamente las necesidades del Reino Unido.

Conclusiones

La especialización productiva del Reino Unido le ha favorecido para consolidarse como una de las principales fuerzas económicas a nivel mundial. Es por ello, que constantemente se ha buscado estrategias para mejorar las condiciones sociales y económicas de la región, mediante la conformación del proceso de integración europeo nace el interés del Reino Unido de mejorar sus vínculos comerciales principalmente con los países europeos, que habían mostrado un desarrollo económico estable posterior a la creación de la Comunidad Económica del Carbón y el Acero (CECA). Buscando la conformación de un mercado común se pretendía mejorar la eficiencia para la comercialización de bienes y servicios dinamizando la economía del continente europeo.

El Reino Unido ha mantenido una filosofía orientada a la apertura comercial. Sin embargo, analizando la balanza comercial a partir de 1960; se denota, una mayor importancia a las importaciones de bienes y servicios dando como resultado una balanza comercial deficitaria, lo que implica una mayor dependencia de la economía británica con el contexto internacional.

Si bien es cierto que el PIB del Reino Unido ha mostrado una tendencia creciente, se llega a evidenciar que durante el primer período de tiempo existía una mayor aceleración de la economía con relación al segundo período. Por otro lado, es importante resaltar que las políticas aplicadas en torno al proceso de integración han favorecido a los habitantes del Reino Unido en la ampliación de ingresos en comparación al período comprendido entre 196-1973; por lo que se puede concluir que el proceso de integración europeo si benefició al mejoramiento de la economía británica, pero no lo hizo en la magnitud que el Reino Unido esperaba, por lo que mediante la oficialización del BREXIT, se pretende obtener mejores resultados en materia comercial.

La amplitud de contenido con relación a la Unión Europea ha llevado que durante esta investigación solo se analice los atributos económicos del Reino Unido. Sin embargo, este proceso de integración se ha caracterizado por mostrar avances significativos en torno a la cultura, salud, medio ambiente y agricultura por lo que se recomienda que pueda ser objeto de estudio para futuras investigaciones.

Conclusiones generales

La presente investigación se cuestiona ¿De qué manera la integración europea proporcionó un mayor nivel de crecimiento económico en el Reino Unido? Para responder la pregunta, se consideró dos períodos de tiempo; el primero a partir de 1960-1972 en cual el Reino Unido no formaba parte de la Unión Europea y 1973-2016 en el cual el Reino Unido se adhiere al proceso de integración europeo, establecido como fecha de corte el año 2016 año en el cual el Reino Unido oficializó un referéndum en el cual se optó por la salida de la Unión Europea. En tal sentido, la tesis se organizó de la siguiente manera: en primer lugar, se ha aplicado elementos teóricos y conceptuales en relación a la integración regional vinculando los conceptos de integración económica de Bela Balassa (1966) centrado en la conformación de un mercado común; por lo que dentro de las teorías de integración regional sobresale el enfoque neoliberal caracterizado por priorizar el libre comercio mediante la eliminación gradual de medidas discriminatorias como impuestos y aranceles y así lograr un mayor dinamismo de la economía.

En segundo lugar, se ha analizado la importancia del crecimiento económico expresada a través de la variación del PIB considerado como uno de los principales indicadores de la economía de cada país. Por lo cual se ha considerado como variables de análisis los componentes del PIB como son el consumo, inversión, gasto gubernamental y la balanza comercial, mostrando los datos históricos del Reino Unido vinculándolos al proceso de integración europeo, con la finalidad de llegar a conocer la evolución de la economía británica en el lapso de tiempo. En tercer lugar, se ha realizado un estudio comparativo en los dos períodos de tiempo, sobresaliendo la importancia de aplicar un modelo de diferencias en diferencias considerando como variable de control al PIB per cápita de la Unión Europea, de esta forma se llega a deslumbrar que las decisiones aplicadas al interior de este proceso de integración representaron un mayor beneficio para el Reino Unido en comparación con el promedio de los Estados que conforman el proceso de integración tomando en consideración a los 28 miembros. No obstante, es necesario resaltar que el proceso de integración europeo se ha visto modificado por la adhesión de nuevos Estados afectando categóricamente al promedio de ingresos en relación al PIB; Es por ello que dentro del tercer capítulo se ha considerado dos panoramas adicionales aplicando el modelo de diferencias y llegando a la conclusión que las economías fundadoras en promedio registran han mostrado un mayor beneficio en la variación del PIB-per-cápita en relación a la economía británica.

La tesis propuso como hipótesis que la integración europea proporcionó mayor desarrollo económico para el Reino Unido. - respaldado principalmente en un modelo aperturista en el cual se enfoca en el aumento de las importaciones y exportaciones considerando al comercio exterior como una fuente de ingresos que permite un mayor dinamismo de la economía. Es por ello, que a través del proceso de integración europeo el Reino Unido logró una mayor interrelación económica principalmente con los Estados que conforman la actual Unión Europea, promoviendo las exportaciones de maquinarias y equipos alineados a los avances tecnológicos representando mayores réditos para la economía británica.

La tesis demuestra, en primer lugar, que el PIB mantiene una tendencia creciente a lo largo del tiempo influenciado por el aumento de la población lo que llega a incentivar el consumo privado de los hogares residentes. Sin embargo, la economía se condiciona a shocks externos como en el 2008, año en el cual, se produce la crisis financiera global condicionando el actuar de todos los Estados del mundo. En tal sentido el Reino Unido aplicó una medida contra cíclica con el aumento de la deuda externa con la finalidad de no ver afectado el consumo y así incentivar un mayor dinamismo para la economía.

Mediante la oficialización de acuerdos comerciales con países que no formen parte del proceso de integración europeo, el Reino Unido ha tenido una mayor injerencia con economías con economías tanto desarrolladas como en vías de desarrollo, lo cual le ha permitido mejorar la productividad enfocado hacia nuevos mercados; lo cual le ha conllevado generar más fuentes de empleo dentro de su territorio local.

No obstante, la conformación de un proceso de integración ha condicionado el comportamiento del Reino a tal punto que las decisiones a nivel de política exterior deban ser consideradas por instituciones supranacionales, como es el caso de la Comisión Europea encargada de negociar acuerdos comerciales con terceros países, de esta manera se llega a una cesión de soberanía en la cual los Estados no funcionan de manera autónoma. Es por ello que, el Reino Unido ha tomado la decisión de apartarse de la Unión Europea y así llegar a manejar su política exterior de manera independiente ajustado a sus necesidades internas.

Con estos elementos, se llega a determinar que un proceso de integración aporta a la consecución de objetivos comunes, como generar un mayor crecimiento económico. Para lo cual, debe existir un compromiso a nivel estatal para trabajar juntamente con otros Estados para fortalecer alianzas regionales y llegar a la consecución de objetivos específicos.

Bibliografía

- Acharya, A. (2014). Global International Relation (IR) and Regional Worrrlds: A New Agenda for Inyernational Studies. *International Studies Quarterly*, 647–659.
- Agronews castilla y léon. (2020). *Desarrollo rural: Agronws* . Obtenido de Agronews castilla : <https://www.agronewscastillayleon.com/impacto-del-reino-unido-en-el-presupuesto-de-la-union-europea#:~:text=El%20Reino%20Unido%20es%20el,132.598%2C5%20millones%20de%20euros.>
- Aldecoa, F. (2010). *La Europa que vine: el Tratado de Lisboa*. Madrid: Marcial Pons.
- Avila, R. (02 de noviembre de 2011). *Reeditor*. Obtenido de Economía: <https://www.reeditor.com/columna/2584/11/economia/la/edad/oro>
- Balassa, B. (1966). Towards a Theory of Economic Integration. En *Latin American economic integration*. New York: Praeger.
- Banco Mundial. (2020). *Balanza comercial Banco Mundial*. Obtenido de Banco Mundial Web site: <https://datos.bancomundial.org/indicador/NE.RSB.GNFS.CD>
- Banco Mundial. (2020). *Data Banco Mundial*. Obtenido de <https://datos.bancomundial.org/indicador/SL.UEM.TOTL.ZS>
- Banco Mundial. (20 de Agosto de 2020). *Datos deuda externa: Banco Mundial*. Obtenido de Banco Mundial Web site: <https://datos.bancomundial.org/indicador/GC.DOD.TOTL.GD.ZS>
- Banco Mundial. (2020). *Datos exportaciones Banco Mundial*. Obtenido de Banco Mundial Web Site: <https://datos.bancomundial.org/indicador/NE.EXP.GNFS.ZS>
- Banco Mundial. (2020). *Datos FBKF Banco Mundial*. Obtenido de Banco Mundial Web site: <https://datos.bancomundial.org/indicador/NE.GDI.TOTL.ZS>
- Banco Mundial. (2020). *Datos gasto Banco Mundial*. Obtenido de Banco Mundial Web site: <https://datos.bancomundial.org/indicador/GC.XPN.TOTL.GD.ZS>
- Banco Mundial. (2020). *Datos Inversión Extranjera Banco Mundial*. Obtenido de Banco Mundial Web Site: <https://datos.bancomundial.org/indicador/BX.KLT.DINV.WD.GD.ZS>

- Banco Mundial. (septiembre de 2020). *Importaciones: Banco Mundial*. Obtenido de Datos Banco Mundial: <https://datos.bancomundial.org/indicador/NE.IMP.GNFS.ZS>
- Banco Mundial. (03 de Marzo de 2021). *Datos: Banco Mundial*. Obtenido de Bando Mundial Web Site: <https://datos.bancomundial.org/indicador/NY.GDP.PCAP.KD>
- Bar Cendón, A. (2017). El Reino Unido y la Unión Europea: Inici y fin de una relación atormentada. En *Teoría y realidad constitucional* (págs. 141-180).
- BBC. (24 de Junio de 2016). *BBC news mundo*. Obtenido de <https://www.bbc.com/mundo/noticias-internacional-36616058>
- Bera, C. (2016). *Origen y evolución de la Unión Europea*. Madrid.
- Brugmans, H. (1969). *La pensée politique du fédéralisme*. Leyden: A.W. Sijthoff Uitgeversmaatschappij,.
- Castillo Martín, P. (2011). Política económica: crecimiento económico, desarrollo económico, desarrollo sostenible. *Revista Internacional del Mundo Económico y del Derecho*, 1-12.
- Castillo, P. (2011). Política económica: Crecimiento económico, desarrollo económico, desarrollo sostenible. *Revista Internacional del Mundo Económico y del Derecho Volumen III*, 1-12.
- Cini, M., & Pérez, N. (2007). *European Union Politics*. Oxford: Oxford.
- Clarke, H., Goodwin, M., & Whiteley, P. (2017). *BREXIT Why britain voted to leave the european union*. Cambridge: Cambridge university press.
- Comisión Europea. (2012). Acuerdo de asociación económica ESA. *Diario Oficial de la Unión Europea*, 1176.
- Comisión Europea. (2014). *El libre comercio es una fuente de crecimiento económico*. Bruselas.
- Comisión Europea. (2015). *La Europa sin fronteras; El espacio Schengen*. *Comisión Europea*.
- Comisión Europea. (2020). *Eu Trade Helpdesk; Comisión Europea*. Obtenido de Comisión Europea web site: <https://trade.ec.europa.eu/tradehelp/es/acuerdos-de-asociacion-economica-aae#Normas>
- Comisión Europea. (2020). *Trade helpdesk: Comisión Europea*. Obtenido de Comisión Europea Web site: <https://trade.ec.europa.eu/tradehelp/es/union-aduanera-de-la->

Coopera Salud. (2020). *Glosario: Coopera Salud*. Obtenido de Coopera Salud Web site: <https://www.cooperasalud.org/glosario/renta-nacional-bruta-RNB>

Costa, C., Nieto, L., & Toribio, L. (s.f.). *El desempleo en el Reino Unido*.

Datos macro. (2020). *Exportaciones Datos Macro*. Obtenido de Datos macro web site: <https://datosmacro.expansion.com/comercio/exportaciones/uk#:~:text=Reino%20Unido%20exporta%20principalmente%20a,fue%20del%2067%2C77%25>.

Datos Macro. (2020). *Países Datos Macro*. Obtenido de Datos Macro Web site: <https://datosmacro.expansion.com/paises/uk#:~:text=Reino%20Unido%20es%20una%20de,85%2C4%25%20del%20PIB.&text=La%20%20C3%20BAltima%20tasa%20de%20variación%20fue%20del%200%2C6%25>.

Datos macro. (Junio de 2021). *Economía y datos de los países*. Obtenido de Datos Macro Web Site: <https://datosmacro.expansion.com/paises/grupos/union-europea>

De Areilza, J. (Junio de 1996). *Estudios de política exterior*. Obtenido de <https://www.politicaexterior.com/articulos/politica-exterior/el-reino-unido-en-la-union-europea/>

Economipedia. (2020). *Exportaciones del Reino Unido: Economipedia*. Obtenido de Economipedia Web Site: <https://economipedia.com/ranking/productos-mas-exportados-de-reino-unido.html#:~:text=En%20el%20Reino%20Unido%20los,turbinas%2C%20al%20igual%20que%20petr%C3%B3leo>.

En Naranja. (3 de diciembre de 2019). *Economía fácil*. Obtenido de En Naranja Web site: <https://www.ennaranja.com/economia-facil/que-es-el-pib-y-como-se-calcula/>

Enciclopedia Económica. (2017). *Economía Enciclopedia Económica*. Obtenido de Enciclopedia Económica Web site: <https://enciclopediaeconomica.com/gasto-publico/>

España Exportaciones e Inversiones . (septiembre de 2018). *Red de oficinas económicas y comerciales de España en el exterior*. Obtenido de <https://www.icex.es/icex/es/navegacion-principal/todos-nuestros-servicios/informacion-de-mercados/paises/navegacion-principal/noticias/NEW2018797404.html?idPais=GB>

- EUR Lex. (2020). *Aduanas: EUR Lex*. Obtenido de EUR Lex web site: https://eur-lex.europa.eu/summary/chapter/customs.html?root_default=SUM_1_CODED%3D12&locale=es
- Fawcett, L. (2005). Regionalism from an Historical Perspective. En M. Farrell, B. Hettne, & L. Van Langenhove, *Global Politics of Regionalism* (págs. 21-37). London: Pluto Press.
- Fiori, J. L. (2009). *El poder global y la nueva geopolítica de las naciones*. Rio de Janeiro.
- Frambes, A. (1993). Teorías sobre la integración aplicables a la unificación de los países latinoamericanos. *Política y Cultura*, 269-206.
- Friedrich, C. (1969). Europa: el surgimiento de una nación.
- Friedrich, C. (1968). *Trends of Federalism in Theory and Practice*. London.
- Hass, E. (1970). The study of regional integration: Reflections on the joy and anguish of pretheorizing. *Cambridge*, 607-646.
- Hernández Sampieri, R. (2014). *Metodología de la investigación*. México D.F: Punta Santa Fe.
- Hidalgo Capitán, A. L. (2011). Economía política del desarrollo. La construcción retrospectiva de una especialidad académica. *Revista de Economía Mundial*, núm. 28, 279-320.
- Hobolt, S. (2016). *The Brexit vote: a divided nation, a divided continent*.
- Humui-Sutton, A. (2013). Un acercamiento a los métodos mixtos de investigación en educación médica. *Elsevier*.
- Keohane, R. (1984). *After Hegemony, Cooperation and Discord in the World Political Economy*. New Jersey: Princeton University Press.
- Keohane, R., & Hoffman, S. (1994). Institutional Change in Europe in the 1980s. *In The European Union*, 237-255.
- Kerlinger, F. (2002). *Investigaciones del comportamiento*. México, DF: McGraw-Hill.
- Kiziryan, M. (2019). *Importaciones Economipedia*. Obtenido de Economipedia web site: <https://economipedia.com/definiciones/importacion.html>
- Lanchester, J. (2016). *Brexit*. Dossier.
- Lindberg, L. (1963). *La dinámica política de la integración económica europea*.

- Lindberg, L. (1970). Political integration as a multidimensional phenomenon requiring multivariate measurement. *International organization*, 648-731.
- Malamud, A. (2011). Conceptos, teorías y debates sobre la integración regional. *Norteamérica. Revista Académica del CISAN-UNAM*, 219-249.
- Malamud, A., & Schitter, P. (2016). La Experiencia De Integracion Europea Y El Potencial De Integracion Del Mercosur. *Desarrollo Económico*, 3-31.
- Maravsik, A. (2013). *The choice for Europe: Social purpose and state power from Messina to Maastricht*. Routledge.
- Milward, A. (1999). *The European rescue of the nation state*. Routledge.
- Miranda, C. (1986). Realismo e idealismo en el estudio de las relaciones internacionales: la influencia de hobbes y de kant. *Revista de ciencias políticas*, 88-100.
- Mitriany, D. (1933). *The progress of international government*. Eliots books.
- Montero Castellanos, Y. (mayo de 2014). *Economipedia*. Obtenido de Economipedia Web site: <https://economipedia.com/definiciones/nominal-y-real.html>
- Montes de Oca, J. (2020). *Economipedia*. Obtenido de Economipedia Web site: <https://economipedia.com/definiciones/exportacion.html>
- Novelo, F. (2001). Un recorrido por las teorías de la integración regional. *Análisis Económico*, 121-140.
- Nye, J. (1970). Comparing common markets: a revised neo-functionalist model, en *International Organization*. 798.
- Ollague, J. (2019). *Las teorías del comercio internacional; analisis de las ventajas absolutas de las relaciones comerciales entre Ecuador y Colombia*. Machala.
- Organización Mundial del Comercio. (15 de Abril de 2021). *Principios del Sistema Comercial*. Obtenido de Organización Mundial del Comercio Web Site: https://www.wto.org/english/thewto_e/whatis_e/tif_e/fact2_e.htm
- Ortega, R. R. (2000). Globalización y regiones en México. 19-29.
- Oyarzún, L. (2008). Sobre la naturaleza de la integración regional: teorías y debates. *Revista de ciencia políticas*, 95-113.

- Parinte, R. (11 de Agosto de 2016). *Análisis económico: BBVA*. Obtenido de BBVA Web site: <https://www.bbva.com/es/primeras-reacciones-al-brexite/>
- Peteiro Rodríguez, C., Garcia Iglesias, J., & Núñez Gamallo, R. (2010). La gestión de la liquidez del Banco Central Europeo durante la crisis financiera: 2008-2009. *Economic Analysis Working Papers*.
- Quiliconi, C. (2013). Modelos competitivos de integración en el hemisferio occidental: ¿liderazgo competitivo o negación mutua? *Cidob*.
- Ranis, G., & Stewart, F. (2002). Crecimiento económico y desarrollo humano en América Latina. *Revista de la Cepal*.
- Real Academia Española. (Octubre de 2014). *Diccionario de la lengua española*. Obtenido de <https://dle.rae.es/regi%C3%B3n>
- Rivera, F. (2014). Trends, Strategic Tensions, and Cooperation in Security and Intelligence in the Andean Region. 197-211.
- Rodríguez, A., & Petrakos, G. (2004). Integración económica y desequilibrios territoriales en la Unión Europea. *Eure*, 63-80.
- Rodríguez, I. (1996). Funcionalismo, Neofuncionalismo y Relaciones Internacionales. Dos contribuciones doctorales al estudio de la organización internacional. *Dereito*, 289-303.
- Roldán, P. N. (2020). *Impuesto: Economipedia*. Obtenido de Economipedia Web site: <https://economipedia.com/definiciones/impuesto.html>
- Samper, J. (22 de abril de 2018). *Importaciones; Economipedia*. Obtenido de Economipedia web site: <https://economipedia.com/ranking/productos-mas-importados-de-reino-unido.html>
- Sanahuja, J. A. (2009). Del "regionalismo abierto" al "regionalismo post-liberal". Crisis y cambio en la integración regional en América Latina. *Anuarui de integración* 7.
- Sánchez, J. (2020). *Economipedia*. Obtenido de Economipedia Web site: <https://economipedia.com/definiciones/consumo-privado.html>
- Sevilla, A. (2018). *Aranceles: Economipedia*. Obtenido de Economipedia web site: <https://economipedia.com/definiciones/arancel.html>
- Solozabal, J. J. (1995). Algunas consideraciones constitucionales sobre el alcance y los efectos de la integración europea. *Revista de estudios políticos*, 45-68.

- Sunkel, O. (1998). Desarrollo e integración regional: ¿otra oportunidad para una promesa incumplida? *Revista de la Cepal*.
- Torres, E. (2008). La Comunidad Europea del Carbón y del Acero. Un exitoso y aún inacabado experimento institucional. *Anuario mexicano de derecho internacional*.
- Unión Europea. (2012). *Tratado sobre el Funcionamiento de la Unión Europea*.
- Unión Europea. (6 de Noviembre de 2019). *Comercio: Unión Europea*. Obtenido de Web oficial de la UE: https://europa.eu/european-union/topics/trade_es
- Unión Europea. (23 de Enero de 2019). *Energía: Unión Europea*. Obtenido de Web oficial de la UE: https://europa.eu/european-union/topics/energy_es
- Unión Europea. (25 de Abril de 2019). *Medio ambiente: Unión Europea*. Obtenido de Web oficial de la UE: https://europa.eu/european-union/topics/environment_es
- Unión Europea. (7 de Marzo de 2019). *Reglamentos, directivas y otros actos legislativos: Unión Europea*. Obtenido de Web oficial de la UE: https://europa.eu/european-union/eu-law/legal-acts_es
- Unión Europea. (2020). *Aduanas: Unión Europea*. Obtenido de Unión Europea Web site: https://europa.eu/european-union/topics/customs_es
- Unión Europea. (11 de Junio de 2020). *Desarrollo y cooperación*. Obtenido de Web oficial de la UE: https://europa.eu/european-union/topics/development-cooperation_es
- Unión Europea. (01 de 23 de 2020). *Historia de la Unión Europea*. Obtenido de Web oficial UE: https://europa.eu/european-union/about-eu/history/2010-today/2012/eu-nobel_es
- Unión Europea. (20 de Mayo de 2020). *Instituciones y organismos de la UE*. Obtenido de Web oficial de la UE: https://europa.eu/european-union/about-eu/institutions-bodies_es
- Unión Europea. (2020). *Unión Europea: Contribuciones nacionales*. Obtenido de Unión Europea Web site: https://ec.europa.eu/info/strategy/eu-budget/long-term-eu-budget/eu-budget-2014-2020/revenue/own-resources/national-contributions_en
- Unión Europea. (2020). *Unión Europea; investigación e innovación*. Obtenido de Unión Europea web site: https://ec.europa.eu/info/research-and-innovation/strategy/goals-research-and-innovation-policy_es

Unión Europea. (4 de junio de 2020). *Unión Europea; Investigación e innovación*. Obtenido de Unión Europea web site: https://europa.eu/european-union/topics/research-innovation_es

Unión Europea. (19 de Marzo de 2020). *Web oficial de la UE*. Obtenido de Web oficial de la UE: https://europa.eu/european-union/about-eu/easy-to-read_es

Vieira, E. (2005). Evolución de las teorías sobre integración en el contexto de las teorías de relaciones internacionales. *Papel político*, 235-290.

Vivares, E. (2014). *Exploring the New South American Regionalism (NSAR)*. farnham: Ashgate Publishing Limited.

Anexos

ACUERDOS COMERCIALES ESTABLECIDOS CON LA UNIÓN EUROPEA COHORTE 2016

N.º	País	Población en millones	Producto Interno Bruto (PIB) 2016	Fecha	Tipo de Acuerdo
1	Andorra	0,0771	\$ 2.896.679.211,87	Vigente desde 1991	Unión Aduanera
2	San Marino	0,0338	\$ 1.468.377.272,14	Vigente desde 1991	Unión Aduanera
3	Turquía	82.00	\$ 869.683.121.562,53	Vigente desde 1995	Unión Aduanera
4	Noruega	5.328	\$ 368.819.929.542,19	Vigente desde 1994	Acuerdo del Espacio Económico
5	Autoridad Palestina	4.019	\$ -	Vigente desde 1997	Acuerdo de Asociación Provisional
6	Túnez	11.69	\$ 41.801.210.428,31	Vigente desde 1998	Acuerdo de Asociación
7	Azerbaiyán	10.02	\$ 37.867.518.957,20	Vigente desde 1999	Acuerdo de Colaboración y Cooperación
8	Israel	9.053	\$ 318.950.599.043,54	Vigente desde 2000	Acuerdo de Asociación
9	México	127.6	\$ 1.078.490.651.625,31	Vigente desde 2000	Acuerdo Global
10	Marruecos	36.47	\$ 103.311.649.248,02	Vigente desde 2000	Acuerdo de Asociación
11	Jordán	10.1	\$ 39.892.551.148,83	Vigente desde 2002	Acuerdo de Asociación
12	Chile	18.95	\$ 250.440.136.356,13	Vigente desde 2003	Acuerdo de Asociación y Protocolo Adicional
13	Egipto	100.4	\$ 332.441.717.791,41	Vigente desde 2004	Acuerdo de Asociación
14	Macedonia del Norte	2.077	\$ 10.672.471.860,72	Vigente desde 2004	Acuerdo de Estabilización y Asociación

15	Líbano	6.856	\$	51.205.122.503,81	Vigente desde 2006	Acuerdo de Asociación
16	Albania	2.862	\$	11.861.200.797,47	Vigente desde 2009	Acuerdo de Estabilización y Asociación
17	Montenegro	0,622137	\$	4.373.958.353,53	Vigente desde 2010	Acuerdo de Estabilización y Asociación
18	Argelia	43.05	\$	159.994.837.855,12	Vigente desde 2005	Acuerdo de Asociación
19	Bosnia y Herzegovina	3.301	\$	16.913.330.693,97	Vigente desde 2015	Acuerdo de Estabilización y Asociación
20	Corea del Sur	51.71	\$	1.500.111.596.236,37	Vigente desde 2015	Acuerdo de Libre Comercio
21	Georgia	3.72	\$	15.141.758.566,78	Vigente desde 2016	Acuerdo de Asociación
22	Kosovo	1.873	\$	6.719.172.016,83	Vigente desde 2016	Acuerdo de Estabilización y Asociación
23	Moldavia	2.658	\$	8.071.480.540,86	Vigente desde 2016	Acuerdo de Asociación
24	Serbia	6.945	\$	40.692.643.373,03	Vigente desde 2016	Acuerdo de Estabilización y Asociación
25	Mozambique	30.37	\$	11.936.999.283,18	Disposición aplicada desde 2016	Acuerdo de asociación económica
26	Namibia	2.495	\$	10.665.634.688,08	Disposición aplicada desde 2016	Acuerdo de asociación económica
27	Sudáfrica	58.56	\$	296.357.282.715,11	Disposición aplicada desde 2016	Acuerdo de asociación económica
28	Antigua y Barbuda	0,09712	\$	1.436.585.185,19	Provisional desde 2008	Acuerdo de Asociación Económica

29	Bahamas	0,38948	\$	11.928.500.000,00	Provisional desde 2008	Acuerdo Económica	de	Asociación
30	Barbados	0,28703	\$	4.830.000.000,00	Provisional desde 2008	Acuerdo Económica	de	Asociación
31	Belice	0,39035	\$	1.775.100.000,00	Provisional desde 2008	Acuerdo Económica	de	Asociación
32	Dominica	0,07181	\$	576.229.629,63	Provisional desde 2008	Acuerdo Económica	de	Asociación
33	República Dominicana	10.74	\$	75.704.720.189,62	Provisional desde 2008	Acuerdo Económica	de	Asociación
34	Granada	0,23221	\$	1.061.631.222,22	Provisional desde 2008	Acuerdo Económica	de	Asociación
35	Guyana	0,78277	\$	4.482.697.336,56	Provisional desde 2008	Acuerdo Económica	de	Asociación
36	Jamaica	2.948	\$	14.075.894.320,32	Provisional desde 2008	Acuerdo Económica	de	Asociación
37	San Cristóbal y Nieves	0,05283	\$	-	Provisional desde 2008	Acuerdo Económica	de	Asociación
38	Santa Lucia	0,18279	\$	1.865.375.222,22	Provisional desde 2008	Acuerdo Económica	de	Asociación
39	San Vicente y las granadinas	0,11059	\$	774.429.629,63	Provisional desde 2008	Acuerdo Económica	de	Asociación

40	Surinam	0,58136	\$	3.128.953.536,91	Provisional desde 2008	Acuerdo de Asociación Económica
41	Trinidad y Tobago	1.395	\$	22.284.780.326,89	Provisional desde 2008	Acuerdo de Asociación Económica
42	Madagascar	26.97	\$	11.848.615.018,41	Provisional desde 2009	Acuerdo de Asociación Económica
43	Zimbabue	14.65	\$	20.548.678.100,00	Provisional desde 2012	Acuerdo de Asociación Económica
44	Mauricio	1.266	\$	12.232.463.655,57	Provisional desde 2012	Acuerdo de Asociación Económica
45	Seychelles	0,09763	\$	1.426.651.768,82	Provisional desde 2012	Acuerdo de Asociación Económica
46	Irak	39.31	\$	174.896.224.010,15	Provisional desde 2012	Acuerdo de colaboración y cooperación
47	Papúa Nueva Guinea	8.776	\$	20.759.069.104,55	Provisional desde 2013	Acuerdo de Asociación Interino
48	Nicaragua	6.546	\$	13.286.083.644,88	Provisional desde 2013	Acuerdo de Asociación con un fuerte componente comercial
49	Honduras	9.746	\$	21.717.622.071,38	Provisional desde 2013	Acuerdo de Asociación con un fuerte componente comercial
50	Guatemala	16.6	\$	66.053.725.049,01	Provisional desde 2013	Acuerdo de Asociación con un fuerte componente comercial
51	El Salvador	6.454	\$	24.191.440.000,00	Provisional desde 2013	Acuerdo de Asociación con un fuerte componente comercial

52	Costa Rica	5.048	\$ 57.157.992.434,18	Provisional desde 2013	Acuerdo de Asociación con un fuerte componente comercial
53	Colombia	50.34	\$ 282.825.009.887,46	Provisional desde 2013	Acuerdo Comercial
54	Perú	32.51	\$ 191.895.943.823,89	Provisional desde 2013	Acuerdo Comercial
55	Fiyi	0,88995	\$ 4.930.204.219,71	Provisional desde 2014	Acuerdo de Asociación Interino
56	Camerún	25.88	\$ 32.643.697.595,84	Provisional desde 2014	Acuerdo Interino de Asociación Económica
57	Cote d'Ivoire	25.72	\$ 47.964.234.560,05	Provisional desde 2016	Acuerdo de Asociación Económica
58	Ghana	30.42	\$ 55.009.730.600,03	Provisional desde 2016	Acuerdo de Asociación Económica
59	Kazajistán	18.51	\$ 137.278.320.084,17	Provisional desde 2016	Acuerdo reforzado de Asociación y Cooperación
60	Ucrania	44.39	\$ 93.355.993.628,50	Provisional desde 2016	Acuerdo de Asociación de Tratado de Libre Comercio profundo y completo
61	Botsuana	2.304	\$ 15.646.354.089,46	Aplicado desde el 2016	Acuerdo de Asociación Económica
62	Eswatini	1.148	\$ 3.816.018.484,53	Aplicado desde el 2016	Acuerdo de Asociación Económica

Fuente: Datos obtenidos de la Comisión Europea & Data Banco Mundial (2021)
Elaboración propia